

起業から3年分のノウハウを伝授！
「起業コンサルティングサービス」
開始のお知らせ

起業家や経営者の支援を目的に、セミナーやコンサルティングサービスを提供している「企画経営アカデミー(<http://www.kikaku-keiei.com>)」では、2009年11月より起業家を支援する「起業コンサルティングサービス」を開始いたします。

信用調査会社の統計によれば、現在の日本では、創業から10年で約9割、3年以内で約7割、たった1年以内でも約3〜4割もの会社が潰れている、という結果が出ています。表向き倒産はしなかったものの、実質営業をやめてしまった会社まで含めれば、この数はさらに多くなるはずです。

企画経営アカデミーでは、新人起業家向けに、起業から3年間をしっかりと乗り切るために必要なノウハウを伝授する、コンサルティングサービスを提供いたします。

会社を立ち上げる方々にとっては起業に関わるすべてのことが初めての経験です。状況が分からず無駄に時間がかかってしまったり、しなくても良い失敗をしたり、と、本来のビジネスの実現に至るまでに多くの障害を乗り越えなければなりません。そのような障害に気をとられているうちに本業の経営が危うくなる、そんな企業が少なくないのです。

本サービスでは、起業から3年間に起きがちなトラブル、お金に関する問題、陥りそうな混乱について、事前に予測してお伝えいたします。そうすることで、事前にリスクを回避するための対策を立てることができるのです。

また、オフィスの借り方から資金調達の方法、雇用の問題や取引先とのトラブルの対処法まで、基本的なことに関する悩みや疑問にもお応えいたします。

起業した会社が軌道に乗るまでの3年間、「起業コンサルティングサービス」を楯として活用し、ぜひ、あなたの事業を成功させてください。

■企画経営アカデミー「起業コンサルティングサービス」3つの特徴

- ・問題解決力：実際の会社経営経験から、実践的なフレームワークをお教えいたします。
- ・IT：長年のITコンサルタント経験より、ITに関わる様々なご相談に対応いたします。
- ・カウンセリング：16年間学んできた心理学を用いて、心理面のサポートもいたします。

以上

お問合せ先：企画経営アカデミー

〒151-0053 東京都渋谷区代々木 1-37-7 勝栄ビル 601

TEL: 03-5371-3181 URL: <http://www.kikaku-keiei.com/>

『起業コンサルティングサービス』 ～ 資料 ～

【「起業コンサルティングサービス」フルサポートコースのご案内】

フルサポートコースでは、コンサルティング内容を限定せず、起業に関して不安な点やお困りの問題全般について、サポートいたします。

■料金：10万円

■形式：月2回50分間のセッション×3ヶ月 ※ご希望の方はその後も3ヶ月毎に更新が可能です。

【「起業コンサルティングサービス」個別コースのご案内】

個別コースでは、起業にあたり特に不安な点やご相談されたい項目に絞って、サポートいたします。

※料金および形式は、コース毎に異なります。

<コースのご紹介>

- ・ビジネスアイデアを形にする起業コンサル
- ・初めての会社設立支援（定款作成含む）
- ・ビジネスプラン作成支援コンサル
- ・融資を獲得したい資金調達支援
- ・出資金を集めたい資本政策支援
- ・経営革新支援法 支援コンサル
- ・創業期の黒字化支援
- ・創業期の人材採用支援
- ・初めての企業サイト作成支援パック
- ・初めてのネットショップ開設支援パック
- ・初めてのネットビジネス立ち上げ支援

<コースの一例>

ビジネスアイデアを形にする起業コンサル

■対象：起業経験の無い方、ビジネスアイデアはあるがそれを形にできずに困っている方

■内容：以下のような検証を、全4回のセッションにて行います。

- ・ビジネスアイデアの検証：そもそもビジネスとして成立するアイデアなのかどうか、といった検証
- ・事業資金の検証：実際にそのビジネスをやろうとすると、いくら必要で、どういった調達先を持っているかといった検証
- ・事業形態の検証：法人形態にしたら良いのか、それとも個人事業主で行った方が良いのかといった検証
- ・仕入れの検証：事業を始めるのにあたって、必要な仕入れを確保しているかどうかといった検証
- ・マーケティングの検証物：サービスをどうやって売り込み、どうやってお金を回収するのか売り方の検証
- ・リスクの検証：事業開始にあたって起こりそうなリスクを洗い出し、事前に回避できるリスクか検証
- ・人材ネットワークの検証：事業を成功させるために、どんな人的ネットワークが必要で、持っているかどうかの検証

■料金：5万円

■形式：50分間×4回のセッション

■成果物：ビジネスアイデアが整理された事業マップ（会社設立マップ）

【代表者プロフィール】

企画経営アカデミー 代表 大槻 貴志（おおつき たかし）
IT・映像コンサルタント、ピクセルクラフト株式会社代表取締役社長
経済産業省後援 ドリームゲートアドバイザー



1995年、早稲田大学社会科学部卒業後キャノンに入社。工場経営者育成のための生産管理トレーニーとして選抜され、工場経営に必要な品質マネジメントシステムを3年間たたき込まれる。本社に戻った後は企画事業部で製販のマーケティング、在庫管理、予算策定などを行う。

1999年、キャノン退社後、学生や若者を対象に、企画、発想、プレゼン力等をトレーニングする「企画経営塾」を開始。卒業生たちは、入社後すぐに営業No.1、入社数年で1億円規模の事業を任される、新入社員で社長から店舗の新規オープンを任される、学生で起業、など、大きな成果を上げている。

2002年、ピクセルクラフト社を設立。日本で初となるVJ向け映像素材のネットショップの立ち上げ、CGを使ったテレビCMやプロモーションビデオの制作、WEBからゲームまで各種デジタルコンテンツの開発、データベースと連動した高度なウェブ系システムの開発等を担当。現在は、企業のブランディングやITに関するコンサルティング業務などを行っている。

2005年、日本の産業界に交流分析を広められた第一人者、社会産業教育研究所 岡野嘉宏先生に師事し、交流分析、ゲシュタルト療法をベースとした再決断療法を学ぶ。

2009年、会社経営の傍らビジネスリーダー育成を目的に「企画経営アカデミー」をスタート。経営者向けのセミナーの開催や、起業コンサルタント、ビジネスカウンセリングなどを行っている。11月、日本最大の起業や独立を支援するプロジェクト「起ちあがれニッポンDREAM GATE」のアドバイザーに登録された。

【企画経営アカデミー】

■代表者：大槻貴志

（経済産業省後援 ドリームゲートアドバイザー／ピクセルクラフト株式会社代表取締役社長）

■住 所：〒151-0053 東京都渋谷区代々木 1-37-7 勝栄ビル 601

■業務内容：起業家のためのコンサルティング、各種ビジネスセミナー

■問合せ先：03-5371-3181

■メール：info@kikaku-keiei.com

■ホームページ：<http://www.kikaku-keiei.com>

■運営企業：ピクセルクラフト株式会社

お問合せ先：企画経営アカデミー

〒151-0053 東京都渋谷区代々木 1-37-7 勝栄ビル 601

TEL: 03-5371-3181 URL: <http://www.kikaku-keiei.com/>