

新興国ビジネス人気セミナーシリーズ！次回予告！！

新興国ビジネス
は怖くない！

「新興国で失敗する方法」

～失敗の法則から学ぶ。

失敗は成功
のもと！

なぜあの日本企業は海外進出に失敗し、その後成功していったか～

会場： 国際物流総合研究所大セミナールーム(裏面地図参照)

日時： 2月25日(金)午後2時から午後3時30分

参加費： 無料

主催： エルエス・パートナーズ株式会社

共催： 国際物流総合研究所

新興国進出、成功例は大々的に取り上げられるけれども、あまり取り上げられる機会のない失敗。その失敗の中にこそ、成功へのヒントが隠されている？！世の中に出ている成功例は「カリスマ」性ばかりが強調され、貴社の参考にならないことが多くありませんか？

新興国進出失敗の切り口から、そのパターンを見つけ出し成功に生かすためのヒントを、新興国市場を熟知した専門家をご説明します。



1. 「失敗」の法則

1. 1 失敗企業の事例

2. 「失敗」からいかに学ぶか

2. 1 失敗を生かせない企業の傾向

2. 2 失敗を生かす企業の傾向

3. 「失敗」を肥やしに新興国で花開いた企業の例

講師紹介

松野小百合(Sayuri Matsuno) 自己紹介：

エルエス・パートナーズ株式会社代表取締役。

フランス、カナダにて留学経験後、九州大学大学院を卒業、国連・国際機関、ドイツ政府系研究機関にて途上国の平和構築やコミュニティ開発等の調査やコンサルティング業務に従事。帰国後、外資コンサルティングファーム等にて組織人事コンサルティングおよびマーケット調査業務を経験、その後エルエス・パートナーズ(株)を設立。福岡県出身。

エルエス・パートナーズ株式会社：

経験豊かな各国コンサルタントと日本人コンサルタントが、市場参入時の調査から実際に収益を上げるまでをフルサポートする、リサーチ&コンサルティング会社。

アジア・中南米・中東の38カ国97社の現地パートナーがあり、広い範囲で信頼性の高い情報提供が可能です。新興国市場におけるビジネスのリスク軽減を図ることができるなど、現地市場に即したコンサルティングサービスでクライアント企業様には高い評価を頂いております。



必要事項をご記入のうえ、FAXにてお申し込みをお願いいたします。

日 時

2011年2月25日(金)

受付13:30 開始14:00~15:30 終了予定

会 場

国際物流総合研究所

大セミナールーム

水天宮駅徒歩2分 人形町駅5分

住所：東京都中央区日本橋蛸殻町2-13-6

水天宮DYビル3F

ご提供いただいたお客様の個人情報は、今後、お客様に対する商品・サービスに関する情報のご提供または商品改善・新商品開発のために利用させていただき、これ以外の目的には使用しません。

費 用

ご招待：受講料無料

お申し込み＆受講票

お申し込みいただいた方に、受講票を後日、メールにてお送りさせていただきます。

受講表をプリントアウトの上、セミナー当日、お名刺と共にご持参ください。

ご注意事項

- お申込は**1社2名まで**とさせていただきます。
- 定員40名**になり次第、締め切りとなります。
- キャンセルの場合は、**3日前まで**にご連絡下さい。
- 録音機の持ちこみはご遠慮願います。

お問合せ先

エルエス・パートナーズ株式会社

担当：高橋

TEL:03-3248-1708 FAX:03-3546-2124

E-mail:info@ls-partners.com

セミナー 参加 申込 書

講座名	「新興国で失敗する方法」2011年2月25日(金)		
会社名			
所在地	〒	TEL	
		FAX	
参加者	氏 名	所属部署・ご役職	E-mail必ずご記入下さい
	1.		
	2.		
ご意見 ご質問等			

FAX:03-3667-1581

