

『認定支援機関としての 税理士事務所のあり方を事例で公開いたします。』

...創業補助金だけで13件、金融機関対応事例22件、
メールマガジンで3件/月新規顧客を獲得、事例を一挙公開します。

■創業補助金だけで13件申請(平成25年3月～12月)出来ている理由を公開します。

○昨年春に設けられた創業補助金に関して当事務所は5件(交付決定)、4件(申請中)、4件(申請準備中)実行しました。(昨年12月末時点)

・これらはすべて認定支援機関たる金融機関名で申請されており、当事務所名は開示されておりませんが、金融機関との関係が強化されています。これで良いと考えています。

○すでに税理士事務所だけで14,649件(個人と法人合計、10月28日時点)存在します。認定を受けるだけでは、差別化要素にはなりません。

・ただ、認定支援機関の活動は、クライアントや金融機関に喜んでいただきながら、適正な収益を計上できます。

是非前向きに取り組んでください。

■金融機関対応事例22件(平成25年1月～12月)を公開します。

※「当事務所で無理なら他では無理です。」と言い切れる理由を公開します。

◆その1(入口では)金融機関対応力を磨けば何が出来るか?

決算書を三期分見ながら経営者の話を聞けば、・融資の可否(行けそう・五分五分・たぶん無理・無理)

・融資希望金額の妥当性(大丈夫・五分五分・たぶん無理・無理)

・融資のソリューション(どこからどれくらい借りるのかの作戦)が数十分以内にわかるようになります。

私が提案している金融機関対応力とは、融資の補助的な業務として、企業の経営内容を金融機関に説明する、この領域を超えています。もっと積極的な関与を指しています。この方が有益で、事務所にとっても効率的だからです。クライアントの経営状況を説明するために金融機関訪問に同行する、同行しない...こんなレベルの議論ではありません。

もちろんすべての事案に対応できるわけではありませんが、「当事務所で無理なら他では無理です。」と断言できるようになります。

◆その2(継続的に)金融機関対応力を磨けば何が出来るか?

クライアントの決算書・試算表を確認ください。

○キャッシュフローの推移を確認ください。

・財務キャッシュフローが大きくマイナスになっていて、そのマイナスを営業キャッシュフローで賄えていないクライアントを探してください。

・黒字基調で資本が正であれば、融資の増額借り換え、追加融資を受けて、財務キャッシュフローをプラスに戻してあげてください。

・半年に1回か1年に1回、有事が無ければこれを繰り返します。

・上記を継続するために、クライアントのキャッシュフローを継続的に監査します。

○当社が提唱する『キャッシュフローの番人』機能の基本中の基本です。

・当事務所は、月額3万円～5万円で当該業務を受託しています。

・試算表と資金繰り表は毎月作成、金融機関対応は随時、ミーティングの頻度で料金を変えています。もちろんこの料金は、税務顧問料とは別の2階建て部分です。

■3件/月、新規顧客を獲得できるメルマガコンテンツを公開します。

※「一枚の名刺も無駄にしない仕掛け」を公開します。

○当事務所では、既存のクライアントとクライアント候補に対して、週二回メールマガジンを発信しています。内容は、経営編と財務編の二部構成です。

○当事務所の売りは『金融機関対応力・継続的なキャッシュフローの番人業務』です。このスキルを税務顧問業務と組み合わせることで、他の事務所との差別化・付加価値アップを図っています。このスキルをクライアント候補に理解いただくことが、当事務所が発信するメールマガジンの目的です。

※クライアント候補とは、名刺をいただいたすべての方々です。一枚の名刺も無駄にしません。

※内容は限定しています。余談雑談等は書きません。政治には一切触れません。経済問題は、中小企業施策等を除いて必要最小限に留めています。

開催事項

▶平成26年2月12日(水)
13時30分～16時30分
※受付開始 13時00分～

▶会場：北浜フォーラム(E・F会議室)
大阪市中央区北浜1-8-16 大阪証券取引所ビル3F
地下鉄堺筋線 北浜駅(1B出口)
京阪電鉄 北浜駅(27・28出口)

▶参加費：5,000円
※参加費は当日会場でお支払下さい。

講師紹介

一般社団法人 銀行融資プランナー協会
代表理事 田中英司
(GPC-Tax本部長)



我々は、税理士事務所の運営を実際に行いながら(過去一年、新規顧客を40件獲得しています)、税理士事務所様の新しいビジネスモデルを実際に関与・検証しています。

【略歴】船井総合研究所のコンサルタントを経て独立、その後、ビービーネットを設立。IPO時価総額300億円強、売上200億円強のグループ企業を構築。数百万円の融資から数十億円のシニジケートローンまでの組成を経験、併せて、累計百億円のエクイティファイナンスも実行。現在は、税理士事務所支援、GPC-Tax本部長、一般社団法人銀行融資プランナー協会代表理事に就任。

税理士事務所の新しい ビジネスモデルを考えるセミナー 開催風景

(平成25年11月：大阪/12月：東京)



▶11/18(月)大阪会場



▶12/4(水)東京会場

セミナーお申し込みは、下記項目ご記入の上、FAX送信いただくか、
TEL:06-6260-0022 担当：勝見 までお問合せ下さい。

FAX送信先

06-6265-1520



GPC-Tax 本部
http://www.good-tax.jp/

(フリガナ) ◆貴事務所名	(フリガナ) ◆お名前	役職
◆電話番号	◆参加人数	名
◆メールアドレス	@	
●お問合せ先 ● TEL:06-6260-0022 一般社団法人銀行融資プランナー協会(GPC-Tax本部)事務局 担当：勝見 大阪府大阪市中央区船場中央1-4-3-221・222号 MAIL: info@good-tax.jp FAX: 06-6265-1520 DNPR0106		

□ FAX停止希望

※お手数ですが、貴事務所名・FAX番号を明記の上、ご返信ください。

■貴事務所名：

■FAX番号：