

<<報道資料>>

2012 年 12 月 26 日

日本コンピュウェア株式会社

71%の企業がメインフレームのアウトソーシングに伴う 「潜在的コスト」に悩まされていることが判明

67%の企業がアウトソース先から納品されたメインフレームに不満
—パフォーマンス問題の改修に費やされる日数は「平均で 10 日」

※当資料は、コンピュウェア コーポレーションが米国時間2012年12月12日に発表した報道資料の抄訳です。

米国ミシガン州デトロイト - 2012 年 12 月 12 日発表 - コンピュウェア コーポレーション (NASDAQ: CPWR) は、本日、グローバルレベルで企業の CIO に対して行ったメインフレームのアウトソーシングに関する調査*の結果を発表しました。同調査によれば、メインフレームアプリケーションの開発、保守、インフラ整備をアウトソーシングする主な理由はコスト削減にあります。それにもかかわらず、全体の 71%の CIO が、アウトソーシングに伴う潜在的コストに悩まされていることが判明しました。このような潜在的コストは、MIPS 値(1 秒間に実行できる百万個単位の命令数)の増加、さらには、アプリケーション品質やパフォーマンスの低下により必要となるテストやトラブルシューティング費用として発生します。実に 3 分の 2(67%)の回答者が、アウトソース先から提供された新しいアプリケーションやサービスの品質に不満を抱いており、スキルギャップの拡大、困難な知識移転、技術者の入れ替わりなど、アウトソース先の問題点を指摘しています。この調査結果は、コンピュウェアが発表したホワイトペーパー「[メインフレームのアウトソーシング: 潜在的コストの発生を抑止するために](#)」(英文のみ)に詳しくまとめられています。

コンピュウェアの[メインフレームソリューション](#)担当上級副社長兼ゼネラルマネージャーである Kris Manery は次のように述べています。

「経験豊富なメインフレーム開発者は、日々進化するアプリケーションに関する知識を蓄積しており、アウトソーシングによりコストが削減でき、社内では得られない技術的な専門知識が利用できることは事実です。しかし今回の調査によれば、アウトソース先が期待に応えられないというケースは増加傾向にあります。アプリケーションに関する知識をアウトソース先に簡単に移転する方法がなく、納品されたコード品質やパフォーマンスを検証する方法もないため、アプリケーション品質が犠牲となり、潜在的コストが発生する状況が発生しているのです」

MIPS 値

メインフレームに関して最も出費を要するのが MIPS 値の問題です。予想に反し、メインフレームは以前より頻繁に使用されており、MIPS 値も増加傾向にあります。また、非効率的なコード化によっても MIPS 値は増加し、不要なコストを発生させる原因となります。

- MIPS 関連コストは対前年比平均 21%の割合で増加しており、調査対象の 40%がこの値の増加を食い止められずにいると言及しています
- CPU 消費量に応じた料金体制を採用している回答者の 88%(調査対象全体の 42%)が、アウトソース先は CPU 関連コストをより適切に管理できるはずだと考えています
- 回答者の 57%が、アウトソース先は開発するアプリケーションの効率性を考慮していないと思っています
- 回答者の 68%が、モバイルバンキングなどモバイルアプリケーションの使用増加により MIPS 値が上昇し、追加コストが発生していると認識しています

品質

アウトソーシングに伴い、メインフレームアプリケーション開発の品質に問題が発生した場合、プロジェクトを完了させるには、追加の時間やリソースが必要となり、メインフレーム関連の TCO が上昇します。これより、エンドユーザーが不満を抱く結果となるのです。

- 54%の企業が、アウトソース先が納品したアプリケーションの品質に不満があるため、パフォーマンステストやトラブルシューティングへの追加投資を行っています
- メインフレームアプリケーションの開発や保守をアウトソーシングしている回答者の 51%が、アウトソース先から納品されたアプリケーションの品質が低いために、社内 QA チームへの投資増加を余儀なくされていると思っています
- 約半数(47%)の回答者が、アウトソース先が納品したアプリケーションコードにおけるエラーやバグの発生率は社内開発の場合に比べて高いと答えています
- IT 担当は、アウトソース先が納品したアプリケーションにおけるバグやパフォーマンス問題の解決に、平均で 10 日を要しています
- 回答者の 67%が、アウトソース先が納品した新しいアプリケーションやサービスの品質に必ずしも満足していません

