

新規事業の創出・育成を手がける株式会社エムアウト

新規事業・スタートアップのためのビジネス SNS『Bizna』をオープン！

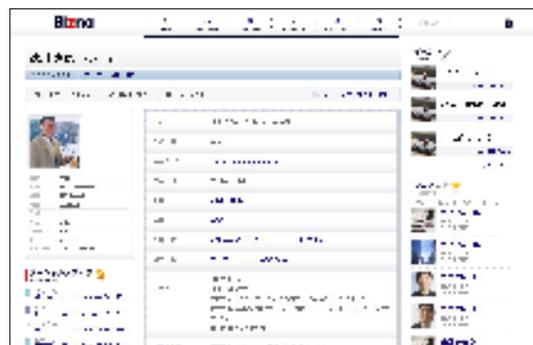
【サイト URL】 <http://bizna.jp/> 【サービス開始日】 2011年2月21日(月)

マーケットアウトをコンセプトに、新規事業の創出・育成を手がける株式会社エムアウト(本社:東京都港区、代表取締役:田口弘)は、新規事業やスタートアップに関わる人、興味を持つ人がビジネスのアイデアを発想し事業化していく中で、ユーザー相互で情報・意見交換を自由に行えるコミュニティサイト『Bizna(ベータ版)』を2011年2月21日(月)にオープン致します。

ユーザーは、事業プラン・アイデアのブラッシュアップや、検討チームを形成する等、各専門分野の他ユーザーとの交流を通じて、より精度の高いプランの策定や、リソース(人・物・金・情報)獲得が可能となり、事業化の成功確率とスピードの向上を図る事ができます。



投稿をストリームで表示する『My ページ』



実名をベースとした『プロフィールページ』

サービス立ち上げの背景

日本経済が少子高齢化に伴い縮小トレンドにある中、新たな産業の育成が以前にも増して重要となっています。しかしながら起業活動率 TEA^{*1}(2009年 GEM^{*2}調査)は、調査対象国 43 カ国中、日本は最下位(3.3%)となっており、新事業創出のパワーは低水準に留まっている状況が続いています。

また国内において、起業経験がある、もしくは今後起業を予定している人 7,500 名を対象とした調査(当社調べ)によると、回答者の 70%が、起業の際に重要な要素として「人脈・人的ネットワーク」を挙げた一方で、回答者の 56.7%が「人脈・人的ネットワーク」を現在の自分に不足しているものとして認識しているという結果が得られました。先述の我が国の起業活動力の低さは、こういった新規事業を進める際の横のつながりの希薄さに大きく起因しているとも考えられます。

このような現状の中、当社は新規事業に関わる人に特化したビジネスコミュニティサイトの運営を通じ、ユーザーの人的ネットワークを飛躍的に広げて頂き、より多くの方に新規事業を立ち上げるきっかけと、事業成長に必要なリソース(パートナー、技術、資金、販売チャネル等)の獲得機会を提供致します。当サイトのコミュニティでのつながりが、リアルのビジネスへと発展し、数多くの革新的ビジネスが世の中に排出され、日本経済の成長と活性化に大きく貢献する事を目指します。

※1 TEA: Total Entrepreneurship Activity:18歳から64歳までの人口に占める企業活動を行っている者(起業準備中の者および起業後3年半以内の者)の割合

※2 GEA: Global Entrepreneurship Monitor

Bizna 特徴、仕様について

■ Bizna の特徴、実装機能

サービス名: Bizna (URL: <http://bizna.jp/>)

サービス開始日: 2011年2月21日(予定)

サービスの特長:

サービス開始時の実装機能は以下の通りです。

1. 実名や詳細な経歴の登録が可能なプロフィール機能
2. 実名プロフィールをベースとした信頼性の高いコンタクト(つながり)機能
3. 興味あるグループ(業界・職種・テーマ別)へ参加し、意見・情報交換できるグループ機能
4. Facebook、Twitter との連携機能(Twitter や Facebook への投稿を表示)
5. ビジネスプラン応募機能

■ 今後提供予定の機能・サービス

今後、以下の機能・サービスを順次実装・提供していく予定です。

1. 携帯・スマートフォン対応
2. コンタクト(つながり)間でのニュースクリッピング共有機能
3. 専門分野の方とのビジネス Q&A 機能
4. ビジネスプランのソーシャル評価&フィードバック機能
5. リアルでのユーザー交流イベント

(株)エムアウトについて

エムアウトは、顧客ニーズに徹底的にこだわる「マーケットアウト」をコンセプトに、事業の起業段階に特化して起業の成功確率を高めるビジネスモデル『起業ファクトリー』を掲げています。集約された起業ノウハウと人材を用いて、工場で製品が作られるように組織的な分業制でアイデアをビジネスへと成長させ、既存ビジネスにはない圧倒的な付加価値を持つ新規事業を創出することで、社会・文化の発展に貢献してまいります。

会社名: 株式会社エムアウト (<http://www.m-out.com/>)
代表取締役社長: 田口 弘
創業: 2002年10月
所在地: 〒107-0062 東京都港区南青山2-11-16 METLIFE 青山ビル
連絡先: TEL:03-5412-8610/FAX:03-5412-8615
資本金: 5,000万円
事業内容: 新規事業の創出・育成

■ エムアウトの事業会社

- **株式会社アイデクト** ジュエリーの“Re”サービス(リユース・リサイクル・リフォーム・リペア)を展開。ジュエリー・リフォーム・リサイクル専門店「aidect」、「aidect+e」を首都圏に11店舗を展開。(<http://www.aidect.jp/>)
- **株式会社メディパス** 訪問歯科診療サポート会社として、要介護高齢者を対象とした治療、口腔ケア、口腔リハビリテーションからなる「お口のトータルケア」の普及と実践をサポート。3拠点(赤羽・横浜・立川)を基点に首都圏エリアを網羅。(<http://medicalplatform.jp/>)
- **株式会社クロスリンク** リラックス業界において、施設やサロン経営者、施術者、利用者がそれぞれに必要な情報を得るためのコミュニティプラットフォームを構築し、そこで繰り広げられる活発なコミュニケーションから生まれる様々なニーズに合わせてサービスを提供。(<http://hitosapo.com/>)

本プレスリリースに関する報道関係者のお問い合わせ先

株式会社エムアウト 事業開発グループ 担当: 升水啓太 野田花子
TEL:03-5412-8610/FAX:03-5412-8615 Email:contact@m-out.com