

平成 25 年 11 月 27 日

株式会社エイジア

各 位

エイジアのメール配信システム「WEBCAS e-mail」、フィードフォース社の「ソーシャル PLUS」と連携し、ソーシャルデータ連携機能を強化
ーソーシャル上の属性・行動を踏まえた OnetoOne メールを、より多くのユーザーに配信可能にー

インターネットを活用したマーケティングソリューションを提案する株式会社エイジア（本社：東京都品川区、代表取締役：美濃 和男、以下 当社）は、自社開発のメール配信システム「WEBCAS e-mail」（<http://webcas.azia.jp/email/>）のソーシャルデータ連携機能を本日より強化したことを発表いたします。これは株式会社フィードフォース（本社：東京都文京区、代表取締役：塚田 耕司、以下 フィードフォース）の Web サイトソーシャル化支援サービス「ソーシャル PLUS」との連携で可能となりました。本連携により、ソーシャル上の行動履歴・趣味嗜好などのデータを活用したきめ細やかなメールマーケティングを、より多くのユーザーを対象に行えるようになりました。

記

1. メール配信システム「WEBCAS e-mail」と「ソーシャル PLUS」連携の背景

昨今多くの企業において、顧客の属性情報や行動履歴に基づいたマーケティング活動最適化への機運が高まっています。なかでも、一人ひとりの顧客属性を詳細に理解し、精度の高いマーケティングを実現するため、世界的にユーザー数が増えているソーシャルメディア上のデータを活用することに大きな注目が集まっております。これを受け当社は、当社メール配信システム「WEBCAS e-mail」のソーシャルデータ連携の最初の取り組みとして、2013 年 8 月、Facebook 上の行動履歴をメールマーケティングに活用できる「いいね！配信オプション」の提供を開始しました。今回さらにソーシャルデータ連携を強化するため、フィードフォース社の「ソーシャル PLUS」とメール配信システム「WEBCAS e-mail」の連携を開始いたしました。

2. 企業サイトのソーシャル化支援サービス「ソーシャル PLUS」について

フィードフォース社が提供する「ソーシャル PLUS」は、オウンドメディア（企業が所有・運営する Web サイト）にソーシャルメディア連携機能を付加することで、サイト流入増加、新規会員増加、商品購買などのコンバージョンアップを支援するサービスで、大手 EC サイトや就職情報サイト、不動産情報サイトなどに多数導入が進んでいます。

具体的な機能としては、ユーザーの新規会員登録時、Facebook や Twitter などソーシャルアカウントを用いた簡易登録を促すことで、登録の手間を大幅に削減する「ソーシャルログイン機能」をはじめ、オウンドメディア上に複数ソーシャルメディアへの情報拡散機能を付加する「ソーシャルシェア機能」、ソーシャルログイン機能を通じて、ユーザーから許諾を得た上でソーシャルデータ（ソーシャルグラフ※¹やインタレストグラフ※²）の収集・蓄積・運用ができる「ソーシャルユーザーDB」、ソーシャルメディアを活用したキャンペーンを簡単に実施できる機能など、Web サイトのパフォーマンス向上に貢献する仕組みを揃えています。「ソーシャル PLUS」で取得したソーシャルデータは、ユーザー企業が保有する会員情報との連携が可能なほか、他社が提供するレコメンドエンジンとの連携実績も広がっています。

3. メール配信システム「WEBCAS e-mail」とソーシャル化支援サービス「ソーシャル PLUS」の連携について

「ソーシャル PLUS」とメール配信システム「WEBCAS e-mail」が連携することにより、ユーザー企業が保有する各種会員属性や購買履歴、行動情報等に加え、ユーザーのソーシャル上の人間関係や属性情報、行動履歴を反映した、きめ細かい OnetoOne メールマーケティングが実現します。さらに、新規会員拡大が見込めるソーシャルログインおよびソーシャル連動キャンペーンを起点に、OnetoOne メール配信の対象ユーザーが継続的に拡大することが期待できます。また、既にフィードフォース社が連携しているレコメンドエンジンを併用することで、ソーシャルデータを活用したお勧め（レコメンド）情報を盛り込んだメール配信も容易に実現できます。

