
bgent Business  Agent
.net ビジエント <http://www.bgent.net>

サービス解説資料

クラウンコンサルティング株式会社

Ver.2

Produced by **CLOWNCONSULTING**,inc.

bgentとは?

「bgent」とは、2010年8月にオープンした、商品の代行販売をして欲しい、サービスを拡大したい**販売委託人**と、売れる商品や新規ビジネスを探している**販売請負人**を**WEB上でマッチング**するサイトです！



- 自社の商品の販路をさらに拡大したい！
 - 自社のサービスをもっと広めたい！
- という企業

- 代理店になりたい！
 - 営業マンは居るけれど、売れる商品・サービスがない...
 - FCをやりたい！
- 資金はあるけどビジネスモデルがない...
という企業、個人

厳しい審査基準をクリアした
企業だけを掲載
⇒ 質の高い厳選した
商材のみ掲載！



サービスの紹介

bgentだけのスペシャル特典とは…



貴社の商品・サービス情報をbgent
サイト内に無料掲載！
⇒資料請求ベースでの課金なので、
初期費用をかけることなく代理店探し
ができます。

強力なSEO施策により、検索エンジンの
他社サイトよりも最上位エリアに表示！
⇒潜在的な販売請負人を掘り起し、より
多くの閲覧機会を得て、アピールする
ことができます。

業界初！動画掲載できます！
⇒文章で伝えることが難しい商材・
サービスを、動画により販売請負人に
絶大なアピールができます。

検索キーワードからユーザーの求めている
ページへ誘導！
⇒ニーズと情報がマッチしているため、
質の高いユーザーを集めることが
できます。

0円 無料！
取材費・掲載費

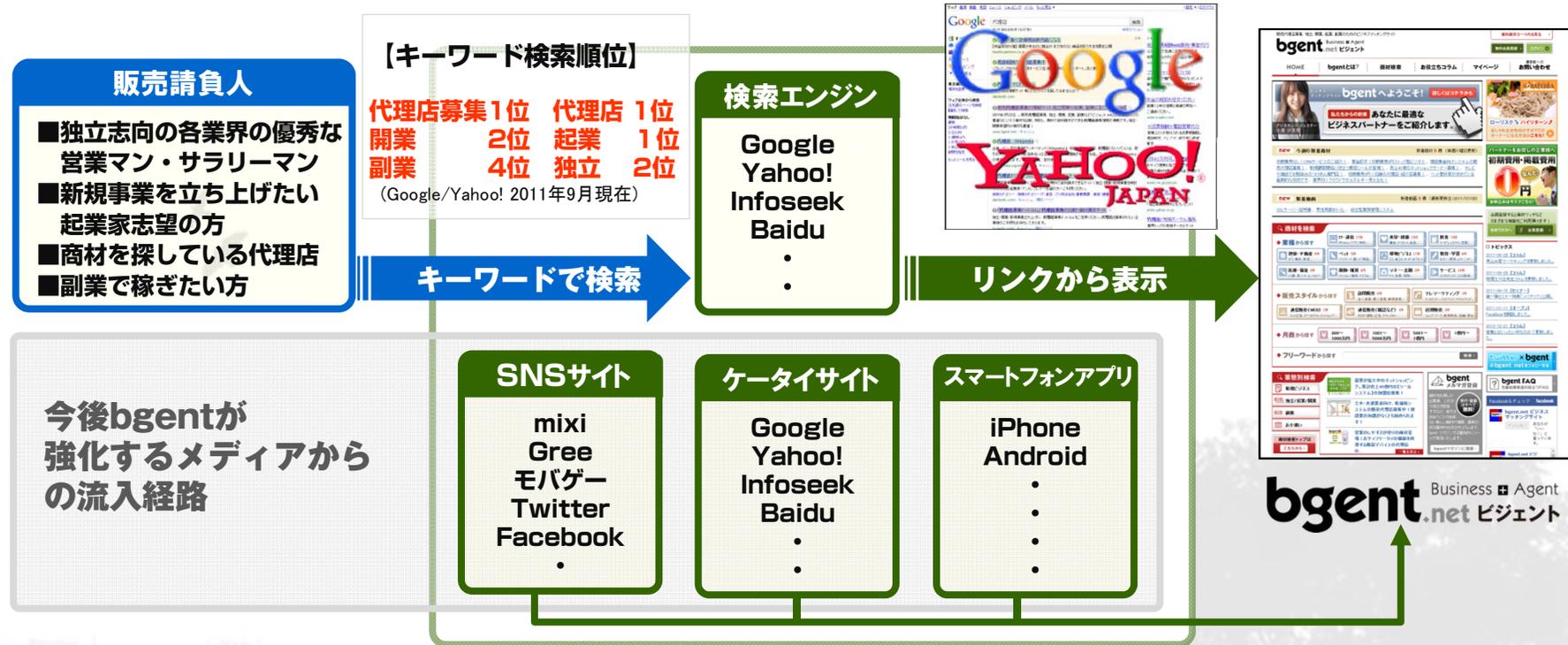
国内No.1 強力な
ロングテールSEO施策!

