

# AFRICA BUSINESS PARTNERS

報道関係者 各位

2014年2月17日 アフリカビジネスパートナーズ

## 新サービス「アフリカ展示会 出展代行サービス」開始 —アフリカまで行かずとも、製品への反応と見込み客リストの入手が可能に—

日本で唯一のアフリカビジネスに特化したコンサルティング会社である、アフリカビジネスパートナーズ(代表:佐藤重臣)は、日本企業におけるアフリカビジネスへの関心が高まっている現状に鑑み、2014年2月17日(月)より、アフリカにおける各種展示会への日本企業の製品・サービスの出展を支援する、2種類の「展示会サービス」を開始いたします。

ビジネスセクターの拡大と成長が著しいアフリカ各地においては、頻繁に展示会や国際見本市、商談会が開催されています。多くの現地企業・海外企業が出展、参加し、熱心な商談やネットワーク形成を行っている様子がよく見られ、展示会出展は取引獲得において効果的なツールとなっています。

アフリカビジネスパートナーズでは、その中でも特に有力な展示会を選定した上で、(1)出展の準備から展示後の現地関心企業のフォローアップまでを代行する「展示会出展代行サービス」、(2)社員の方が展示会に出展者としてまたは来場者として参加される際の「展示会出張アテンドサービス」の提供を開始いたします。まずは第1弾として、2014年4月～5月にケニアと南アフリカで開催される3つの展示会について受付を行います。

自社の製品・サービスのアフリカにおける反応を得たい方、見込み客のリストを入手したい方、協業相手となりえる現地企業とのネットワークを構築に取り組みたい方、アフリカにおける現地・海外同業他社の事業動向を把握したい方、またこの機にアフリカを訪れビジネス機会を把握したい方にお勧めいたします。ご関心を持つ企業からのお問い合わせをお待ちしております。

### ◆第1弾 受付開始展示会

	展示会名	場所	会期	ブース費用※1	受付締切※2	詳細
1	<b>KENYA INTERNATIONAL TRADE SHOW</b> (ケニア国際トレードショー) <a href="http://www.growexh.com/kenyatradeshow/">http://www.growexh.com/kenyatradeshow/</a>	ケニア・ナイロビ	4/5(土) ～7(月)	840\$～	2/24(月)	自動車、IT、医療、食品、産業財、印刷・包材、素材など多岐に渡る業種が出展する国際展示会。20カ国から出展。ケニアは東アフリカの物流ハブであり1.4億人の消費中心国。
2	<b>17<sup>th</sup> AUTOEXPO AFRICA</b> (第17回オートエクスポ アフリカ) <a href="http://www.expogr.com/kenyaauto/">http://www.expogr.com/kenyaauto/</a>	ケニア・ナイロビ	4/27(日) ～29(火)	680\$～	3/7(金)	自動車・車両、自動車部品、自動車用品、製造関連機器などを対象とした国際展示会。ケニアを走る自動車の約9割は日本車で日本の自動車産業への期待は高い。
3	<b>Africa Health Exhibition</b> (アフリカヘルス展示会) <a href="http://www.africahealthexhibition.com/">http://www.africahealthexhibition.com/</a>	南ア・ヨハネスブルグ	5/6(火) ～8(木)	475\$～	3/14(金)	医療機器・技術、研究機器、病院用商品、設備などの医療産業展示会。医療先進国南アは日本を始め先進国企業が販売攻勢をかけています。これまでシーメンス、テルモ、オムロン、富士フィルムなどが出演

- ※1:ブース費用は最も安価なものを表示しています。また、ケニアについては弊社経由で申し込んだ場合の特別価格です。空き状況や展示内容によって価格は変動しますので予めご了承ください。
- ※2:弊社でのサービス受付締め切り前にブースが満席となる場合がありますので予めご了解ください。早めのお申込みをお勧めします。

## ◆「展示会サービス」概要

### (1) 展示会出展代行サービス

出張日程がとれなくても、アフリカの有力展示会での反応と見込み客のリストが入手できます

#### [サービス内容]

展示ブース予約代行、展示準備、展示代行(会期中終日、現地スタッフ 1 名によるブースアテンドおよび営業・商談代行)、展示会レポートの作成(日本語)。ブース訪問者の反応、他社展示の動向および見込み客、関心現地企業の連絡先の集約)、現地関心企業フォローアップ(関心を示した現地見込み客企業3社までに対し、展示会終了後に訪問・電話にて製品・サービスへの意見聴取と営業情報提供を実施し結果を報告)

#### [費用]

1社 1展示あたり 19万円(税別・前払い)

- 次は費用に含まれません:ブース費用をはじめ出展企業が主催者に支払う出展関連費用、展示品の輸送・関税・保管費実費、ブース装飾や販促資料に関する費用
- オプション(別途見積)として、次のサービスを承ります:ブースアテンド人数の増員、日本人スタッフによるブースアテンド、展示品の現地受け取り・保管・日本への返送、ブース装飾や販促資料に関する現地での手配、アフリカ市場に関する事前情報提供、展示会終了後の貴社アフリカ事業プランニング

### (2) 展示会出張アテンドサービス

社員の方が展示会に出展者として または来場者として、安心して参加できるようアテンドします  
(「(1) 展示会出展代行サービス」との組み合わせも可能)

#### [サービス内容]

出張前の情報提供、現地ホテル情報の提供、現地交通手段情報の提供、空港到着時のホテルまでの送迎、展示会期間中のホテルから展示会場への送迎、現地での市場調査、その他アポイント取得や現地調査同行

#### [費用]

ご希望のサービス内容により個別に御見積もりいたします

お申込み開始:2月 17 日(月)

#### お申込み・お問い合わせ:

ご関心のある展示会番号・名称と貴社名、ご担当者名、お電話番号をメールまたは電話にてお伝えください。お打ち合わせの上御見積をご提示いたします。(打ち合わせ日時・方法については別途ご相談)

担当:アフリカビジネスパートナーズ梅本(うめもと)

080-5078-6411 / [yukari.umemoto@abp.co.jp](mailto:yukari.umemoto@abp.co.jp) ([at]を@に変えてお送りください)

#### アフリカビジネスパートナーズ 会社概要

アフリカビジネスパートナーズ合同会社(本店:千葉県柏市、本社:東京都中央区、代表:佐藤重臣)は、日本企業のアフリカでの事業開発に関わる情報提供、市場調査、ビジネスモデル策定、現地パートナー選定、資金調達支援、事業立ち上げ支援および事業開始後の経営支援を行う。アフリカビジネスに関するニュース「週刊アフリカビジネス」を毎週発行。また、アフリカ事業に関心がある/すでに開始している企業に対する「アフリカビジネス無料相談窓口」を開設。詳細はアフリカビジネスパートナーズ web サイト(<http://abp.co.jp>)をご覧ください。

アフリカビジネスパートナーズや本件に関するお問い合わせ先:

アフリカビジネスパートナーズ 梅本(うめもと):080-5078-6411 / [yukari.umemoto@abp.co.jp](mailto:yukari.umemoto@abp.co.jp)