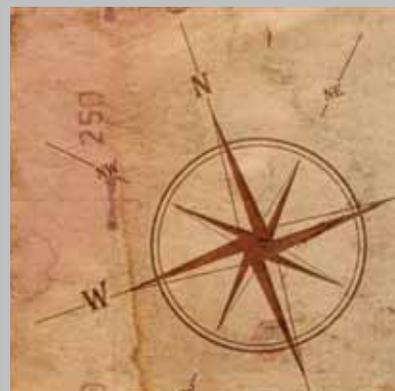


『社長が知りたかった』『社員に教えたかった』
それが、ここにあります！



営業改善研究会 コロンブス

入会のご案内

INQUVEX
インキュベクス株式会社



少しのヒントで大きな気づき！

結果シンプルな仕組みが、年商1億円を生み出す
セールスリーダーを輩出する！

営業改善研究会 コロンブスに、ご参加ください

営業改善研究会”コロンブス”とは、営業（売上）にテーマを絞った経営者・経営幹部のための全国会員組織です。

1

約1500社の起業支援で蓄積したインキュベクス流（インキュベクスの43名の専門家やそのノウハウ）や貴社を含めた参加者様（会員様）からの成功事例等の情報共有化により、常に成長（改善や目標達成）しつづける**仕組みがある企業**と一緒に目指します。

2

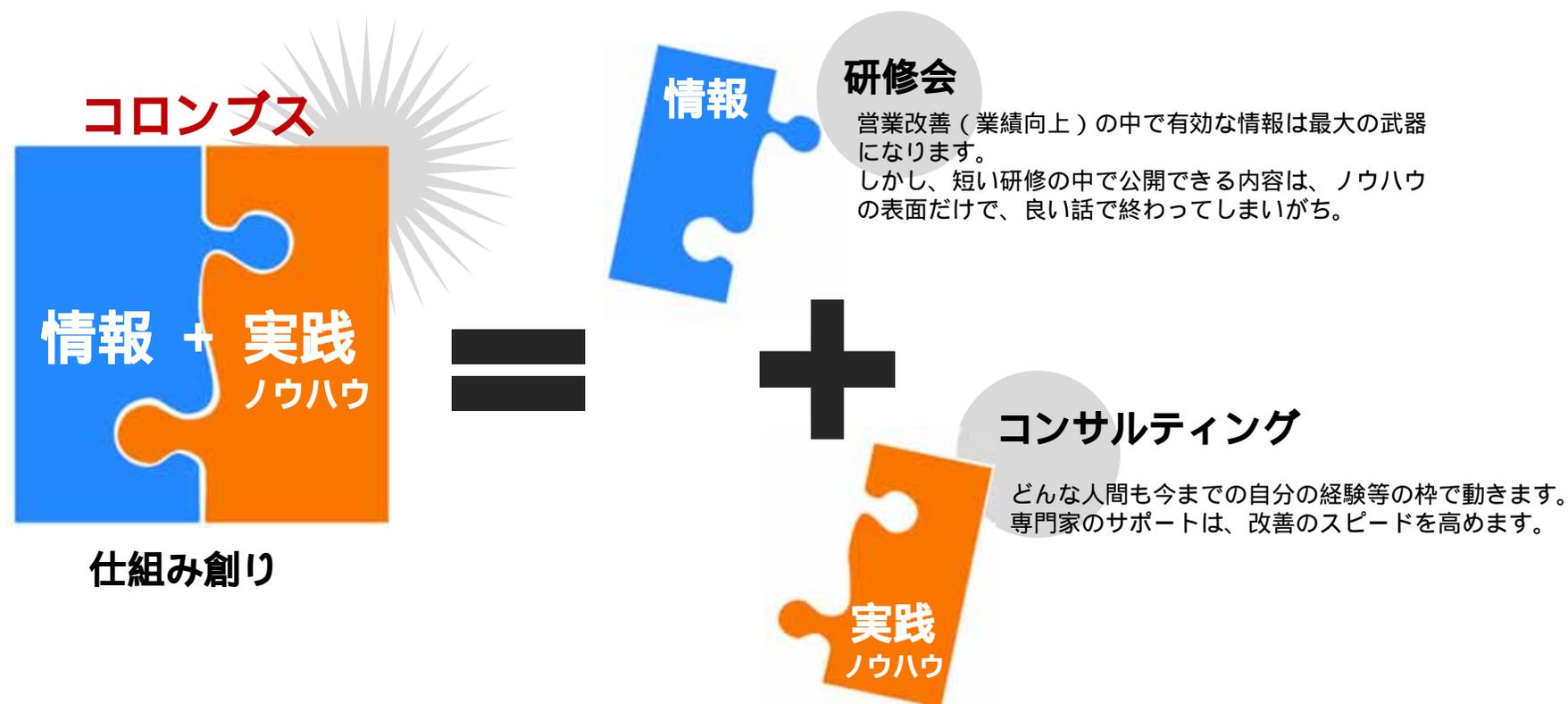
本研究会は、参加型になります。
お互いに気付き、発表、競う、考える、教えることで会社の**業績向上を継続的にサポート**するプログラムです。

3

単なる問題解決の場にとどまらず、**リーダー育成の場**としてご活用頂けます。



コロンブスは、研修会とコンサルティングの良さのみ抽出した独自のサービスになります。



シンプルな仕組み創りと育成・教育で、社員自らが業績アップを常に考える企業をつくる

コロンブスの基本メニュー

1. 情報 今日から使える武器（情報・知恵）を習得



1. 定期勉強会（年10回）
コンサルタント情報、戦略講座、各社情報交換会、実践講座、分科会
2. 成果発表会（年2回） 半期ごとに
定期勉強会、個別カウンセリング等からの半期で行った各社の取り組みを発表。情報共有会。
3. FAXニュース（月1回）
最新の事例、事務局からのお知らせなどを発信します。

2. カウンセリング 問題・課題における改善行動計画を決定



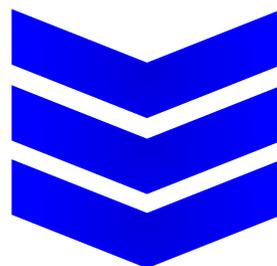
4. 個別の企業診断（年1回）
4時間位
弊社コンサルタントと一緒に自社の現状確認・課題抽出・対応策を確認します。
5. 個別カウンセリング（年2回）
半期ごとに
個別の企業診断後、対応策等に関するアドバイスをします。
（例：サイト構築）
6. 営業現場見学&特別研修
（INQ流データベースマーケティング）
弊社の営業法をお伝え致します。ロックイン営業、営業工場化

その他 営業強化に関連するツール（雑形）の提供

広告チラシ（雑形）の提供（月1回）
管理等ツール（雑形）の提供
指示書、業務日報、顧客ヒアリングシート、トークスクリプト
営業活動計数管理&アドバイス（2か月間限定 毎週1回 メール管理）
月5社様に限定させていただきます。ご希望のあった方へのみの対応になります。



お問い合わせは下記まで、お気軽にご連絡ください。



TEL.045-474-5237

担当：滝・吉野



yoshino@inquvex.co.jp