業界初 動画
でアピール!

确实 LPOで
最適な誘導!

bgentに流入する販売請負人の特性-①流入経路

bgentで売れる商品を探している販売請負人の方々は…



今後、さらなる流入経路を広げて、眠っている潜在的なユーザー（販売請負人）を掘り起して、閲覧機会の拡大を図ります！



ジェスター

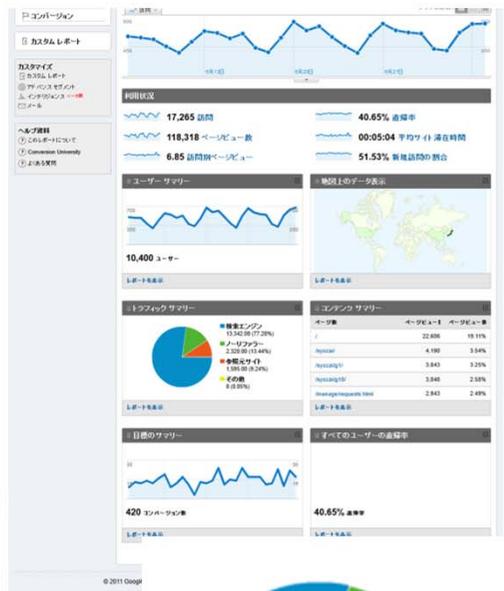
Produced by CLOWNCONSULTING, inc.

bgentに流入する販売請負人の特性-②解析結果

アクセス解析ツールから見る販売請負人の方々は…



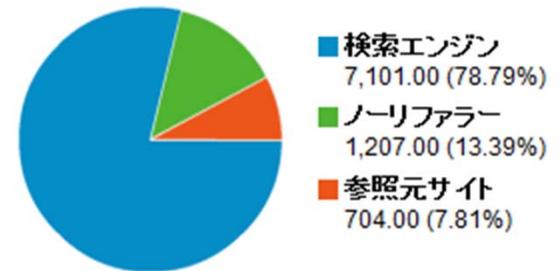
常に高いアクセス数を維持!
 ▼
 常時、たくさんのユーザーから閲覧されています。



利用状況

24,654 訪問	40.85% 直帰率
154,164 ページビュー数	00:05:02 平均サイト滞在時間
6.25 訪問別ページビュー	53.79% 新規訪問の割合

月間約 **2万5000** セッション
 直帰率 **40%**
 平均滞在時間 **5分以上**
 ▶ 直帰率が低く、滞在時間が長いので、目的意識の高いたくさんのユーザーに閲覧されています。



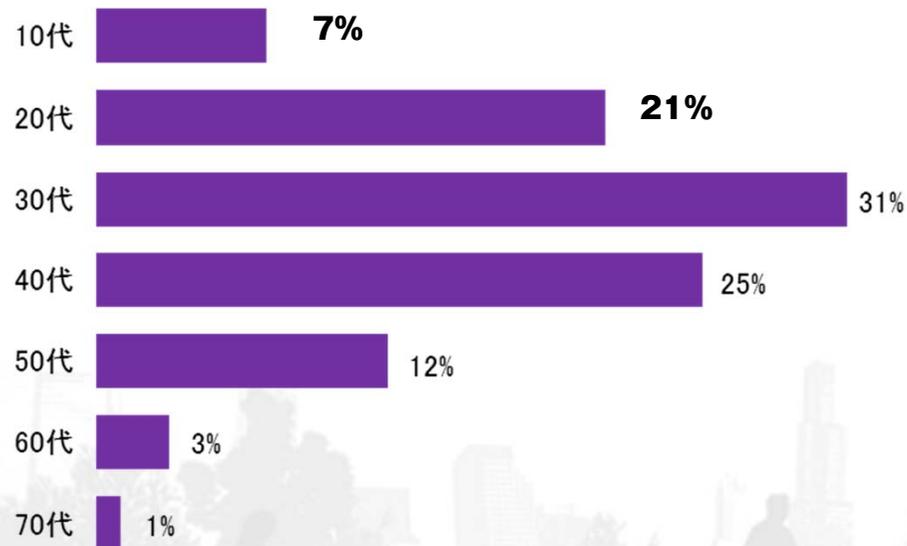
流入元の**80%弱**が **検索エンジン!**
 ▶ 流入のほとんどが、検索キーワードから流入するモチベーションの高いユーザー

