



Press Release

2012年11月30日

株式会社テラスカイ

テラスカイ、「Cloudforce Japan」へ出展 ユーザー数37万人の「SkyVisualEditor」事例を紹介

クラウド・インテグレーションとシステム連携に特化したサービスやソフトウェア開発を行なう株式会社テラスカイ（本社：東京都中央区 代表取締役社長：佐藤 秀哉、以下テラスカイ）は、2012年12月6日（木）に開催される「Cloudforce Japan」へPlatinum（プラチナ）スポンサーとして協賛し出展します。「Cloudforce Japan」は、株式会社セールスフォース・ドットコムが主催する国内最大級のクラウドコンピューティング・イベントです。

今回の「Cloudforce Japan」では、Salesforce CRM、Force.comの画面を自在に作ることができるツール『SkyVisualEditor』の事例を紹介します。また、「クラウド↔社内の基幹システム」間、あるいは、「クラウド↔クラウド」間のデータ連携を、S I事業者へ依頼することなく、ドラッグ＆ドロップで設定できる『SkyOnDemand』の事例も合わせてご説明します。

ブレイクアウトセッションでは、SalesforceとiPadを利用した業務システムにより、大幅なコストダウンを実現したシロナデンタルシステムズ株式会社と、35万ユーザーでSalesforceを利用する損害保険ジャパンの事例を通じ、Salesforce導入の成功事例と回避すべき落とし穴について紹介します。Salesforceの画面を誰でもカンタンに開発できる『SkyVisualEditor』と、Salesforceと基幹システムや他のクラウドをカンタンに連携できる『SkyOnDemand』をなぜ選択し、どう活用いただいているかデモを交え紹介します。

また、展示ブースでは製品デモンストレーションに加え、エンジニアによるTipsや事例を紹介するミニシアターを随時実施いたします。

テラスカイは、株式会社セールスフォース・ドットコム主催の「PARTNER SUMMIT 2012」において、「Best AppExchange Application Partner」を受賞しました。「SkyVisualEditor」はAppExchangeポータルサイトからのインストール数、エンドユーザーからのレビュー登録数、エンドユーザーによるレビュースコアの3分野で最も高いスコアを獲得しました。

<Cloudforce Japan 出展概要>

1. 日時 2012年12月6日（木）
2. 場所 東京ビッグサイト
3. 協賛 テラスカイはPlatinum（プラチナ）スポンサーとして協賛
4. セミナー 「ブレイクアウトセッション（8-2）」14:00-15:00
Salesforce導入の落とし穴を回避する“画面開発”と“システム連携”的解を事例で紹介

<株式会社テラスカイについて>

テラスカイは、クラウドとシステム連携を核とするソフトウェア開発・コンサルティング事業等を行なっています。創業時よりセールスフォース・ドットコム社のコンサルティングパートナーとして、多くのお客様への導入サービスを行なってきました。その実績により培ったノウハウを基に、お客様の業務効率を高める革新的なソリューションを提供しています。テラスカイの詳細は <http://www.terrasky.co.jp/> にてご覧いただけます。

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社テラスカイ
マーケティング&コミュニケーション 担当：田中
TEL：03-5255-3410

または

共同 PR 株式会社 担当： 蔭島、渡邊、小島
TEL： 03-3571-5176

※ 本文中に記載されている会社名、製品名は、各社の登録商標または商標です。