

# ナーチャリングとインサイドセールスは 最適化された **見込み客管理** **システム** で運用する。

営業企画部／経営企画部／マーケティング部は  
高度な分析ツールとして **見込み客を育成**し、  
営業部は受け取ったホットリードを  
**現場も使えるシンプル**なシステムで顧客をフォローして行けます。



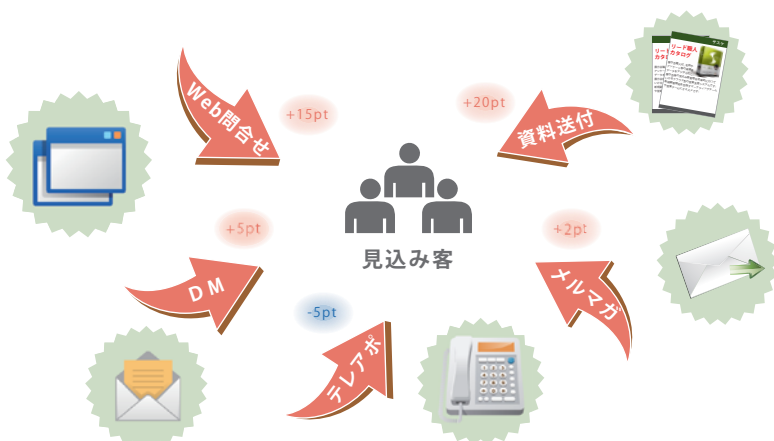
## 手間のかかるSFA、管理しきれないエクセルを使った見込み客管理の課題を解消！

見込み客管理は、確度が低い顧客に対し、中長期的なフォロー活動が必要なため、管理コストをかけられません。また、数も膨大になるため、機能が豊富なSFAでは手間がかかり、表計算ソフトのエクセルでは管理しきれません。シンプルな仕組みの見込み客管理システム「リード職人」ならこれらの課題を全て解決してくれます。



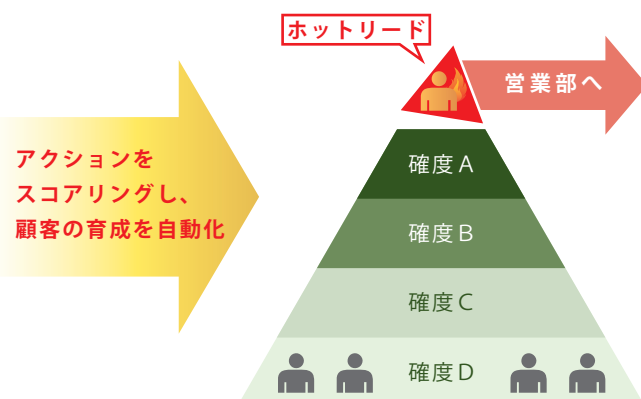
## あらゆるリードを一元管理し、 多彩な営業アクションを実現する

多種多様なアクションの履歴と顧客情報を分析し、次の有効な営業アクションを行うことができます。この継続的な活動が見込み客の興味・関心を高められます。



## 顧客の自動スコアリング機能で、 マーケティングをオートメーション化する

顧客への対応履歴を残したり、メルマガ送信やセミナーへの招待など、日々のナーチャリング活動を通して、顧客に対するスコアリングを自動化します。





# リード職人の主要機能



## 1 ターゲットを抽出する

## 2 各種アクションを実行し、履歴を登録

## 3 履歴を元に自動でスコアリング



見込み客専用の管理システムだから、シンプルかつ必要十分な機能を搭載

情報の蓄積と適切なアクションで見込み客を育成していく

顧客詳細画面（対応履歴登録）

### アクションやレスポンスを点数化スコアリング機能

対応履歴に連動してシステムが自動でスコアリングします。スコアを元にした顧客抽出やソートも行え、より効果的な見込み客育成を行うことができます。

### 差し込みもできる一斉メール配信機能

抽出したリストに対して、会社名、名前等を差し込みした一斉配信ができます。予約配信も可能なため、きめ細かいメールマーケティングを実現します。

### 今あるExcelデータから一括登録機能

Excelデータ（csv形式）からの一括登録ができるので、今あるリストを活用できます。また、重複チェック機能があるので、リスト追加も簡単に行えます。

### その他便利な機能

リード管理機能 / イベント管理機能 / アラートメール機能 / マイリスト機能 / HP・地図簡単検索機能 / 集計機能 / ファイルアップロード機能 / 名刺管理機能 / 顧客情報エクスポート機能 / スタッフ間連絡機能 / ランク付け機能



## 料金プラン

サスケの月額料金はご利用のアカウント数と顧客件数で決まります。



初期費用

システム設定料 ¥52,500  
導入サポート費用（オプション）※1 ¥157,500

### アカウント料金 ※2

アカウント (ID) 数	月額料金
20 ID	¥10,500
80 ID	¥31,500
200 ID	¥52,500

### 顧客件数料金 ※3

顧客件数	月額料金
20,000 件	¥31,500
60,000 件	¥52,500
120,000 件	¥84,000

※表示の料金は税込です。

### まずは、お問合せください！

- 他サスケ製品とのセット割引もあります。
- お得な年間契約もあります。
- オンプレミスでの提供も可能です。
- OEM提供による代理販売も可能です。

※1 導入サポートでは専任の担当者が御社へのシステム導入をサポートします。  
※2 アカウント (ID) は、サスケを利用するためのログインIDです。  
※3 月額料金は前月末の登録件数によって決まります。



お電話・Webサイトから、お気軽にお問合せください。

InterPark  
株式会社 インターパーク

〒150-0043 東京都渋谷区道玄坂1-20-2 アライアンスビル渋谷南番館 2F  
TEL 03-3496-7888 (平日9:00~17:00)  
FAX 03-3496-7899 URL <http://www.interpark.co.jp/>

クラウド サスケ  
<http://www.saasuke.com>

検索  
Click!

詳しくは  
サイトを  
ご覧下さい