

2010 年 5 月吉日
株式会社ライトワークス

ライトワークス 多店舗展開企業様向け無料セミナー

『売り場を元気にし、店舗の販売力をアップさせるための IT 活用のポイント』を開催

e ラーニングを主軸に企業における人材育成を支援する株式会社ライトワークス（本社：東京都千代田区、代表者：江口夏郎、URL：<http://www.light-works.co.jp>）は、多店舗展開する企業様向けに、売り場の活性化と店舗の販売力アップを同時に実現する企業の事例をご紹介します無料セミナーを開催いたします。

マーケティングやマーチャンダイジング上の施策、キャンペーンなどを多店舗にわたって横断的に実施徹底していくこと、また継続的に実施していくことは容易ではありません。また、実施を徹底したとしても、現場が疲弊しスタッフの活力が失われるようでは顧客にとって魅力ある売り場にはなりません。そのような中、IT を用いてトレーニングやコミュニケーションの仕組みを構築して店舗スタッフを効率的に即戦力化するとともに店舗を活性化し、店舗の収益向上を実現する企業が出てきています。

当セミナーでは、そういった企業を店舗でのトレーニングの様子を交えながらご紹介するとともに、フランチャイズ研究所代表取締役（元日本フランチャイズチェーン協会会長）の黒川孝雄氏をお招きし、多店舗展開とトレーニングの関連についてご講演いただきます。

< セミナー概要 >

プログラム

- ・第一部：講演『多店舗チェーン展開におけるトレーニングの役割』

株式会社フランチャイズ研究所 代表取締役 黒川 孝雄氏

（黒川 孝雄氏 ご経歴）

1956 年、明治乳業入社。京都支店長などを経て 86 年明治サンテオレ社長就任。95 年日本フランチャイズチェーン協会会長就任。98 年フランチャイズ研究所設立。フランチャイズに特化した研究、調査、経営指導を行う。著書・同友館「フランチャイズ入門」（共著）、同友館「成功するメガフランチャイジー」（共著）

- ・第二部：事例ご紹介『店舗トレーニングによる現場の活性化と販売力向上のポイント』

開催日時

2010 年 6 月 17 日（木） 15:00～17:30（定員 50 名、事前登録制）

開催場所

都市センターホテル（6 階）

東京都千代田区平河町 2-4-1

<http://www.toshicenter.co.jp/>

対象者

コンビニエンスストア、スーパーマーケット、百貨店、家電・アパレル量販店等の小売業店舗や飲食チェーン、自動車販売、多店舗展開するサービス業（スポーツクラブ、旅行会社、不動産チェーン等）等において以下の立場におられる方。

- ・店舗支援スタッフ、店舗スタッフ（パート・アルバイト含む）のトレーニング責任者
- ・店舗支援の企画・管理業務の責任者
- ・店舗の販売促進責任者

お申込

在籍社名・部署・役職・氏名・連絡先電話番号を明記の上、下記メールアドレス宛にお送りください。申込期限は6月15日(火)となります。

seminar@light-works.co.jp

なお、席数が限られておりますので、対象者でない方や同業の方の参加をお断りする場合があります。

【株式会社ライトワークスについて】

ライトワークスは、あらゆる業種の企業に対し、最新のテクノロジーや独自の教育手法を駆使したeラーニング、ソフトウェア、人材育成のコンサルティングを提供することで、組織と個人が呼応しながら健全な成長を図れる仕組みを構築し、スタッフの即戦力化やサービスレベルの向上を実現しています。最近では、そのような仕組みを小売・流通業や金融業における店舗スタッフの即戦力化、サービスレベルの向上に活用し多くの実績をあげています。

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社ライトワークス

セミナー担当 中川（吾一）

東京都千代田区麹町 5-3-3 麹町 KS スクエアビル

TEL：03-5275-7032

E-mail：lw-info@light-works.co.jp

URL：<http://www.light-works.co.jp>