



『8月27日（水） 自社独自サイトで売上拡大する方法セミナー開催のお知らせ』

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守、以下 いつも。）が、全国のECサイト6900社のサポート実績を活かして最新動向と運営方法をお伝えする『自社独自サイトで売上拡大する方法セミナー』を大阪にて参加費無料で開催いたします。

【セミナー開催日時】

[大阪] 2014年8月27日（水） 14：00～17：00（13:30開場） 定員25名

【セミナー概要】

[第1部（約60分）]

- ・2014年下半期EC最新動向・ネット通販で起きること
- ・月商500万突破に向けて必要なこと
- ・成熟期を迎えたEC事業者が取り組む戦略
- ・今年の注目ワード「オムニチャネル」の最新動向
- ・激変する自社サイトの集客とページ作りのコツ
- ・自社サイトで伸ばしている企業の最新事例
- ・名簿獲得からリピート購入までに必要なことは

[第2部（約40分）]

EC企業4000社から見える伸びるマーケットとEC決済の最新動向

- ・伸びている決済から読み取る。これから伸びるマーケット
- ・短期的に購入率アップにつながる「後払い決済」活用法
- ・決済直前の顧客購買行動と伸びる後払い決済の活用法
- ・後払い決済が、自社サイト、スマホで伸びる理由
- ・事業拡大しているショップの決済動向と活用事例

[第3部（約30分）]

- ・16000店舗以上利用しているショップの動向
 - ・「おちゃのこネット」で売れているショップの取り組み
 - ・スマートフォン対応で売上を伸ばしている事例
 - ・多才な決済方法があるなか、使われている決済
 - ・売上アップをサポートする「おちゃのこネット」の活用法

[業者選定・運営体制個別相談会（約30分程度）]

弊社現場最前線コンサルタントが担当いたします。

【参加料金】

参加費無料となっております。

【会場場所】

[大阪会場]

CIVI 研修センター 新大阪東

大阪市東淀川区東中島 1-19-4 新大阪 NLC ビル（JR 新大阪駅：東口徒歩より徒 3 分）

【詳細・お申込み】

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/jisya/ochyanokocatchball20140827.html>

※予約制につき、ご予約のない方はご入場いただけません。お申し込み後、担当者より受付確認のご連絡をさせていただきます。

※会場の都合上、定員になり次第、締め切りとさせていただきます。

【主催】

企業名：株式会社いつも。

住所：東京本社：〒108-0073 東京都港区三田 3-13-16 三田 43MT ビル 13 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

沖縄支社：〒900-0005 沖縄県那覇市天久 2-8-18 楊ビルディング 4 階

TEL： [03-4580-1365](tel:03-4580-1365)（受付時間 平日 10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

【本件に関するお問い合わせ先】

企業名：株式会社いつも。セミナー事業部

担当者：森 泰伸

住所：〒108-0073 東京都港区三田 3-13-16 三田 43MT ビル 13 階

TEL：[03-4570-2365](tel:03-4570-2365)（受付時間 平日 10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/sem/>