bgentに流入する販売請負人の特性-③ユーザー属性 その1

弊社独自アンケートから見る販売請負人の方々は…

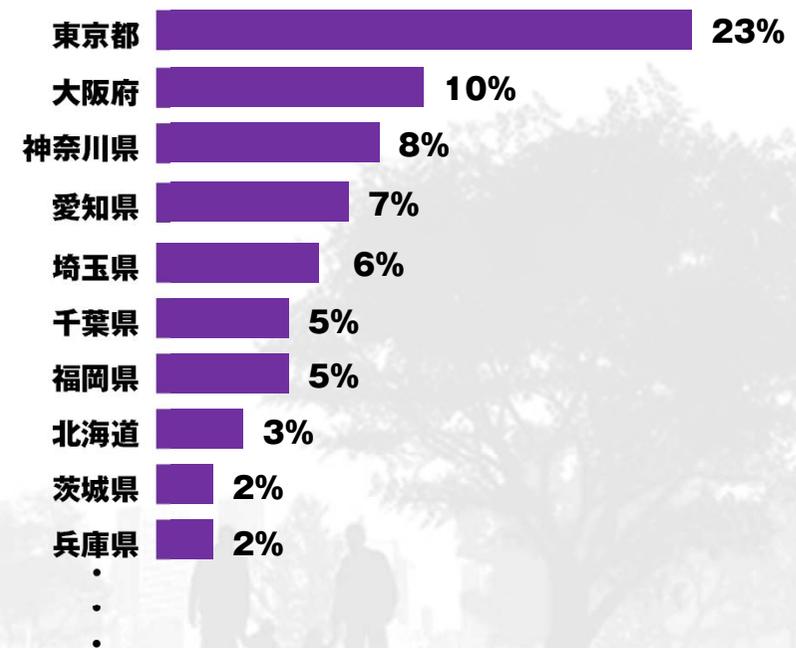


【年代別】



【地域別】

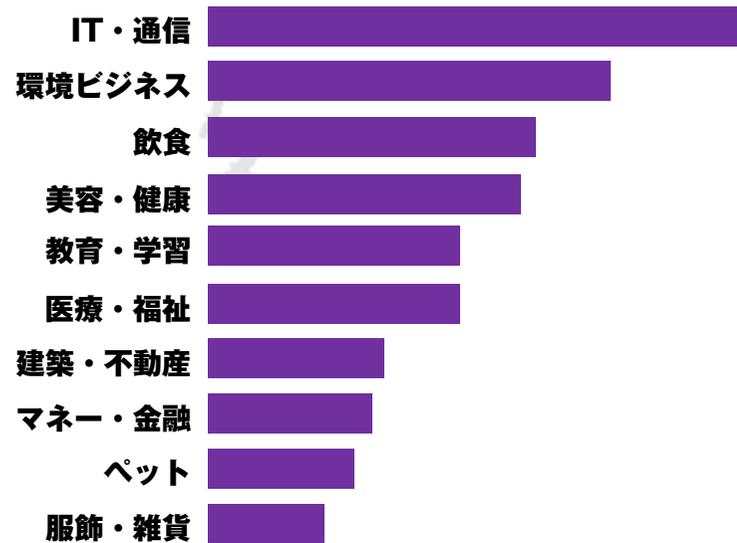
(上位15都道府県まで)



