

財務効果補償つき「成果にコミットシリーズ」のご紹介

費用に見合った効果が得られない場合に費用の 25%を返金補償する制度です。

【「成果にコミットシリーズ」誕生の背景】

企業にとっては厳しい経営環境が続いており、短期的に利益を出しつつも、労働人口の減少などに対応するための中長期的な経営基盤の強化が緊急課題となっています。一方、人材育成をはじめとした経営基盤を強化するサービスについては、費用に見合った効果が得られるかどうか不明との理由から、企業として積極的に利用しにくい状況となっております。そこで、企業にとって導入に踏み切りやすくするため、弊社サービスに「財務効果補償」を用意しました。

【「成果にコミットシリーズ」とは】

弊社は、事業上の課題解決によって財務効果を上げることで経営基盤を強化していく各種サービスをご用意しています。サービスを利用するために必要な費用に見合った財務効果が得られない場合に、費用の 25%を返金する制度を設けました。財務効果を補償する本制度を適用した新サービスを「成果にコミットシリーズ」として順次展開していきます。

* 補償率 25%の考え方

弊社の経験では費用と同等以上の効果は十分得られると考えていますが、最終目的は人材育成をはじめとする経営基盤の強化であり、過度に財務効果を求めてしまうことによる弊害を防ぐために補償率を 25%に設定しています。弊社は、各種仕組みの整備といった直接的な財務効果の算定が難しい課題についても、全社的な経営の視点からその重要性を確認した上で、支援を行っていきます。

* 財務効果の算定

弊社が支援する活動の中で、売上向上やコスト削減を狙った具体策を設定した場合に、その具体策を開始してから1年間の財務効果を算出します。

【「成果にコミットシリーズ」ラインナップ】

弊社のサービスは、全ての企業様向けの「カンパニー・ウェイ強化支援」と、店舗などのサービス拠点をチェーン展開する企業様向けの「サービスチェーン強化支援」の大きく2つに分類されます。

サービス区分	サービス
カンパニー・ウェイ強化支援	事業・組織リストラクチャリング支援
	次世代リーダー育成支援
	課題設定 実践トレーニング
	BtoB 営業 実践トレーニング
	組織活性化支援(今後リリース予定)
	会議効率化支援(今後リリース予定)
サービスチェーン強化支援	ストアコーチ® 実践トレーニング
	拠点長 実践トレーニング(今後リリース予定)