

News Release
報道関係者各位



2009年6月5日
三三株式会社

名刺 SaaS の三三株式会社、
名刺を営業戦略に活かす「+A(プラス・エー)サービス」を活用した
営業コンサルティングパートナー制度開始のご案内

～【6/24(水)東京】パートナー制度紹介セミナー(無料)開催～

名刺中心型の営業管理ソリューション「Link Knowledge(リンクナレッジ)」を提供する三三株式会社(本社:東京都千代田区、代表取締役社長 寺田親弘、以下三三)は、名刺を起点とした社員の行動履歴を、全社的な営業戦略に活かす策を指南するコンサルティング・サービス「+A(プラス・エー)」を2009年5月より開始致しましたが、このたび、協業パートナーとのアライアンス制度を通じて積極的に展開して行くことを発表致します。

セミナー概要

コンサルティング・サービス「+A(プラス・エー)」は、「Link Knowledge(リンクナレッジ)」と連動して提供するサービスで、顧客別の訪問回数や頻度など収集したい情報を事前にヒアリングしたのち、「Link Knowledge(リンクナレッジ)」に蓄積されたコンタクト履歴情報を元に分析し、一定期間ごとにレポートを提供するサービスです。

本セミナーでは、営業支援、営業コンサル、BPO事業者で協業パートナーをご検討頂ける方々を対象に、「Link Knowledge(リンクナレッジ)」を活用したコンタクト履歴収集の仕組みからその活用方法とともに、事例を踏まえたその導入効果についてご紹介させていただきます。

セミナー詳細

■日程 2009年6月24日(水) 14:00～15:30

■プログラム

13:30～ 受付開始

14:00～14:15

「名刺が持つ可能性について ～たかが名刺されど名刺～」

講演者:三三株式会社 取締役 富岡 圭

14:15～14:55

「Link Knowledge によるコンタクト履歴の可視化と営業戦略への活用
～+A レポート概要ならびにパートナー制度紹介～」

講演者：三三株式会社 マーケティング部 マネージャー 久永 航

14:55～15:10

「+A サービス導入事例紹介

～+A サービスにより顕在化した営業課題とその対策事例～」

講演者：三三株式会社 サービス部 シニアコンサルタント 渡辺 順也

15:10～15:30

Q&A、個別相談

■会場 アルカディア市ヶ谷（市ヶ谷駅 A1 出口 徒歩 2 分）

住所：東京都千代田区九段北 4-2-25



<http://www.arcadia-jp.org/access.htm>

■参加費 無料（事前予約制）

■定員 20 名

■申込方法 弊社ホームページ内 専用フォームよりお申し込みください

<http://www.33i.co.jp/seminar/090624.html>

参考資料

【Link Knowledge について】(<http://www.33i.co.jp/linkknowledge/index.html>)

名刺 SaaS『Link Knowledge』は、名刺をビジネス活動における重要なログと位置付け、名刺管理はもとより、名刺中心型の CRM&SFA を実現する SaaS 型新世代ソリューションで、既に 180 社(※)を超えるお客様に導入頂いております。「WEB アプリケーション」のみならず「スキャナ機器貸与」「名刺データ入力処理」をセットにすることで、ソリューションの実効性/運用性を高めています。ユーザーよりスキャナから送られてくる名刺情報を専属オペレーターが二重入力することで、100%の精度でデータベース化。日常的な名刺管理を入口に、組織としての情報共有、顧客管理、営業管理を実現します。また、モバイルとも連動しており、即時性が求められる人事異動情報、ニュースの配信まで実装しています。(※2009 年 5 月末現在)

【主なメディア掲載・受賞履歴】

- 2009/4/28:テレビ東京「ワールドビジネスサテライト」内、「トレンドたまご」内で紹介されました。
(動画を参照できます:<http://www.tv-tokyo.co.jp/wbs/2009/04/post-544.html>)
 - 百式管理人さんのブログ IDEA*IDEA にて、「Link Knowledge(リンクナレッジ)」が紹介されました。
(http://www.ideaxidea.com/archives/2009/02/link_knowledge_33i.html)
- ※その他のメディア掲載履歴については、以下から参照できます。
<http://www.33i.co.jp/news/media.html>

【三三株式会社について】(<http://www.33i.co.jp/index.html>)

三三株式会社は、「名刺をビジネスの資産に変える」というコンセプトのもと、企業向けに『Link Knowledge(リンクナレッジ)』というサービスを基幹事業として展開しています。リンクナレッジは、ビジネスの起点である名刺を WEB 上でデータベース化し、人脈を可視化することにより営業管理や情報共有、マーケティング等につなげビジネスの可能性を広げることを目的としています。ビジネスにおける人との“出会い”は、名刺交換から始まります。そして名刺は、これだけ IT 化が進む世にあって未だに紙です。三三では「出会いの証」である名刺を、企業発展のビジネス資産に変えビジネスチャンスとソリューションの提供を行ないます。

世界でも類のないこのビジネスモデルで、新たな市場創造を目指します。

本件に関するお問い合わせ先

三三株式会社 <http://www.33i.co.jp/index.html>

住所: 〒102-0081 東京都千代田区四番町 4 番地 日本染色会館 4 階

マーケティング部(担当:久永)

TEL:03-6821-0033 メール:inquiry@33i.co.jp