



報道関係者 各位  
プレスリリース

2012 年 7 月 4 日

一般社団法人  
日本代理店マーケティング協会

---

営業マン・営業レディーの営業力をアップさせる  
新サイト『営業会議』をオープン

---

一般社団法人日本代理店マーケティング協会（所在地：東京都渋谷区、理事長：佐藤康人）は、営業マン・営業レディー向けの新サイト『営業会議』（<http://eigyokaigi.jp/>）を開設しました。

新サイト開設の経緯

代理店を活用した販売手法（代理店マーケティング）の普及を推進している日本代理店マーケティングには、「営業の成功事例」を公開して欲しいというご要望が多く寄せられました。代理店を募集しているメーカーも、代理店も、同じようなニーズがあることから、協会として成功事例を含めた営業ノウハウを公開することを決定いたしました。

代理店マーケティングという括りにこだわらず広く営業に携わる方々に楽しんでいただけるコンテンツを提供してまいります。

主なコンテンツ

1. 売れる営業ノウハウ

営業の基礎知識や、最近主流のテクニックなどを紹介

2. 成功事例で学ぶ

他社の営業の成功事例を紹介

3. 営業マン川柳

世の中を明るく元気にしてくれる川柳を募集・紹介 ※β版オープンで300件以上の応募あり

以 上

一般社団法人日本代理店マーケティング協会  
東京都渋谷区道玄坂 1-17-9 ヴェラハイツ道玄坂 405  
TEL:03-3366-5666（平日 9:00-18:00）FAX:03-6893-6126  
E-mail: [press@j-dma.org](mailto:press@j-dma.org) URL: <http://j-dma.org>