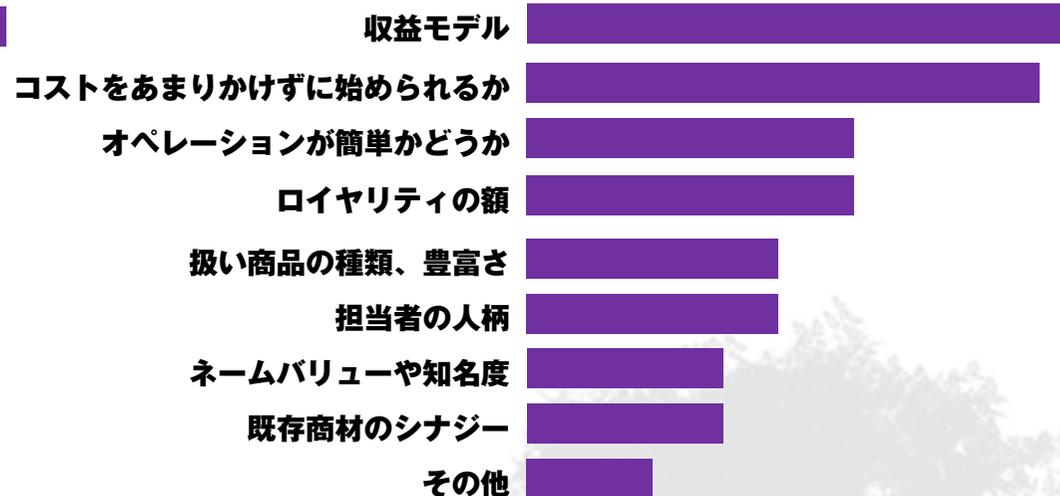
bgentに流入する販売請負人の特性-③ユーザー属性 その2

弊社独自アンケートから見る販売請負人の方々は…

【どのような商材があれば利用したい？】



【商材を選ぶ際に重要視するポイントは？】



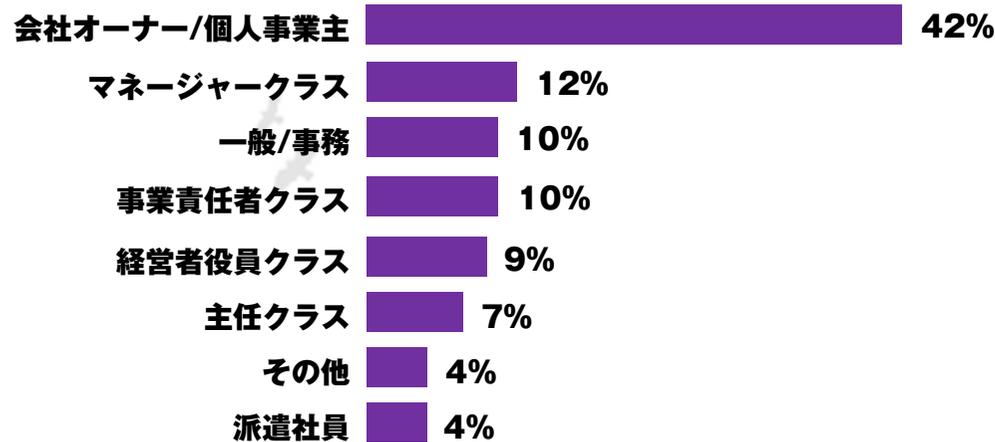
【他社サイトで資料請求したことがある？】



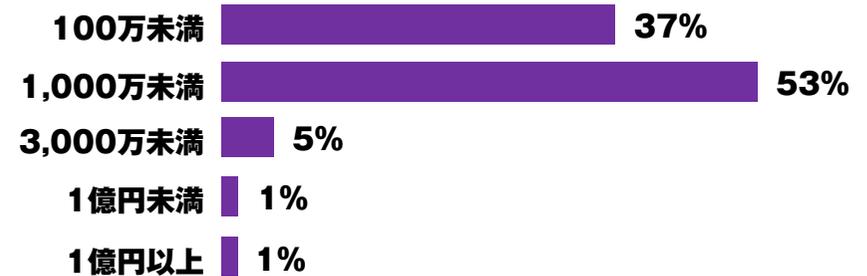
bgentに流入する販売請負人の特性-③ユーザー属性 その3

弊社独自アンケートから見る販売請負人の方々は…

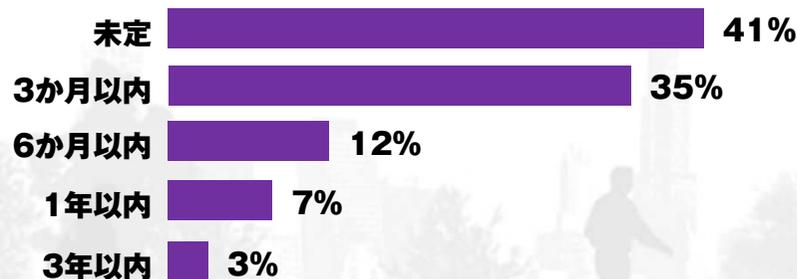
【職業・役職別】



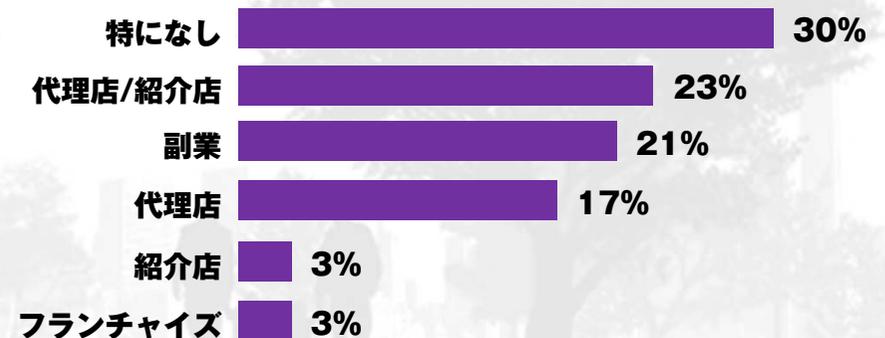
【予定資金】



【販売開始・独立予定時期】

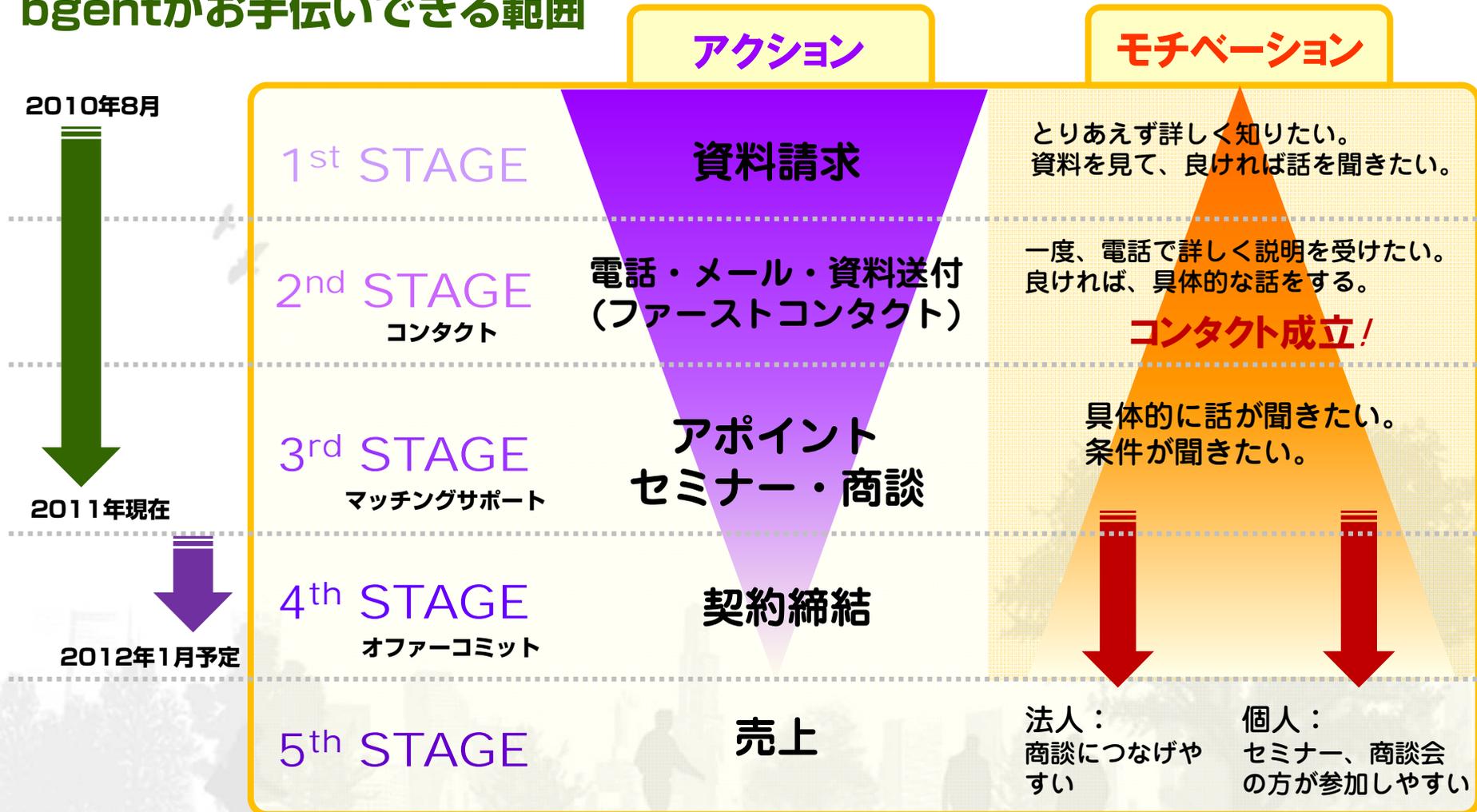


【販売形態】



bgent.net サービス体系 (マッチング・成果報酬体系)

bgentがお手伝いできる範囲



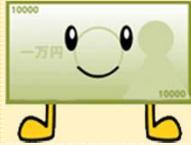
料金体系

	アクション	サービス内容	料金プラン
1st STAGE	取材・掲載	取材費用・動画掲載費用 情報掲載料・動画配信料	¥0
2nd STAGE	電話・メール・資料送付 (ファーストコンタクト)	請負人からの資料請求 (有効な情報のみ課金)	¥7,000
