

悪立地でも安定的な収益獲得手法一挙セミナー

『実例公開』

『この厳しい市場環境の中でも、会員獲得が出来、本業の収益につなげられる』
 『駅前立地ではなくても、周辺に住宅がなくても、

月間粗利100万が安定的に獲得出来る』
 『将来市場が飽和しても十分に戦える備えがある』

自動車業界にとって、非常に厳しい環境を迎えています。様々な集客施策をうつても以前のように反応がない、何をやつたら現状を打開できるのかがまったく見えてこない、今は良くても将来どうなるのか不安が大きい。私たちの周辺でも多くの企業様の不安の声が聞こえて参ります。

本セミナーでは、最近注目されている「中古車レンタカー」の事業を通じて、具体的な事例を交えつつこの厳しい環境をどう乗り越えるのかのヒントをお伝えできればと考えています。

以下のようなお考えをお持ちの企業経営者・幹部の方々へ

以前に中古車レンタカー事業を検討したが、自社の立地が良くなく躊躇している売上がおちており、将来どうすればよいのかが見えていない
 多拠点での中古車レンタカー事業を考えているが、その選定基準をどうするかで悩んでいる。

◇◇セミナー内容◇◇

□中古レンタカー

- 第1章
- 中古レンタカーの市場の状況
 - 中古レンタカーで成功する3つのポイント
 - 中古レンタカーにおける「悪い」立地での収益化と「将来性の」差別化

□悪い立地でも月額100万の粗利が実現できる事例

- 第2章
- 企業概要・中古車レンタカーの実績（稼働状況・会員数）
 - 確実に成功する法人営業とは
 - 中古車レンタカー事業をいかに本業に生かしている

□中古車レンタカーFC本部「aiコーポレーション」のご紹介

- 第3章
- aiコーポレーションの特徴
 - サポート内容

お申し込み・お問い合わせはFAXで

下記の必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込み下さい。申し訳ございませんがご遠慮下さい

- | | | | |
|-----|-------------------------------|-----|---------------------------------------|
| ■日時 | 4月5日（月曜日）14:00～16:00（受付13:30） | ■会場 | RCC文化センター
広島県広島市中区橋本町5-11
駐車場有り |
| ■料金 | 3000円/名（税込・一社2名まで） | | |

- 参加希望 今回は日程が合わないが、資料を希望する 一度直接話しを聞いてみたい
 （チェックをつけて下さい。）

貴社名

所在地	TEL
	FAX

ご芳名①	部署/役職	Eメール 携帯番号
------	-------	--------------

ご芳名②	部署/役職	Eメール 携帯番号
------	-------	--------------