

2011年12月7日

株式会社デファクトスタンダード

NEWS RELEASE

宅配買取＆オークションサイト「ブランディア」のデファクトスタンダード社

Yahoo!オークションにて携帯買取ページの掲載を開始

～新しい商品供給ラインを強化～

【概要】

株式会社デファクトスタンダード（本社：東京都大田区、代表取締役社長：竹内拓）が運営するブランド品宅配買取サービス「ブランディア（<http://brandear.jp/>）」（以下、ブランディア）は、Yahoo!オークション内において【1,000円分のYahoo!ポイントがもらえるチャンス！携帯電話を売って、賢くお小遣いを稼ごう】というキャンペーンを実施いたします。

【背景と目的】

ブランディアは、Yahoo!オークションでの出品点数が7万点を超える日があるほど圧倒的な出品数を誇り、昨今の節約意識の高まりや不況によりモノを売りたい消費者が増える中、これまでにも多くのお客様にご利用頂いてまいりました。一方、より多く出品可能な商品を確保するため、買取事業にも力を注いでおります。

今回の商品供給ライン構築強化は、モノを売りたい消費者の増加と、それによる宅配買取サービスの需要の急激な高まりによるものです。これまでの、バッグ・アクセサリー・時計・衣類などのブランド品に加え、携帯電話の買取を強化することで、商品供給ラインの充実を図ってまいります。また、今までオークションを利用ていなかった顧客を宅配買取サービスにおいて獲得することで、オークション市場の活性化を目指します。

【連携キャンペーン内容について】

Yahoo!オークション「特集・キャンペーン一覧」コンテンツ内「コレ売ろう アレ買おう」家電、AV、カメラカテゴリにおいて、【1,000円分のYahoo!ポイントがもらえるチャンス！携帯電話を売って、賢くお小遣いを稼ごう】というキャンペーンを実施いたします。

期 間：2011年12月1日（月）正午～

2011年12月27日（火）23:59

対象者：期間中に、Yahoo! JAPAN IDでログインのうえ、ブランディアで1回あたり1,000円以上の買取が成立されたお客様



内 容：期間中に買取成立でもれなく Yahoo! ポイントを
1,000 ポイントプレゼント

※Yahoo! ポイントは買取成立後に随時、「株式会社デファクトスタンダード」より進呈いたします。

※1回の申し込みでの買取成立額が1,000円未満の場合、本キャンペーンの対象外となります。

返品により1,000円未満となった場合も対象外となります。

※期間中1,000円以上の買取が複数回成立された場合も、何度も対象となります。

※2011年12月27日（火）23:59までに本キャンペーンページより申し込みを行い、

2012年1月3日（火）までに買取に同意された方が対象となります。

※ブランディアでの買取に同意する際に、Yahoo! JAPAN IDでログインをしていない場合は無効となります。

※ブランディアでの買取のお申し込みは、必ず本ページから行う必要があります。

また、お申し込みが完了するまでの間に他のサイトに移動した場合は、対象外となります。

※ブランディアでの買取のお申し込みは、ブラウザのCookieが無効となっている場合は、対象外となります。

※パソコン・携帯電話、どちらのご利用も対象となります。

買取までの流れ



【会社概要】

会 社 名 : 株式会社デファクトスタンダード

主な事業内容 : ブランド品宅配買取サービス【ブランディア】<http://brandear.jp/>

代 表 者 : 代表取締役社長 竹内 拓 (たけうち たく)

本社所在地 : 東京都大田区平和島6-1-1 TRC, BE2-3

設 立 日 : 2004年4月、資 本 金 : 8,975万円

「ブランディア」は不用になったバッグ・アクセサリー・時計・衣類などのブランド品の買取を行う宅配買取サービスで、家にいながら買取を依頼できる送料等無料のサービスです。高級品～身近なブランドまで、取扱ブランド数4,500種類以上という取扱ブランドの幅の広さが特徴で、急激に利用者数を伸ばしております。なお、当サービスはインターネットに特化し、店舗を持たずに展開している日本で唯一の【買取サービスモデル】として、リユース品を通じた循環型社会の構築に努めております。

【本件についてのお問い合わせ先】

株式会社デファクトスタンダード 広報：服部 磨由子（はっとり まゆこ）

TEL : 03-3764-5112 FAX:03-3764-5986 E-mail: press@defactostandard.co.jp