

平成 23 年 11 月 2 日

報道関係者各位

P R E S S R E L E A S E

株式会社インタースペース（証券コード：2122）

代表取締役社長 河端 伸一郎

インタースペース アフィリエイトサービス「アクセストレード」にて 「リピート通販 徹底強化」セミナーを EC 事業者向けに開催
--

株式会社インタースペース（所在地：東京都新宿区、代表取締役社長：河端伸一郎、証券コード：2122）は、自社が運営するアフィリエイトサービス「アクセストレード」にて、EC 事業者様向けに「リピート通販 徹底強化」セミナー（開催場所：福岡）を開催いたしますこととお知らせ致します。

この度のセミナーは「定期通販」に特化した EC カート『たまごカート』を運営する TEMONA 株式会社との共同での開催となっており、具体的な事例を元に成果報酬型広告である「アフィリエイト」と連動させ新規集客からリピート顧客獲得までを、「より容易に」「より効率的」に行う手法をご紹介します内容となっております。

定期通販をご検討されている事業者様や費用対効果の高い集客方法を模索されている事業者様、またはリピート顧客獲得にお悩みを抱えていらっしゃる EC 事業者様は、ぜひお気軽にご来場下さい。

株式会社インタースペース及び「アクセストレード」はアフィリエイト・パートナーの皆様をはじめ、広告主様と一緒に課題に取り組み、成果を上げていく為に、有益な情報 発信やサービス提供及び商品開発を追求し続けてまいります。

「リピート通販 徹底強化」セミナー in 福岡

定期コース運用の効率化や本品引き上げ、定期コース引き上げツールの応用例などを、具体的な導入事例とともにご説明します。福岡会場では、成果報酬型広告である「アフィリエイト」と連動させ、新規集客～リピート顧客獲得までの具体的な例をご紹介します。

【セミナー概要】

- 開催日時 2011 年 11 月 16 日（水）13：00～16：00
- 会場 天神 アクロス福岡（MAP：<http://www.acros.or.jp/access/>）
- 定員 先着 30 名様限定
- 参加費用 無料
- 参加方法 下記の応募フォーム（TEMONA 様サイト内）よりお申込み下さい。
https://member.accesstrade.net/cgi-bin/info.cgi?n=seminar_111116&k=at_pr

■TEMONA 株式会社 概要

- 社名 TEMONA 株式会社 （<http://www.temona.co.jp/>）
- 所在地 東京都江東区青海 2-7-4 theSOHO 723
- 代表者 佐川 隼人
- 設立 2008 年 10 月 1 日
- 資本金 5,000,000 円
- 事業内容 インターネットサイト向け ASP、E コマースシステム構築

TEMONA 株式会社は、EC にかかわる幅広い業種が TEMONA のプラットフォーム上で様々なビジネスを展開できる、最もフェアで有益な日本一の EC サービスの集合体（アプリケーションストア）を提供しております。

■講演内容

※講演内容は予定となっており、一部変更の可能性がございますので予めご了承下さい。

第1部 定期強化成功事例紹介とデモンストレーションを行います

講師： TEMONA 株式会社

代表取締役社長 佐川 隼人 氏，セールスコンサルタント 道明 翔太 氏

- ・定期誘導率をアップさせる7つの事例公開
- ・サンプル、トライアル⇒本品及び定期引き上げ施策の成功事例公開
- ・たまごカートでリピート強化成功事例公開
- ・たまごカートデモンストレーションどんどん強化されるアップグレード機能紹介
- ・定期コースでしっかり収益化する仕組みを効率的に実現するには？
- ・自動ポートフォリオ作成で客層見える化！効果的フォローを効率化
- ・そもそもたまごカートで何ができるのか？リピート通販専門の強みとは？

第2部 通販立ち上げ期に「即効」の新規獲得・リピーター育成手法

講師： 株式会社インタースペース

AD マーケティング部サブマネージャー 室山 一茂

- ・WEB 定期通販立ち上げ期、利益創出期のネットショップ運営責任者様におススメ！確実に短期間で黒字化する新規獲得～リピーター手法
- ・ネット通販業界の未来とは？
- ・定期通販トップランナーの実施施策とは？そしてトップランナーにどのように対抗していくのか？
- ・短期間で黒字化！リスクを抑え確実に広告費を回収する手法とは？
- ・ネット通販立ち上げから黒字化、そして売上規模拡大までの事例をご紹介
- ・たまごカートを使うことで新規集客からリピート獲得をより容易に！その方法をご紹介！



◆アクセストレードについて (<http://www.accesstrade.net/>)

「アクセストレード (ACCESSTRADE)」は、2001 年よりサービスを開始した国内トップクラスのアフィリエイトサービス（成果報酬型広告）です。機能的なサービス、専門担当者による手厚いコンサルティングが特長で、多くの広告主様と提携パートナー様（サイト運営者）にご利用頂いております。



■会社概要

社名 株式会社インタースペース (<http://www.interspace.ne.jp/>)
所在地 東京都新宿区西新宿 2-4-1 新宿 NS ビル 8 階
代表者 河端 伸一郎
設立 1999 年 11 月 8 日
資本金 947,410,000 円 (2010 年 9 月末現在)
事業内容 アフィリエイト事業 (PC・モバイル)、メディア・コンテンツ事業、SEO 事業

【サービスに関するお問い合わせ先】

株式会社インタースペース 広告事業本部 富樫

E-mail : at_seminar@accesstrade.net TEL : 03-6821-0718 FAX : 03-5909-4578

【リリースに関するお問い合わせ先】

株式会社インタースペース 経営企画室 広報担当

E-mail : pr-info@interspace.ne.jp TEL : 03-6821-0711 FAX : 03-5909-4578