



<プレスリリース>

キリバ・ジャパン株式会社

2012 年 10 月 16 日

キリバ、2012 年第 3 四半期の業績を発表、前年同期比で 受注は 72%、月額利用料収入は 39%の増加

エンブレム・ヘルス、ケベック州投資信託銀行、TRW オートモーティブなどが新規顧客に

サンディエゴ, 2012 年 10 月 15 日 - クラウドベースの資金管理ソリューションのマーケットリーダーである[キリバ](#) (Kyriba) は本日、前年比 72%増の受注を獲得し、月額利用料収入は前年比 39%増となり、継続的な勢いで成長していることを発表します。この月額利用料収入の増加は、前四半期の 24%増となるものです。

キリバの継続的な成長のひとつは、北米と欧州での注目的な顧客の獲得です。例えば、健康保険会社のエンブレム・ヘルス、カナダの年金基金第 2 位のケベック州投資信託銀行、グローバルな自動車部品サプライヤーの TRM オートモーティブなどです。

グローバル企業 26 社の新規獲得に加え、キリバは、いくつかの戦略的な技術提携も結び、なかでも [360T](#) とパレンウェア ([Pollenware \(C²FO\)](#)) は、キリバの製品範囲を広げ、財務取引管理や資金の最適化に関する機能を著しく追加しました。さらにキリバは、過去 3 年間で 161% の売り上げ増を果たし、[米国における急成長企業](#)の一つとして、米国の急成長民間企業ランキング Inc.500/5000 に再び選ばれました。

「キリバは、大西洋兩岸で続く不透明な経済情勢にも関わらず、記録的な受注を達成し続けています。」と、キリバの CEO である、ジョンルーク・ロベール (Jean-Luc Robert) は述べています。「私たちが継続して成長しているということは、大企業が、自己の資金とリスクのポジションを絶えず可視化し、自己の財務オペレーションがグローバル経済の中で最適なものであり続けたいというニーズを持っているという事実を、明確に強調するものです。さらにまた私たちは、既存の競合製品に対して数多くの顧客との契約を確実なものとしており、これは、我々の 100%SaaS ソリューションが時宜を得たものであることを証明しているものといえます。」

キリバ(Kyriba)について

キリバはクラウドによる次世代の資金・財務管理ソリューションのグローバルリーダーです。我々は、CFO やファイナンス・チームがそのトレジャリー機能をより最適化できるよう、資金・財務・支払・流動性リスクの管理、そしてサプライチェーン・ファイナンスを完全に統合したソリューションを、ユーザーフレンドリーな、拡張性のあるセキュアな SaaS プラットフォームを通して提供しています。キリバは可視化と生産性を向上させますので、顧客企業は資金や財務にかかる意思決定においてリスクを最小化し、よりよい統制を効かせることができます。キリバの利用企業の更新率は 98% で、アムウェイ、エレクトロニック・アーツ (EA)、インターパブリック・グループ、パルト・グループ、クアルコムなどのリーディングカンパニーも含めて、世界で 700 社をサポートしています。

詳しくはウェブサイト <http://www.kyriba.com> (<http://www.kyriba.co.jp>) をご覧いただくか、info-jp@kyriba.com までお問い合わせください。

本件に関するお問い合わせ先

キリバ・ジャパン株式会社 担当:石黒

〒150-0022 東京都渋谷区恵比寿南 1-5-5 JR 恵比寿ビル 11F

TEL: 03-6321-9454 Email: info-jp@kyriba.com