

報道関係者各位
プレスリリース

2014 年 1 月 21 日

アクセラテクノロジー株式会社
イリイ株式会社
株式会社エイジア
コマースリンク株式会社
株式会社サンブリッジ
スタークス株式会社
鈴与株式会社
日本システムウエア株式会社
株式会社ネクストソリューションズ
株式会社ネットプロテクションズ
HAZS株式会社
株式会社フューチャーショップ
ベリトランス株式会社
株式会社ホットリンク
豊作プロジェクト株式会社
株式会社ラクス
株式会社リンク
ロジガード株式会社
(共催企業 18 社)

【無料セミナー／東京 2014 年 2 月 20 日】
EC サイト完全武装！各道を極めたベンダー18社による

「プレゼンバトル！！」

共催の件

アクセラテクノロジー株式会社等 EC を支援するベンダー会社 18 社は、2014 年 2 月 20 日共催して、各社のサービスプレゼンを行う事に合意したと発表した。

各社セミナー担当者は、EC 事業者から「EC 向けのセミナーっていっぱいあるけど、どうせならみんなまとめてやってくれたらいいのに...」、「セミナーは時間ばかりかかって重要な情報はほんの少ししか得られない...」などの不満を良く聞くと言う。このような不満を解消し、より多くの参加者に“有益な情報収集

の場”を提供するべく、各社のあらゆる壁を切り崩し、各専門分野から EC を支援するベンダー18 社が、新しいセミナーの形である「プレゼンバトル！！」を開催することになった。

「プレゼンバトル！！」では、EC ビジネスを支援する精鋭 18 社が、各社 15 分の持ち時間で行う。当日来聴者にとって、重要かつメリットのある部分のみを“いかにシンプルで印象深くプレゼンテーションができるか”を競う事になる。このため、従来のセミナーにありがちな長時間にわたる商品紹介は一切排除され、「短時間で」「多くの」「重要な情報のみを」得ることができるところに利点が出る。

当日来聴者は、各社プレゼンテーションの採点を行います。審査結果は当日「プレゼンバトル！！」終了後に開催する懇親会にて上位 3 社を発表する予定。（※懇親会には「プレゼンバトル！！」をご聴講された方のみご参加可能）

「プレゼンバトル！！」、懇親会ともに参加費は無料。定員は 100 名で、事前申し込み制。

<本件に関する問い合わせ先>

「プレゼンバトル！！」事務局

アクセラテクノロジー株式会社

担当 松永 善昭

TEL: 03-5793-5411 / FAX: 03-5793-5412

Mail: seminar@accelatech.com

<セミナー開催要項>

【対 象】EC 事業会社の管理者様・担当者様

【日 時】 2014 年 2 月 20 日(木)14:30～17:00 [受付：14:00～]

【場 所】株式会社ホットリンク

〒102-0081 東京都千代田区四番町 6 番 東急番町ビル 5F

<http://www.hottolink.co.jp/access>

【参加費】無料

【定 員】100 名 [事前申し込み制]

※参加者は抽選で決めさせていただきます。

※結果はメールにてご連絡させていただきます。

【運 営】下記の共催企業一覧をご参照ください

→ セミナーお申込みはこちら

<https://www5.webcas.net/form03/pub/branch/presenbattle2014>

【懇親会について】

セミナー終了後の 17 時より同会場にて懇親会を予定しております。（約 1 時間程度）

セミナーをご聴講された方のみご参加いただけます。

情報交換、名刺交換の場としてぜひご活用ください。

<参加企業概要>

A 会場

■ロジザード株式会社

あなたの倉庫に Amazon の運用を実現する バーコード管理システム「ロジザードゼロ」

<http://www.logizard-zero.com/>

■アクセラテクノロジ株式会社

バリュー&スタイル型ドリルダウンナビ「Accela BizSearch」

<http://www.accelatech.com/products/asp.html>

■コマースリンク株式会社

導入実績 No.1！最適化実績 500 件 データフィード最適化「DFO」

<http://www.commercelink.co.jp/dfo/>

■株式会社ホットリンク

ソーシャルメディア分析ツールの決定版。国内最大級のデータを保有。「クチコミ@係長」

<http://www.hottolink.co.jp/kakaricho>

■ベリトランス株式会社

ネットでも、電話でも、スマホでも、オムニチャネルに対応した決済サービス「VeriTrans3G」

<http://www.veritrans.co.jp/payment/>

■株式会社ネットプロテクションズ

業界実績 NO.1！延べ 3,000 万人のお客様にご利用頂いている後払い決済「NP 後払い」

<http://www.netprotections.com/>

■株式会社フューチャーショップ

売上&顧客創造！総合力向上が必勝のカギ「ショッピングカート ASP FutureShop2」

<http://www.future-shop.jp/>

■イリイ株式会社

導入実績 2,000 社。電話対応の品質向上とお客様管理システム「CTI コネクテル・BIG 顧客管理 Neo・Simplex」

<http://www.ili.co.jp/>

■株式会社サンブリッジ

既存 EC サイトに付加価値を与える「ファセットナビゲーション」のご紹介

<http://www.sunbridge.com/products/search/>

B 会場

■ 日本システムウェア株式会社

CMS 連動 EC だから可能になった売上 UP の仕掛けとは？「CreossPlus」

<http://www.ec-service.jp/>

■ 鈴与株式会社

発送代行でリピート率アップ「鈴与の通販フルフィルメントサービス」

<http://tsuhan.suzuyo.co.jp/>

■ 株式会社リンク

EC・通販システムと連携した電話窓口を手軽に開設！「BIZTEL コールセンター」

<http://biztel.jp/>

■ 株式会社ネクストソリューションズ

国内・海外対応多機能 EC サイト構築パッケージ「EC-NEXT」

http://www.nextsolutions.co.jp/service/ec_package.php

■ スタークス株式会社

導入社数 400 社 業界シェア No.1 リピート専用通販システム「たまごカート」

<http://tamago.temonalab.com>

■ 株式会社ラクス

5 年連続シェア No.1 のメール共有・管理ツール「メールディーラー」

<http://www.maildealer.jp/>

■ 株式会社エイジア

総合通販売上高ランキング上位 5 社中、3 社が導入しているメール配信システム「WEBCAS e-mail」

<http://webcas.azia.jp/email/>

■ H A Z S 株式会社

売上伸び率を加速させる為に必要な「通販・ネットショップ向けリスクマネジメント講座」

<http://hazs.co.jp/consulting.html>

■ 豊作プロジェクト株式会社

調整中