

韓国生保業界最大手 サムスン生命保険の社員向け研修会を実施

国境を越えて保険会社と保険代理店が関係構築

「ほけんの窓口」をはじめとする来店型保険ショップを、全国に 440 店舗以上展開しているほけんの窓口グループ株式会社（本社：東京都渋谷区 代表取締役会長兼社長：窪田泰彦）は、去る 10 月 1 日（火）に、韓国の生保業界最大手であるサムスン生命保険株式会社の社員 21 名を受け入れ、当社代表窪田の講演をはじめとする研修会を実施いたしました。

「来店型保険ショップ」のビジネスモデルや店舗運営、教育制度などに関する講演を実施。

今回の研修会は、サムスン生命保険における海外研修の一環として行われました。研修では、当社代表窪田による当社のビジネスモデル・これまでの歩みの紹介からはじまり、「来店型保険ショップ」の店舗運営や、弊社の教育制度、乗合代理店における訪問営業の状況などについて講演を行いました。その後、研修会の会場となった「ほけんの窓口 阪急梅田ビル支店」や社員研修が行われる「大阪分室」などの見学と質疑応答が行われ、サムスン生命社員の熱心な質問を受けて予定終了時間を大幅にオーバーするなど、研修は大盛況のうちに終了いたしました。



サムスン生命の社員を前に講演を行う窪田

生保業界の変革期に、国境を越えた交流を通じて新たな顧客創造と需要喚起を。

当社は、2012 年 11 月に当社代表窪田がサムスン生命の本社（韓国）に招かれ、幹部社員・役員を対象とした講演や各部署との個別ミーティングを実施するなど、サムスン生命との国境を越えた交流を続けております。現在、日本と同様、韓国の生保業界も変革期を迎えており、「来店型保険ショップ」のパイオニアとして成長を続ける当社と、韓国生保業界で最大手となるサムスン生命と良好な関係を維持することは、日韓双方の保険業界にとって非常に有益であると考えております。今後も、「お客様を第一に考える」という点を共通認識・目標として、実務ベースでの意見交換を続けることで、新たな顧客創造と需要喚起を行い、両者の持続的成長を実現させ、保険業界の発展に寄与してまいります。

「ほけんの窓口グループ」とは

保険の専門家がお客様のライフプラン（生涯設計）に基づき、生命保険・損害保険共に複数社の取扱い保険商品から最適な保険をご提案するコンサルティング型の保険ショップです。複数社の保険商品に精通した専門家によるアドバイスや、お客様主体のコンサルティングが好評を得ており、現在では年間 20 万件を超える新規のお客様にご来店いただいております。今後もお客様に自ら足を運んで頂く「来店型保険ショップ」の更なる認知度向上を図るとともに、お客様にとって最適な保険のご提案を続けてまいります。

ほけんの窓口グループ株式会社 概要 <<<http://www.hokennomadoguchi.com/>>>

■代表取締役会長兼社長：窪田泰彦 ■本社：東京都渋谷区渋谷 2-21-1 渋谷ヒカリエ 18F（受付）■事業内容：乗合保険代理業等
■展開ブランド：「ほけんの窓口」295 店舗、「みんなの保険プラザ」114 店舗、「ほけんの専門店」37 店舗（計 446 店舗）

<本件に関するお問い合わせ先> ほけんの窓口グループ株式会社 広告宣伝部 広報

写真・資料等をご入用の場合もお問い合わせ下さい

Tel：03-5464-2450 Email：PR@lifeplaza.co.jp