

平成 24 年 8 月 24 日

各位

株式会社エイジア

エイジア、新東通信の WEB CAS 活用事例を WEB サイトに公開 —結果を出す広告代理店の Web アンケート・メール配信ツールの活用と選び方—

インターネットを活用したマーケティングソリューションを提供する株式会社エイジア（本社：東京都品川区、社長：美濃 和男、東証マザーズ上場：証券コード 2352、以下 当社）は、広告代理店である株式会社新東通信（本社：愛知県名古屋市、社長：梅村 正直、以下 新東通信）の「WEB CAS」導入事例インタビューを自社サイトに公開いたしました。同社は、クライアント企業のリサーチ、プロモーション、CRM 活動を支援するため、当社 Web アンケートシステムおよびメール配信システムを活用されています。

記

<新東通信様「WEB CAS」ご活用事例について>

新東通信様は、企業のプロモーション活動、マーケティング活動支援のため、様々な案件で WEB CAS シリーズを活用されています。

今回は新東通信の Web プロモーションご担当者様に、「WEB CAS」を活用したアンケートプロジェクトのご紹介や、広告代理店の立場で WEB CAS を選定された理由等について、詳細にお話を伺いました。ぜひご覧ください。

◆ 新東通信様 WEB CAS メール配信システム 導入事例インタビュー

⇒ <http://webcas.azia.jp/casestudy/case109.html>

【Web アンケートシステム「WEB CAS formulator」について】

技術的な知識が無くても、Web アンケートやキャンペーン応募フォーム、資料請求フォームなどが簡単に作成できる Web アンケートシステムです。収集した情報は安全なデータベースに蓄積され、高度なセキュリティ下で管理されるほか、リアルタイムにクロス集計や日別集計等が行える分析機能を装備。PC 向けはもちろん、携帯電話、スマートフォン向けの Web フォームに対応しています。ログイン限定アンケートや、回答により設問が分岐するアンケート、マトリクスアンケート等、目的に応じて柔軟なアンケートの作成・運用が可能です。

・Web アンケートシステム「WEB CAS formulator」はこちら

⇒ <http://webcas.azia.jp/formulator/>

【メール配信システム「WEB CAS e-mail」について】

顧客の嗜好や属性、購買履歴などに基づいた最適なメールが配信できる One to One メール配信システムです。毎時 300 万通という業界最速レベルのメール生成性能や高度なマーケティング分析機能、他システムとの柔軟な連携機能を備え、戦略的メールマーケティング活動を実践する多くの企業に高く評価されています。なおメール配信クラウドの SaaS 版は、月額課金型で複数社共用のクラウドサービスでありながら、複数データベースと連携し、カスタマイズを可能としたことにより、企業様のご要望

に柔軟に応じた運用体制を構築することが可能です。

・メール配信システム「WEB CAS e-mail」はこちら
⇒ <http://webcas.azia.jp/email/>

【統合 CRM システム「WEB CAS」シリーズについて】

当社自社開発製品である「WEB CAS」シリーズは、企業がインターネットやメールを介して顧客と有効な関係を築き、効率的・効果的なマーケティング活動を行うための e-CRM アプリケーションソフトウェアシリーズです。複数のデータベース等との連携やカスタマイズなど、柔軟な対応を実現するクラウド版サービスをはじめ、プライベートクラウド対応可能なパッケージ導入版など、さまざまな提供形式をご用意。EC 運営企業、メーカー、生命保険、金融機関、官公庁など、大手企業を中心に 1,600 社以上の採用実績があります。ラインナップにはメール配信システム、アンケートシステム、メール共有管理システムを有し、それぞれがシームレスに連携し効率的・効果的な運用を実現します。

■株式会社新東通信について

主な事業内容	広告代理業
本社所在地	名古屋市中区丸の内 3-16-29
代表者	代表取締役社長 梅村 正直
設立	1972 年 8 月
資本の額	払込資本 9,000 万円／発行済株式総数 18 万株
URL	http://www.shinto-tsushin.co.jp/

■株式会社エイジアについて

e-CRM マーケティングシステム「WEB CAS（ウェブキャス）」シリーズの提供をコアビジネスとして、インターネットビジネスの戦略からウェブサイトの構築・運営・販売促進までをワンストップで支援する、インターネット・マーケティング・ソリューションカンパニーです。

主な事業内容	CRM アプリケーションソフト「WEB CAS」シリーズの開発・販売、ウェブサイトおよび企業業務システムの受託開発、ウェブコンテンツの企画・制作
本社所在地	東京都品川区西五反田 7-21-1
代表者	代表取締役 美濃 和男
設立	1995 年 4 月
資本の額	3 億 2,242 万円
上場証券取引所	東証マザーズ（証券コード：2352）
URL	http://www.azia.jp/

■本リリースに関するお問合せ先

株式会社エイジア 経営企画室 玉田 優子
TEL: 03-6672-6788 Mail: azia_ir@azia.jp

以 上