



# ① 中古車レンタカーの概要

## ◆ 中古車レンタカーの概況



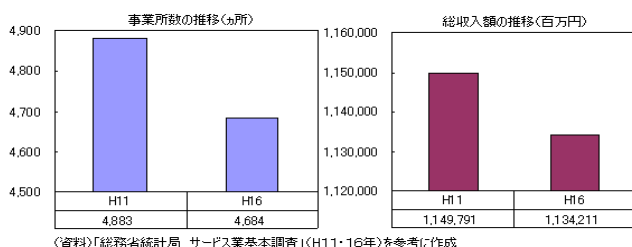
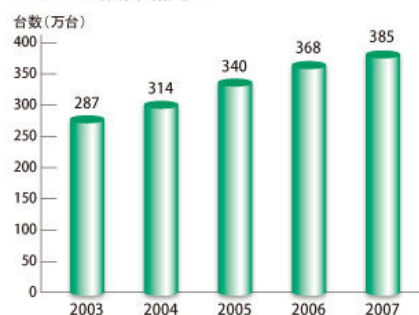
### < 中古車レンタカー市場の成長性について >

近年、中古車レンタカーの需要が急上昇しています。

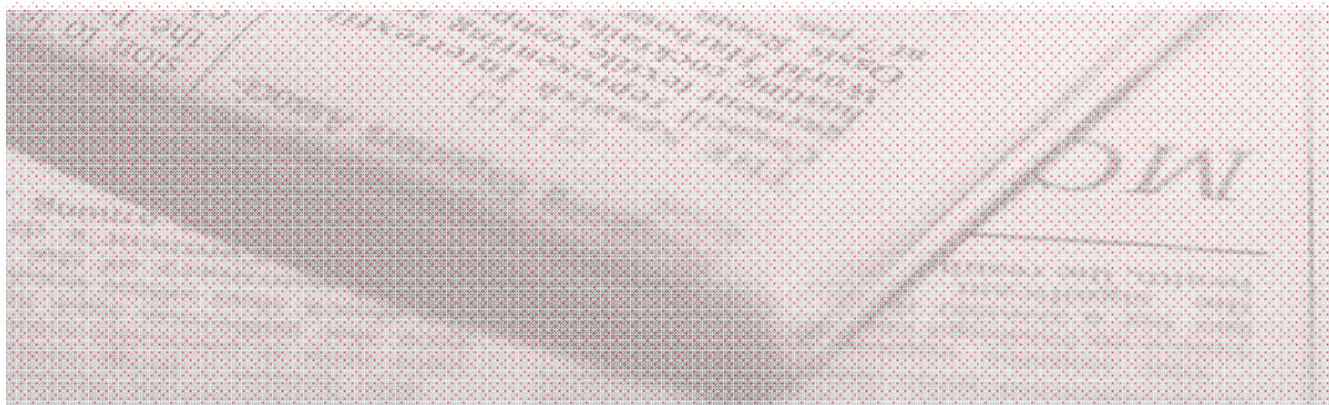
その理由として、諸費者が支出を控えようとしてい  
ることが挙げられます。そのため、維持費がかかる  
車を手放したり、税金が安い軽自動車に乗り換えたり  
と消費者の車に対する「価値感」が変化しているこ  
とが大きな理由でしょう。

車を『買う時代』から『借りる時代』へと変化している  
と申し上げても過言ではありません。

< レンタカー保有市場推移 >



時代のニーズに応える形で幕を開けた中古車  
レンタカー市場は急成長を迎えています。  
しかし、大手レンタカー会社が対策に乗り出し、  
中古車レンタカー会社同士の競争が予想され  
る中で、明確な「差別化」がレンタカー会社  
にとって必要不可欠になってきています。