3rd STAGE	アポイント セミナー・商談	マッチングサポート (貴社にマッチした 請負人を直接ご紹介)	¥30,000
4th STAGE	契約締結	オファーコミット (契約締結までをコミット)	2012年1月 サービスイン予定

成功事例

case01

株式会社FLS
WFC事業部長 M.H



【会社情報】 設立1997年
・自治体の財務システムや金融
関係を中心に多種多様なシ
ステム開発

プロジェクト管理からシ
ステムテストまでトータルな
開発が可能。

思った以上に反響あり驚いています。

bgentを選んだ理由

担当スタッフとの距離が近いことですね。他社サイトだと原稿は全て任せきりなのですが、bgentは担当のスタッフが付いて、どういう文章にしたら資料請求が来るのか提案・相談を行ってくれます。「ロングテールSEO」を意識して取り組んでいくようなので、モチベーションの高いユーザーの流入を期待しています。

bgentの成果・満足度

掲載を始めてから2か月弱が経過しました。残念ながらまだ成約はありませんが、思った以上に反響があり驚いています。自社HPからの問い合わせを超える応募が見込めそうなので、今後に期待大です。こちらが出した要望に対して柔軟に対応してくれるので、非常に感謝しています。

case02

軒先株式会社
代表取締役社長 西浦明子 様



【会社情報】 設立2009年
・週貸し、1日貸し、時間帯
貸しスペースの検索・予約
