

こんな悩みを解決するための、SalesForce無料アセスメント診断 です。

せっかく **SalesForce** を導入したのに・・・

効果が出ない。ビジネスモデルにシステムが追いついていない？

導入したのに一向に結果がついてこない。ビジネスモデルにシステムを合わせて作ったけれどもしかして追いついていない？



定着化が進まない

社員がシステムに入力してくれないので、KPIのモニタリングができない・・・



社内トレーニングが面倒

社員の出入りが激しいので、トレーニングにコストがかかるし面倒



設定作業に時間がかってしまう

レポート・ダッシュボードを大量に作らなくてはいけないのだが手が足りない・・・



開発ベンダーが・・・逃げた

開発ベンダーの保守契約が切れてしまっており、エンハンスについての相談をすることができない



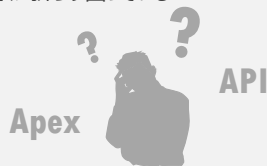
なぜ・・・私がシステム管理者に

全く経験のない私がいきなりシステム管理者に抜擢されてしまった！他部署からも問い合わせがくるものの対応できない。助けて！



難しい機能実装について近くに相談する人がいない

ApexコードやAPI利用の開発の経験者が近くに折らず困っている



貴社のSalesforceシステムやシステム運用の現状について簡易レポートさせていただき
今後のさらなるご活用に向けたご提案を差し上げます。



費用は全て無料

もやもや を スッキリ に

解決まで 導きます

第三者目線から、あなたの悩みを可視化します

アセスメントサービスの流れ

5 STEP



初回訪問



アセスメントについての目的と認識を
合わせ、システムや業務などに感じて
いる事や困りごとを伺います。



NDA締結



アセスメントに入る前にNDAを締結
する必要があります。書類にてさせ
ていただきます。



調査実施



システムや業務等、利用活用状況と
課題整理に必要な情報を収集・整
理します。



ディスカッション実施



現状の調査結果を元にディスカッショ
ンしながら、よりよい改善の方向性
についてご提案いたします。



報告書提出



アセスメントやディスカッションの結果
をまとめた報告書をご提出いたします。

ご用命は貴社担当営業
または サービス担当まで



03-6385-6790



info_csol@inte.co.jp



[http://www.facebook.com/
IntelligenceBusinessSolutions](http://www.facebook.com/IntelligenceBusinessSolutions)