## ◆ aiコーポレーションの取り組みについて



弊社は、中古車レンタカー市場が飽和状態になったとして、それでも選んでいただけるレンタカー会社でありたいと考えています。

そのための差別化の取り組みとして以下を中心に取り組んでおります。

### I. 高品質代車の仕入れ

～お客様が納得の品質と価格にて車をお貸しします～

外装と内装に基準を設け、お客様が快適にお使いいただける水準を維持しております。

例えばシートの破れ、タバコによる焦げ、色褪せたボディの車は弊社の基準以下と判断し使用を控えております。

### II. 収益基盤の構築

～安定した高稼働率にこだわり、取り組みます～

中古車レンタカーは一般のお客様への貸し出しだけで収益の上がるビジネスではございません。どうすれば貸し出しが増えるのか、弊社ではこの点を常に追求しております。

### III. 安心の保険制度

～事故によるリスクを最小限に抑えます～

事故によって保険料は大きく跳ね上がります。毎年支払う保険料ですから、できるだけ低く抑えたいものです。弊社ではフリート保険に加入することで毎年の支払い金額の削減をはかり、また事故による支払い保険料の増加にも備えております。最大で保険価格を8割引にできるので支払う保険料の圧縮にも繋がっています。



## ② 中古車レンタカーの魅力



### ◆ 既存の条件を生かした「上積みモデル」

#### □余っている人材の有効活用

レンタカー業務や営業は資格や適正、年齢を問わず行うことができます。  
弊社の加盟店では、アルバイトの方がレンタカーの営業活動を行っている事例もございます。

#### □余っている代車の有効活用

御社の敷地で眠っている車はございませんか。無駄な維持費を払っていた車が  
レンタカーに生まれ変わることで、御社の売り上げに貢献いたします。

#### □余っているスペースの有効活用

弊社では代車の保管方法として、今お使いの場所の空きスペースを推奨しています。  
無駄な出費を省くことで、高い粗利率が実現を目指します。

### ◆ 安定した収益を生み出す「ストック収入」

#### □市場の影響を受けにくい安定事業

レンタカー事業は、車の利用という生活に密着したサービスなので、安定的な収益が期待できます。特に、中古車レンタカーはその価格の安さから不況時にもニーズが期待できます。