サイト「軒先.com」の運営

全国の「もったいない」
空きスペースを借りたい方
に貸し出し新しい土地活用
のサービスとして展開。

コンバージョン率の高さと、営業効率の良さが決め手でした。

bgentを選んだ理由

弊社のような駆け出しの企業にとって、営業コストはなるべく抑えたいもの。bgentにはそもそもかなり意欲の高い方のアクセスが多く見込まれるので、コンバージョン率が非常に高く、営業効率が良いであろうという点が一番の決め手でした。

bgentの成果・満足度

掲載いただいてわずか1ヶ月で資料請求数21件と、予想をはるかに上回る反響に嬉しい悲鳴を上げております。ご契約はすでに2件いただいております。これまでにない新規ビジネスだけに、より多くの方とパートナーシップを組んで一緒に成長させて頂きたいと思っています。今後のbgentにますます期待です。

case03

ハッピーアース
開発部長 石塚健吾 様



【会社情報】 設立2006年
・ペットケア、衛生商品の開発

めざましテレビやビジネス
サテライトに取り上げられ、
ペット業界では人気商材を
取り扱う。

伝えたい事が反映されたページ作りもしっかりフォローしてくれます。

bgentを選んだ理由

今までサイトを使って代理店募集を行ったことはなく、今回が初めての試みでしたが、資料請求ベースでの課金モデルなので、初期費用がゼロであった事。厳しい審査を通過した商材しか掲載されないため、他の商材に自社の商材が埋もれてしまわない事。この2点からbgentに掲載する事に決めました

