

創業者から信頼を得て、
これだけ知れば、創業者の相談対応のスキルを習得できます。

この先生・事務所と
お付き合いしたい

と言ってもらえるコンサルノウハウをお伝えします。

● 創業者向け事業計画書作成シート(当事務所仕様のエクセルソフト)及びDVDを進呈します。

● 創業者支援ノウハウ集進呈します。

『創業者の創業支援を行うためのコンサルノウハウ 一挙公開 150分!』

大阪

8/4(月) 大阪産業創造館

地下鉄「堺筋本町駅」から

徒歩約5分

■時間 18:20~20:50 ■受付開始 18:00~

■費用 10,000円/1名(税込) ※協会正会員事務所様…無料

※協会研究会参加事務所様…3,000円/1名(税込)

※参加費は当日会場にてお支払下さい。

本セミナー 参加特典



※参加者様には、創業計画書エクセルソフト及びセミナー収録DVDを無料でご進呈いたします。

- ◎特典1. 創業者向け事業計画書作成シート(Excel)
- ◎特典2. セミナー収録DVD『中小企業経営者が押さえておくべき銀行取引の基本ルール10と3つの事例』(90分・レジュメ付き)定価3,800円
- ◎特典3. DVD『儲かっている会社は「値決め」が上手～脱!繁盛貧乏～』(110分・レジュメ付き)定価3,800円

■ 1. 創業者を顧問先として迎え入れるために…

開業率10%、国策として取り組まれているテーマです。税理士事務所においてもビジネスチャンスです。

一方、創業者にとって、創業時にどんな計画(イメージ)でスタートを切るかは死活問題です。

より正しい原理・原則に沿った計画(イメージ)を持ってスタートしてもらえるように、税理士事務所の先生方が教えてあげてください。基本原則を具体例に沿って可能な限りお伝えいたします。

■ 2. 創業者(顧問先候補)との面談のポイントは…

- ステップ1: 過去から現在までの流れ(実績)を聞く…実績を整理してあげる!
- ステップ2: 現在から未来への流れ(イメージ)を聞く…ゴールを整理してあげる!
- ステップ3: 具体的な攻め方(アプローチ方法)を聞く…原理原則に沿った近々の経営戦略・戦術を整理してあげる!…行動指針を整理してあげる!
- ステップ4: 資金の整合性を聞く…資金調達をサポートしてあげる!
- ステップ5: 繼続してサポートしてもらいたい、と思ってもらう。…受注する!

■ 3. 『創業事業計画』事例研究

45歳の創業予定者様からのご相談です。自己資金200万円、創業融資希望額200万円、創業補助金希望額200万円、創業補助金の用途は主にWEB開発とWEBプロモーションです。WEB開発とプロモーション投資で300万円を予定しています。

立派な?事業計画書も持参されました。細かい与件もびつり書かれた緻密な計画書です。

・WEB受注で初年度年商1,500万円、利益100万円。・人を増やしながら3年後には年商6,000万円、利益500万円。

●(田中回答)・成功確率の低い創業です。なぜ?…

・創業補助金200万円(※6月末で終了しています。この時点では申請可能でしたが)、私は申請しない方が良いと言いました。なぜ?…

■ 4. 『創業融資』事例研究

…創業融資要件不足の補完と協調融資で10百万円満額調達した事例。

「自己資金5百万円で政策金融公庫に創業融資10百万円を申し込みに行ったが、受け付けはしてくれたものの、ネガティブな対応を受けた」と暗い表情で訪ねてこられたクライアント候補がいました。

内容を確認すると、政策金融公庫の創業融資要件をいくつも満たしておらず、

このままでは融資が実行されないのは明らかです。一旦融資の申し込みを取り下げて、案件の再構築を行いました。

提出書類の作り直しと申し込み金額の引き下げ、不足分は他行との協調融資で満額の10百万円を調達しました。

■ 5. 創業者へのコンサルノウハウ一挙公開

…経営戦略・戦術・行動指針提言のための基本的な考え方・ルールを習得してください。

- | | |
|--|---|
| <p>①経営判断を行う時の考え方6か条</p> <p>③利益計画は、売上・販管費・粗利益率(原価率)の3つの組み合わせです。</p> <p>⑤中小企業の社長の仕事は3つです。</p> <p>⑦『ダム経営』を目指してください。</p> | <p>②起業時やってはいけない6つのこと、やるべき3のこと</p> <p>④3:4:3のルール(経営成績は一番の有無次第です。)</p> <p>⑥モデル企業を探してベンチマークしてください。</p> <p>⑧企業が患う4大疾病とSP(Simple & Profitable)経営について…等</p> |
|--|---|

お電話でのお申込・
お問合せ

06-6260-0022

(受付／平日土曜 9:00~18:00 担当:勝見まで)

WEBからの
お問合せ

GPC-Tax本部

検索 www.good-tax.jp

下記項目ご記入の上、FAX送信してください。

申込書 【FAX送信先】: 06-6265-1520

(フリガナ)

◆貴事務所名

(フリガナ)

◆お名前

役職

◆電話番号

◆参加人数

名

◆メールアドレス

@

●お問合せ先 ●一般社団法人銀行融資プランナー協会事務局(GPC-Tax本部) 担当:勝見 TEL:06-6260-0022

大阪府大阪市中央区船場中央1-4-3-221-222号 MAIL: info@good-tax.jp FAX:06-6265-1520

□ FAX停止希望

■貴事務所名:

※お手数ですが、貴事務所名・FAX番号を明記の上、ご返信ください。■FAX番号:



GPC-Tax 本部

<http://www.good-tax.jp>

DN0702