

営業は男性の仕事だと思っていませんか？

緊急企画！

経営者様向けセミナー

「女性営業」を育て会社を元気に！

女性の力を活用して「結果の出せる楽しい営業」へ。
経営者様の「営業力強化」の夢を叶えます。

「女性の特性は営業という仕事で能力を発揮するのにとても有効です。

男性にはない女性の能力を存分に発揮してもらうことで、必ず営業は変わると確信しています。

女性営業が活躍し始めると、男性が刺激を受け、会社全体が元気になっていくんです。」

(女性営業育成プロデューサー/Y's Links 代表 米澤忍氏)



女性営業育成プロデューサー

Y's Links 代表 米澤 忍

Yonezawa Shinobu

営業を通じて“女性がもっと輝いて働くステージへと導きたい”と願い、2012年4月、Y's Linksを設立。

“ココロが折れない営業術”をお伝えし、企業活性化のお手伝いをしています。

女性営業育成 成功のポイント！

営業はつらくて
しんどい仕事という
イメージの払拭！

女性の強みを
活かす！

「ココロが折れ
ない営業術」



目指すは貴社の「営業力強化」です！！

7月22日[月] 18時30分～20時40分

▶会場：大阪産業創造館

※地下鉄「中央線」、「堺筋線」堺筋本町駅下車徒歩約5分

▶参加費：3,000円

※当日会場にてお支払下さい。弊所顧問先様は無料です。

女性営業育成については女性に聞くのが1番だと思いますか？

Y's Links

▶ゲスト講師略歴

Y's Links 代表 米澤忍
(http://yone-s.com)

レースクイーン、モデルを経験後、結婚して専業主婦へ。内職で時給200円だった主婦が離婚を機に一念発起、たった3年で年収1,300万円の営業へ変貌！人材派遣会社の飛び込み営業を経て、出版社で広告企画営業部長と、一時は、人材派遣会社のマネージャーを兼務。部下の育成でも成果を上げる。

2012年4月、Y's Linksを設立。女性営業育成プロデューサーとして、マンション販売女性営業育成や、建材販売営業指導などの実績を持つ。また、大阪市男女参画就労支援講座などでも、講師を務める。

セミナー内容

【第1部】 ゲスト講師 米澤忍氏 「女性営業活用について」

- なぜ女性営業なのか？女性の強みを営業に活かす方法
- 「営業=つらくてしんどい」から、「やってみたい！素晴らしい仕事」にイメージチェンジ
- 女性営業を活用できていない業界の固定概念と職場環境調整について
- 心が折れない営業法とは？！
- 中小企業における女性営業採用のポイント ※進行中案件の実績やエピソードについてもお話ししていただく予定です。

【第2部】 対談～女性営業育成プロデューサー“米澤忍”とは～

…第2部は、ゲスト講師 米澤氏とGPC-Tax本部会長 田中英司による対談形式の講座です。
※セミナー終了後、ささやかながら懇親会を開催致します。お時間の許す限り、是非ご参加下さい。

●下記項目ご記入の上、お申込み下さい●

FAX : 06-6265-1520 / E-mail : info@gpc-senba.jp

(フリガナ)

◆貴社名

◆ご連絡先電話番号

(フリガナ)

1.お名前

◆参加者様役職

◆メールアドレス

@

◆複数名でのお申込み

2.お名前

役職

3.お名前

役職

●お問い合わせ先● 本セミナー事務局 GPC-Tax船場総合会計事務所 担当：尾川・村上 TEL : 0120-466-955