bgentの成果・満足度

一つ一つの商材に関して時間をかけて取材を行って頂けるので、こちらが伝えたい事がしっかりと原稿に反映されていると感じています。また、掲載後のフォローも細かく行って頂けるので非常に有難いです。現在、月に資料請求が4、5件は来ているのでこれからも積極的に利用していきたいです。

case04

株式会社ワット
代表取締役 渡辺利夫



【会社情報】 設立1999年
・脱原価償却、損金算入シ
ステム

東京国税局も新事業として
認めた、現在、特許出願中
の唯一無二のサービス。

掲載3か月で37件もお問合せに驚いています。

bgentを選んだ理由

初めは営業コンサルティングに依頼しました。そこで、紹介契約とbgentの掲載を薦められました。bgentでは、紹介と違って全国からお問い合わせが来るのが、私の「日本中に広めたい」という思いと一致していました。何でも掲載できるわけではない、厳しい掲載基準を設けているというブランドが、ネームバリューの商材に埋もれにくいだろうと思いました。

bgentの成果・満足度

掲載3か月で37件もお問合せがありました！そのうち実際にお会いしたのはまだ1/3程度ですが、4件の成約に至りました。資料を送って返答がない方へは1フォローを行っております。日本、世界で利用できるサービスなので、bgentを使って拡大していきたいと考えております。新商材、サービスこそbgentで広めていきましょう。

bgentスタッフの声

**情熱と斬新な
アイデアで
今まで出会うこと
のなかった人達を
結びつけます！**



アシスタント
ジェスター
寺嶋 勇貴

staff01

事業を拡大していきたい！新しいビジネスを始めたい！こんな情熱的な人達を結びつけるために、私も情熱を持ち、全力でお応えします！さらに、今まで誰も思いつかなかった斬新なアイデアを提供することで、世の中に新しく創り上げるビジネスに役立ちたいです！そして、bgentに関わる全ての人を幸せにしていきたいと思っています！よろしくをお願いします。

私はbgentの営業をする際 “営業をしている” という意識を持ったことは一度もありません！なぜならば、良い商品・サービスはお客様が判断をされるからです。私の使命はbgentの存在をより多くの人に知ってもらうこと、そしてbgentの可能性を信じてくれたお客様に満足する行くサービスを提供することです。まだまだ半人前ですがこれからbgentと共に成長していきます！！

**失敗なんか
恐れない！
“情熱” が
武器の営業マンは
今日も街を駆け巡る**



アシスタント
ジェスター
嶋 育己

staff02

**頑張れ日本！
頑張れ俺!!
～起業家魂を
持っている方に
負けない営業マン
を目指して～**



アシスタント
ジェスター
石田 健人

staff03

疲弊する経済、超就職氷河期、未曾有の災害、そんなピンチの中でもビジネスチャンスは必ず眠っています。自分という小さい存在でも、人の為に何かできるはず…チャンスを見つけ出し、周りにいい影響を与えられる人になりたい。熱い思いを持っている人に新しいビジネス、商材を紹介したい！イイ物なのに埋もれている商材をもっと掘り出したい！そんな思いでbgentを作っています。

私のモットーは「いつも笑顔」です。事業拡大を考えていらっしゃる企業様と新規ビジネスを考えている方々がwin-winの関係を築き、お互いが笑顔になれるよう、まずは営業から笑顔をいつも絶やさず、企業様にとって最善となるようなご提案、対応をいたします！まだ社会人として未熟な部分がたくさんありますが、お客様のことを本気で考える営業マンになるべく日々成長中です！！

**bgentを
笑顔の架け橋に！
～本気の営業
目指します～**



アシスタント
ジェスター
坂上 友梨

staff04

**Make It
Possible
With Me!!
～一緒に
頑張ります！～**



アシスタント
ジェスター
岩崎 枝里子

staff05

とにかく誰かのお手伝いをしたい。あなたの喜ぶ顔が見たいんです。そんな気持ちで、また皆様のその笑顔を元気の基に、私はbgentを作っています。噂では男勝りと言われてこの行動力で、あなたを強力にサポート致します！一緒に明るい未来を作りましょう！宜しくお願い致します。

