

News Release

2011 年 11 月 21 日

デジタルコースト株式会社

デジタルコースト&セールスフォース・ドットコム資本提携記念無料セミナー開催決定

～変化に挑戦する！Salesforce を使った『経営力』向上の仕組みとは？～

デジタルコースト株式会社(本社:東京都千代田区、代表取締役:荻島浩司、以下、デジタルコースト)は、米国セールスフォース・ドットコム(日本法人:株式会社セールスフォース・ドットコム、本社:東京都港区、代表取締役社長:宇陀 栄次、以下:セールスフォース・ドットコム)と資本提携を記念して、「デジタルコースト&セールスフォース・ドットコム資本提携記念無料セミナー～変化に挑戦する！Salesforce を使った『経営力』向上の仕組みとは？～」と題した無料セミナーを開催致します。

今この時、まさに我々はクラウド、ソーシャル、シェアへと変化する時代の節目に立ち会っています。時代が変化するときビジネスやマネジメントの仕方も大きく変化します。新しい時代のビジネスやマネジメントはどうあるべきか、全ての経営幹部の方が模索しているのではないのでしょうか？

今回のセミナーでは、**セールスフォース・ドットコムの小池様**をお招きして、クラウド時代の**営業力強化と経営指標を可視化する仕組み**について、ご講演いただきます。

引き続き第二部では、**デジタルコースト荻島**より、今なぜセールスフォース・ドットコムと資本提携したのか**今回の資本提携の背景**と、Salesforce と「チームスピリット」のシナジーで実現されるソーシャル時代の**「現場力」を強化する仕組み**について事例を交えてご紹介します。

変化の時代に挑戦する、ベンチャースピリットある**企業の経営幹部**の方々には必見の内容となっております。ご参加をお待ち申し上げます。

■セミナー概要

デジタルコースト&セールスフォース・ドットコム資本提携記念無料セミナー
「変化に挑戦する！Salesforce を使った『経営力』向上の仕組みとは？」

日時：2011 年 12 月 9 日(金) 15:00～17:30 (受付開始 14:30～)

場所：株式会社セールスフォース・ドットコム 東京オフィス(六本木)

<http://www.salesforce.com/jp/company/direction.jsp>

料金：無料 ※事前登録制

定員：30 名 ※先着順

主催：デジタルコースト株式会社

■セミナー詳細

【第一部】

「クラウド時代の『営業力』～Salesforce で実現する強い会社～」

＜講師＞株式会社セールスフォース・ドットコム

アライアンス事業本部 パートナーアライアンス部

パートナーアカウントディレクター 小池 智和

【第二講座】

「ソーシャル時代の『現場力』～リアルタイムに現場を知る方法～」

＜講師＞デジタルコースト株式会社 代表取締役 荻島 浩司

■お申込 URL : <http://www.digitalcoast.co.jp/seminar/2011/11/20111209/>

■チームスピリットについて

チームスピリットは、これまで別システムとして運用されることの多かった企業内 SNS／プロジェクト原価管理／勤怠・就業管理／経費精算ワークフローを一体化させた クラウドサービスです。専門知識を必要とされる専門部署向けの ERP とは一線を画し、現場に必要な マネジメントの可視化にフォーカスしたフロントウェアとしてご好評をいただいています。

《ご利用料金》

月額利用料 600 円(税抜き)／1 ユーザー

基本登録料 260,000 円(税抜き) ※初回導入時のみ

サービスの詳細につきましては、下記ホームページをご参照ください。

<http://www.digitalcoast.co.jp/ts/lp2011-01.html>

■デジタルコースト株式会社について

デジタルコースト株式会社は、クラウド、ソーシャル、モバイルの三つのテクノロジーを活用し、シンプルで使いやすいビジネスサービスで、すべての企業の成功に貢献することを目的としたクラウドサービス企業です。2009 年にセールスフォース・ドットコムのクラウドプラットフォームを利用したクラウド事業に参入し、2011 年には、クラウドサービス専門企業へと生まれ変わりました。

社名 : デジタルコースト株式会社 (DigitalCoast Inc.)

所在地 : 〒102-0083 東京都千代田区麹町 2-4 麹町鶴屋八幡ビル 9 階

代表者 : 代表取締役 荻島 浩司(おぎしま こうじ)

設立 : 1996 年 11 月 13 日

URL : <http://www.digitalcoast.co.jp/>

■セールスフォース・ドットコムについて

セールスフォース・ドットコムは、ソーシャルエンタープライズへの移行をリードするエンタープライズ・クラウドコンピューティング企業で、100,000 社以上の顧客が同社のサービスを利用しています。ソーシャルエンタープライズは、ソーシャル、モバイル、オープンなクラウドテクノロジーを活用し、お客様をビジネスの中心にします。リアルタイムのマルチテナントアーキテクチャをベースに同社が提供するプラットフォームとアプリケーションサービスは、以下の通りです。

- ・Salesforce Chatter: セキュアでプライベートな企業内ソーシャルネットワーク
- ・Salesforce Sales Cloud: SFA(セールスフォースオートメーション)と商談管理
- ・Salesforce Service Cloud: カスタマーサービスとサポートソリューション
- ・Salesforce Radian6: ソーシャルメディア・モニタリングおよびエンゲージメント
- ・AppExchange: 世界最大規模のエンタープライズ・クラウドコンピューティング・アプリケーションのマーケットプレイス
- ・Force.com: カスタム・アプリケーション開発のプラットフォーム
- ・Heroku: Ruby でのソーシャルアプリケーションやモバイルアプリケーションの開発
- ・Database.com: 世界初のエンタープライズ・クラウドデータベース

【本件に関するお問い合わせ先】

デジタルコースト株式会社 担当: 萩原(はぎわら)

TEL : 03-6662-6401

E-mail : info@digitalcoast.co.jp

* チームスピリットは、デジタルコースト株式会社の登録商標です。