一部のアウトソース先は、最適化を実現するアプリケーションを顧客企業に納品するために、アプリケーションパフォーマンス管理ツールの導入に投資を惜しみませんが、多くはそうではありません。

Manery は次のように述べています。

「アウトソース先と発注元は、より良い成果を得るために、どのように協調してプロセスやツールを実装すべきかという点について検討を行わなければなりません。例えば、レガシーアプリケーションを文書化し知識移転の問題に対処する、あるいは、パフォーマンスに関するテストを開発のより早い段階で実施する、といった対応策を採用することは可能です。これにより、アウトソース先との良好な関係を築き、潜在的コストをなくしてメインフレームの TCO を削減し、エンドユーザーに提供するサービス品質を向上させることができるのです」

知識移転

上述したように、メインフレーム環境は複雑さを増しているため、現存のアプリケーションに変更を加える必要があります。また、現存のメインフレームアプリケーションと新たなサービスを統合する要求も高まっています。しかし、社内におけるレガシースキルの蓄積や文書化が不足しているため、やむを得ずアウトソーシングに頼ることとなり、結果として品質の低下を招く事態に陥っているのです。

- 回答者の 80%が、知識移転の難しさが、アウトソーシングしたプロジェクトの品質低下を招いていると指摘しています
- 調査対象の 68%が社内チームにはメインフレームアプリケーションを維持するだけの知識の蓄積がないと答え、41%の企業は社内における専門知識の欠如がアウトソーシングの主な動機となっていると回答しています
- 回答者の 65%が、アウトソース先企業におけるスタッフの入れ替わりが、納品されるアプリケーションの品質や作業時間に悪影響を与えていると指摘しています

* コンピューウェアの委託を受け、独立調査会社 Vanson Bourne が実施。調査では、大企業の CIO 520 名を対象に調査。オーストラリア、ベネルクス、フランス、ドイツ、イタリア、日本、イギリス、米国の各業界をカバーする CIO が調査対象となりました。

コンピューウェアのメインフレームソリューションについて

市場を牽引するコンピューウェアのメインフレームソリューション、Abend-AID、File-AID、Xpediter、Hiperstation、Strobe は、開発者の生産性の最大化、コストの最小化、より良いサービスの提供を支援します。これらのソリューションは、従来の TSO/ISPF 環境においても、また、直感的かつ現代的なインターフェースを誇るオープン開発環境である Compuware Workbench の一部としても利用できます。Compuware Workbench は、アプリケーションの開発、テスト、調整を迅速化・単純化し、経験あるメインフレーム技術者でも新人でも作業しやすい環境を提供しているため、企業は現状のリソースを用いて、新たなサービスをより迅速、効果的、かつ高品質で提供できるようになります。

コンピューウェアは、Twitter、Youtube、Facebook から情報も配信しています。

- <http://twitter.com/compuware> (米国本社アカウント: 英語)
- http://twitter.com/compuware_japan (日本コンピューウェアアカウント: 日本語)
- <http://www.youtube.com/user/Compuware> (米国本社アカウント: 英語)
- <http://www.facebook.com/Compuware> (米国本社アカウント: 英語)

■ コンピューウェアコーポレーションについて

コンピューウェアは、'The Technology Performance Company'として、IT が問題なく稼働し、ビジネスに貢献するための、ソフトウェア、エキスパート、ベストプラクティスを提供します。コンピューウェアのソリューションは、全世界のリーディングカンパニーが IT を最大限活用できるように支援しています。これらのリーディングカンパニーには、フォーチュン 500 上位 50 社のうち 46 社や、米国の Web サイト企業上位 20 社のうち 12 社が含まれています。

- 米コンピューウェアコーポレーション <http://www.compuware.com> (英文)
- 日本コンピューウェア株式会社 <http://compuware.co.jp/>

■ お問い合わせ先

・報道関係の方

日本コンピュータ株式会社広報事務局 (株式会社ジャパン・カウンセラーズ内)

TEL: 03-3523-8210、Email: compuware@jc-inc.co.jp

・Compuware メインフレームソリューションをご検討の方

日本コンピュータ株式会社営業部代表

TEL: 03-5473-4531、Email: marketingjapan@compuware.com

※記載されているすべての製品名および会社名は各所有者の商標です。