当社は今後も、先進的なデジタルマーケティングを実現する各種ソリューションとの連携を進め、ユーザーニーズを的確にとらえたメールマーケティングソリューションを提供することで、クライアント企業のマーケティング活動の成功を支援してまいります。

【メールマーケティングシステム「WEBCAS」シリーズについて】

当社自社開発製品である「WEBCAS」シリーズは、企業がインターネットやメールを介して顧客と有効な関係を築き、効率的・効果的なマーケティング活動を行うための e-CRM アプリケーションソフトウェアシリーズです。メール配信システム、アンケートシステム、メール共有管理システムを有しており、EC運営企業、メーカー、生命保険、金融機関、官公庁などの大手企業を中心に1,600社以上の採用実績があります。特にメール配信システム「WEBCAS e-mail」は大手企業を中心に導入が進み、国内メール配信パッケージシェア 1 位を獲得※³しています。

- ・CRM システム「WEBCAS」シリーズ Web サイト <http://webcas.azia.jp/>
- ・メール配信 ASP 版 Web サイト <http://www.webcas.jp/e-mail/>

【「ソーシャル PLUS」について】

株式会社フィードフォースが提供する「ソーシャル PLUS」は、ソーシャルログイン機能をはじめとする、オウンドメディアのソーシャル化に必要な各種機能を既存のサイトに簡単かつ安価に導入できるサービスです。ソーシャル ID と顧客データの連携、ソーシャルプロフィールからの顧客インサイト分析、ソーシャル広告との連動など、様々なニーズを叶えるソーシャルメディアマーケティング基盤を提供します。

- ・オウンドメディアのソーシャル化支援サービス「ソーシャル PLUS」 <http://socialplus.jp/>

【注釈】

※¹ ソーシャルグラフ

ソーシャルメディアに登録しているプロフィール情報や、フォロワー数、フォロワー数など、ソーシャルメディア上の人間関係情報。

※² インタレストグラフ

ソーシャルメディア上の行動から割り出される、個人の興味関心のある物事や趣味・嗜好などの情報

※³ 国内メール配信パッケージ市場シェア No. 1

株式会社ソースポッド発行「国内メール配信市場分析レポート 2012」による

4. 日程

2013 年 11 月 27 日より連携開始

5. 当事会社の概要

■株式会社エイジアについて

CRM マーケティングシステム「WEBCAS（ウェブキャス）」シリーズの提供をコアビジネスとして、インターネットビジネスの戦略からウェブサイトの構築・運営・販売促進までをワンストップで支援する、インターネット・マーケティング・ソリューションカンパニーです。

主な事業内容	CRM アプリケーションソフト「WEBCAS」シリーズの開発・販売、ウェブサイトおよび企業業務システムの受託開発、ウェブコンテンツの企画・制作
設 立	1995 年 4 月
資 本 金	322 百万円
本店所在地	東京都品川区西五反田 7-21-1
代 表 者	代表取締役 美濃 和男
U R L	http://www.azia.jp/

■株式会社フィードフォースについて

フィードフォースは、「企業の持つ情報を適切な場所と形でユーザーに届ける」ことを事業ドメインに、複数のマーケティングサービスを開発・提供し、多くの企業様のネットマーケティングを支援しています。

主な事業内容	ネットマーケティングサービスの提供 / 自社メディアの企画・運営
資 本 金	33 百万円
本店所在地	東京都文京区小石川 1-2-1 出光後楽園ビル 5F
代 表 者	代表取締役 塚田 耕司
U R L	http://www.feedforce.jp/

●本リリースに関するお問い合わせ先

株式会社エイジア 経営企画室 広報 玉田 優子

TEL : 03-6672-6788 (代表) FAX : 03-6672-6805 E-mail : azia_ir@azia.jp

以 上