今の時代って物が溢れている世の中ですよ。で・す・が！私はもっと世に広まるべき商材がまだまだあると思っています！「もっと斬新な商材や売れる商材があるはずだから広めたい」「商材に自信があるけどPRの仕方が解らない」と思いの方、お任せ下さい。そのモヤモヤした気持ちを個性派揃いの私達がbgentを通して解決していきます。というわけで今日も商材発掘に行ってきますーす！

**見た目は静かで
中身はやんちゃ
これが私のギャップ
萌え要素**



アシスタント
ジェスター
寺本 汐那

staff06

**九州男児の
意地を見せます！
bgentと共に
成長し続ける
大型ルーキー！**



アシスタント
ジェスター
財前 翔太

staff07

大型とは身長のことですが、これに負けないほどの営業力を身につけてお客様に利益をもたらすサービスをご提案させていただきます！今はまだbgentへの掲載には勇気がいるかもしれませんが、しかし、近い将来「bgentに載せて良かった」とお客様に思って頂くことが私の目標です！！未熟者ですがよろしくをお願いします！！

私、山田美里は志の高い起業家、第一線で活躍している営業マン、歯を食いしばっている経営者を、誠心誠意、心からサポートさせていただきます！！私自身まだ駆け出しの新社会人ではありますが、チャレンジすることに貪欲になります！共に励み、共に成長しましょう！！どうぞよろしくお願いたします！！

**超→やる!宣言!!
お客様と喜びを
分かち合うために
全力で取り組みます!**



アシスタント
ジェスター
山田 美里

staff08

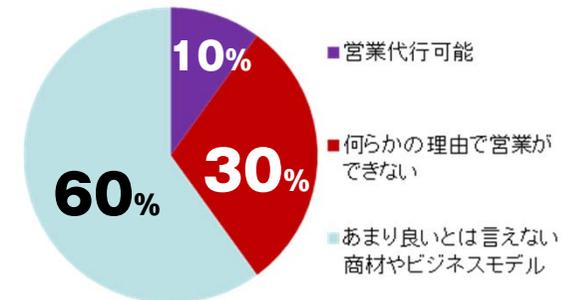
bgentへの想い

販売する商材は在るものの、販売手法がよく分からない。営業にまで手が回らない。
できれば成果報酬型で営業代行を頼みたい。

そんな起業様のニーズに応える為、クラウンコンサルティングでは、
インターネットを活用した、完全成果報酬の営業代行サービスを提供してきました。
しかし、幾ら商材が良く、ビジネスモデルが素晴らしくても、インターネット販売
に向いていない、販売エリアがカバーできない、契約成立までに時間が掛かり、
キャッシュフローが合わない等々の理由で当社では、全体の1割程度の企業様しか
営業代行を請負うことができませんでした。

こうした現実を受け止め、「もっと沢山の販売パートナー様に販売を手伝ってもら
う仕組みがあれば・・・」「もっと安価に沢山の販売パートナー様とマッチングできる
仕組みがあれば・・・」という想いから、bgentは生まれました。

営業代行依頼の内訳



また、クラウンコンサルティングでは、将来の起業家を輩出する為のインターンシッププログラムを積極的に取り
組んでいます。

不況の煽りを受けて、新卒の採用枠が減少しています。しかし、現状が変わっても、学生たちが社会の急激な変化に
すぐさまついていける訳ではありません。当社が行っているインターンシッププログラムでは、学生の潜在能力を引き
出し、就職活動がゴールではなく、その後のビジネスに活かすことのできる能力を身につけることができます。

社会に貢献できる人間になりたい。bgent.netは、そんな志の高いインターンシップ生が生み出したサービスです。

bgent Business Agent
.net ビジエント

『低リスクで低コストで志の高いパートナー（請負人）と出会
いたい』そんな考えをお持ちでしたら、きっと御社のサポートが
できると確信しています。

皆さまからのご連絡を楽しみにお待ちしております。

bgent.netスタッフ一同

Produced by CLOWNCONSULTING, inc.

bgent Business Agent
.net ビジエント

会社概要

<http://www.bgent.net>

クラウンコンサルティング株式会社

<http://www.clown.co.jp>

事業内容 : 営業コンサルティング、インターネットプロモーション、営業代行
設立 : 2009年6月15日
代表者 : 代表取締役社長 島村 正顕
従業員数 : 25名 (2011年7月現在)

〒135-0064
東京都江東区青海2-7-4 the SOHO 737

TEL: **03-6457-1122**

FAX: 03-6457-1155