

飲食店オーナー・店長・
経営者さまへ

未曾有の不景気だからこそ、本当に強い飲食店が生き残る！
「お客様が離れないお店」には、必要ないくつかの秘訣があります。
販促のプロ&飲食店運営のプロが、隠れたルールを今、大公開！

飲食店 大不況を生き残るための集客術！！

【第1部】大不況を生き残れ！小さな飲食店・旅館 集客のルール

講師：株式会社はじめの一步 代表取締役 野村 真一

(午前の部10:00~11:30 午後の部14:00~15:30)

- ズバリ！今年のトレンドとキーワードは何か？！
- 絶対に知っておくべき携帯・ネットを活用した新たな集客方法
- 売上を上げる3つのルールを具体的事例を用いて伝授！！
- マスコミを狙え！プレスリリース活用術

【野村真一】

1969年名古屋市生まれ。16歳で外食の道に入り、15年にわたり個人店から大手外食チェーンまで現場を経験。多店舗を統括する総支配人まで経験、その後大手コンサルティング会社に7年半勤め、事業部リーダー、GMなどを歴任。全国講演回数は200回を超え、熱烈なファンも多い。ランチェスター経営竹田陽一氏から認定された起業塾、社長塾の塾長も務める。「赤字店を蘇らせる」小が大に勝つ戦略手法は、大変人気が高い。



【第2部】「ケータイメールで顧客囲い込み・・・ 飲食店でのメールマーケティング実践法」

講師：株式会社サンコー 代表取締役 櫻山 貴文

(午前の部11:45~13:00 午後の部15:45~17:00)

- もう無駄な宣伝費は使わない！今こそ広告宣伝費の棚卸し！
- 集客には必須アイテム！「今」「その時」確実にお客様に届くメッセージ
- 2度目以降の来店をコントロールするお客様囲い込み媒体
- 人口減少下でも行列ができる！

【櫻山 貴文】

財団法人社会生産性本部 経営品質協議会認定セルフアセッサー
Mobile Marketing Consortium チーフアドバイザー
大手コンピュータ・メーカー勤務後、印刷業界へ転身。印刷会社経営を通じてお客様の販促・情報発信のサポートに従事する中、近年モバイルインターネット事業に着目。現在、商売繁盛セミナー・モバイル事業説明会を通じて、事業インフラとしてのメールマーケティングツールの普及に努めている。



■開催日時：平成22年2月9日(火) 午前の部 10:00~13:00(受付開始9:30)
午後の部 14:00~17:00(受付開始13:30)

■参加費：午前の部・午後の部 各お一人様 3,000円(税込) (午前第2部+午後第1部での受講も可能)

■会場：アットビジネスセンター 東京駅八重洲口 III号室

東京駅八重洲口徒歩6分、有楽町線銀座一丁目駅3番出口徒歩2分、銀座線3番出口徒歩2分
お申し込み受付後、御請求書、会場地図を送付いたします。参加費は開催前日までにお振り込み下さい。

↓ お申込受付FAX 03-3553-3382 ↓

ご社名	業種	※定員になり次第、締め切らせていただきます。
ご芳名	お役職	
ご参加人数	名	
ご住所 〒		FAX番号 - -
電話番号	FAX番号	※恐れ入りますが、今後FAXが不要な方は上記に
E-mail	@	FAX番号をご記入の上、御返信ください。

主催：株式会社はじめの一步 電話03(3553)3381 URL: <http://www.h-ippo.co.jp>

株式会社はじめの一步は積極的に個人情報保護法に取り組んでおります。当用紙へのご記入をもちまして、個人情報をご提供いただいたと理解させていただきます。ご記入いただいた個人情報は、本セミナーの開催のみに利用し、提供・預託は一切行いません。