#### □長期の貸し出しによる安定収益

レンタカーの貸し出しは、リピート顧客の拡大、長期利用者の獲得などによって収益が安定します。事業を早期にてがけ、着実に成長させる事で、つみあがってくる事業です。





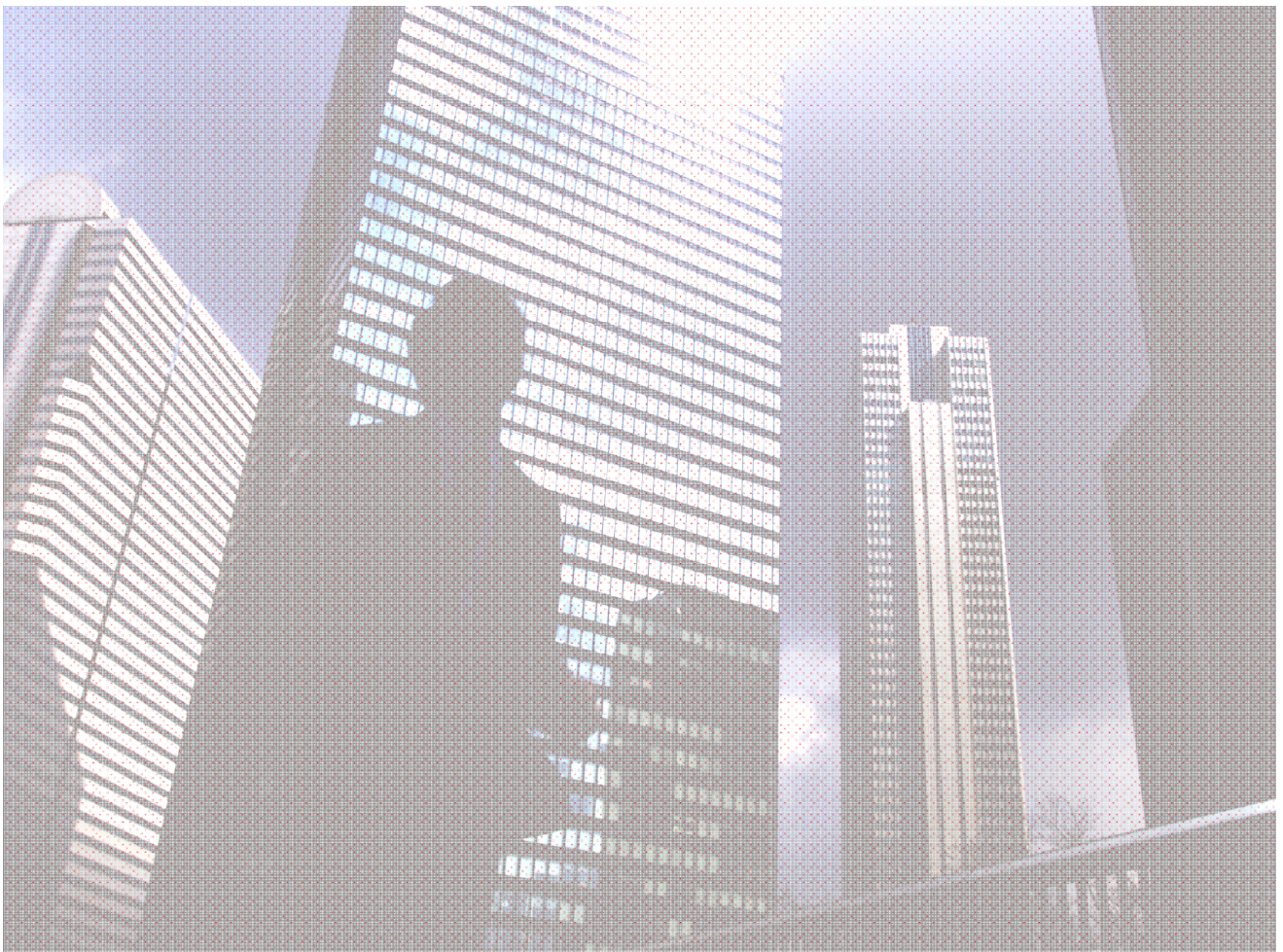
## ◆ 本業の売り上げ増加も期待できる「相乗効果」

### □ レンタカー利用による相乗効果

最近ではレンタカーのニーズが高まる中で、車を借りてくださったお客様から車検をご依頼頂いたり、オイルの交換をご依頼頂いたりといった事例も増えております

### □ 情報蓄積による相乗効果

会員カードの発行でお客様の情報を蓄積できます。弊社加盟店では、数年かけて集めた顧客情報と同じ量を、数ヶ月分のレンタカー会員登録のみで実現した事例もございます。



### ③ 弊社の提案内容

#### ◆ 収益基盤の構築サポート



##### CHECK

自社での運営では立地を生かせずチャンスロスが発生する場合があります。直営店の運営で蓄えたノウハウを、研修や資料といった形でご提供いたします。

- ☐ 営業研修                      稼働率を向上させるための営業方法をお伝えしております。
- ☐ 立地診断                      御社の立地において、参考になる基準をご提示いたします
- ☐ 人口動態分析                御社立地の人口構成比から立地に適した車種・車両を選別いたします。

#### ◆ 開店までの立ち上げサポート

##### CHECK

新規で事業を立ち上げるとほとんどの場合、投資ロスが発生いたします。弊社では、無駄なく迅速に業務開始をしていただけるようサポートしております。

- ☐ 帳票類                        レンタカー業務を行う上で必要な書類を一式こちらでご用意しております。
- ☐ 什器・システム              ノボリ・IN看板・チラシのご提供やホームページ・WEB予約システムの体制を構築を致します。
- ☐ 代車の仕入れ                全国ネットワークの提携先により御社の代車仕入れをサポートします。

#### ◆ レンタカー業務のサポート

##### CHECK

通常業務から、事故等による緊急時の対応まで加盟店様に安心して取り組んでいただける体制を築いております。

- ☐ 事故トラブル対応          本部と提携先の損保会社にて緊急時の事故対応をサポートしております。
- ☐ コールセンター            御社が営業を行っていないところからもお客様を増やす事ができます。
- ☐ 管理システム                どなたにも使いやすい貸出管理システム「アームス」をご提供いたします。陸運局に提出する書類(※1)も簡単に作成可能です。

※1 レンタカー業務を行うと年に一度、台あたりの売り上げを陸運局に提出する必要があります。





## aiコーポレーション株式会社

本社： 埼玉県鳩ヶ谷市坂下町1-14-30

株主： 小暮貴志(代表取締役)

高村勝(副社長)

業務内容： 中古車レンタカーフランチャイズ事業

中古車レンタカー事業

中古車買取販売事業

ご連絡はこちらをお願いします