

PRESS RELEASE

2014 年 8 月 6 日【一部参考日本語訳】

アルカテル・ルーセント、2014 年度第 2 四半期の決算を発表 4 四半期連続で The Shift Plan を着実に実行

別段に言及のある場合を除き、増減に関するすべての数値は、為替レートと決算対象組織の境界を固定し、2014 年度第 1 四半期時点においてエンタープライズ事業の会計を非継続事業とし、また 2014 年第 2 四半期時点において LGS を分離したものです。

- マネージド・サービス部門を除くグループ全体の売上高は、前年同期比 5.0%増
- 売上総利益率は、140 ベーシスポイント増の 32.6%
- 2014 年度第 2 四半期の固定費削減額は 9,400 万ユーロ、The Shift Plan の下での固定費の累計削減額は 5 億 7,200 万ユーロ
- 2014 年度第 2 四半期の調整後営業利益は前年同期比増の 1 億 3,600 万ユーロ
- 事業別営業キャッシュフローは 1 億 3,700 万ユーロ増の 9,600 万ユーロに
- 2014 年 8 月には優先有担保借入をすべて償還し、特許関連の担保をすべて解除の予定
- 2015 年上半期には IPO を通じて Alcatel-Lucent Submarine Networks への資本導入を意図

2014 年度第 2 四半期の主な業績指標

百万ユーロ(1 株あたり利益を除く)	2014 年度 第 2 四半期	2014 年度 第 2 四半期 プロフォーマ・ベース	前年 同期比
損益計算書			
売上高 ^(a)	3,279	3,440	0.7%
売上総利益	1,068	1,072	-0.4%
対売上比	32.6%	31.2%	140 bps
調整後営業利益	136	45	91
対売上比	4.1%	1.3%	280 bps
純利益(損失)(グループ内シェア)	(298)	(885)	587
希薄化後 1 株当たり利益(ユーロ)	(0.11)	(0.37)	N/m
E/ADS(米ドル)	(0.15)	(0.48)	N/m
キャッシュフロー計算書			
事業別営業キャッシュフロー ⁽³⁾	96	(41)	137
フリーキャッシュフロー	(205)	(247)	42
事業再編費用を除くフリーキャッシュフロー	(90)	(135)	45
The Shift Plan の主要指標			
コア・ネットワーク事業の売上高 ^(a)	1,369	1,572	-10.0%
調整後営業利益	123	138	(15)
対売上比	9.0%	8.8%	20 bps
アクセス事業およびその他による営業キャッシュフロー	(9)	(118)	109
グループ全体の固定費削減額	94	113	Nm

(a) 売上高の増減は為替レートを固定して計算

【2014 年 7 月 31 日、パリ発】アルカテル・ルーセント(CEO: ミシェル・コンブ (Michel Combes))は、2014 年度第 2 四半期の決算を発表し、為替レートを固定した場合の売上高が前年同期比 0.7%増の 32 億 7,900 万ユーロとなったことを発表しました(別段に言及のある場合を除き、増減に関するすべての数値は、為替レートと決算対象組織の境界を固定し、2014 年度第 1 四半期時点においてエンタープライズ事業の会計を非継続事業とし、また 2014 年第 2 四半期時点において LGS を分離したものです)。マネージド・サービス部門を除くグループ全体の売上高は、損失を発生する契約の解除または再構築を反映して前年同期から 5%増加しました。これには特に、中国と米国での LTE 展開を中心としたワイヤレス分野が今四半期に非常に好調だったことが推進力となりました。

第 2 四半期の売上総利益率は前年同期比 140 ベースポイント増の 32.6%でした。この前年同期からの増加は主にコスト削減によるものです。売上総利益率は前期からは 30 ベースポイント増加し、いくつかの事業の利益率改善と固定費の継続的な圧縮が、中国での展開に伴う売上総利益率の希薄化効果を上回りました。

第 2 四半期の固定費削減は 9,400 万ユーロに達し、これまでの累計削減額は 5 億 7,200 万ユーロとなりました。特に販売費および一般管理費は前年同期比 13.9%の減少でした。販売費および一般管理費の対売上比は前年同期から 130 ベースポイント低下して 12.1%になりました。

第 2 四半期の調整後営業利益は売上高の 4.1%に相当する 1 億 3,600 万ユーロで、前年同期の売上高の 1.3%に相当する 4,500 万ユーロから大きく改善しました。アクセス事業部門の利益は引き続き改善し、第 2 四半期には 1,100 万ユーロの黒字を計上しました。

第 2 四半期の事業別キャッシュフローは 9,600 万ユーロに達し、これに対して前年同期は 4,100 万ユーロの赤字でした。この 1 億 3,700 万ユーロの改善は主にアクセス事業部門の営業利益拡大によるものでした。第 2 四半期のフリーキャッシュフローは 2 億 500 万ユーロの赤字で前年同期から 4,200 万ユーロの改善でした。

先に発表したとおり、グループは第 2 四半期に 2 億 9,800 万ユーロの純損失(連結)を計上し、1 株当たりでは 0.11 ユーロの損失でした。この前年同期からの 5 億 8,700 万ユーロの改善は、前年同期には 5 億 5,200 万ユーロの減損費用が発生したことを要因とするものであり、また営業利益の拡大は、事業再編費用が増加したこと、ならびに担保付き借入の返済に先立って発行費用を前倒し償還したことによって一部相殺されました。

アルカテル・ルーセントは 6 月初め、2019 年満期のゼロクーポン債と 2020 年満期の 0.125%クーポン債の 2 つの転換社債を発行しました。両者を合わせた調達額は約 11 億 5,000 万ユーロで、これは 2019 年を満期とする優位担保付き発行済みトランシュを 8 月に全額償還するために使用されます。7 月初めには 2016 年満期の手形(Notes)のうち 2 億 1,000 万ユーロを買い戻し、満期時点での発行済み金額を半減しました。2017 年までに満期を迎える債券のすべてについて償還または前倒しの資金調達を行った結果、The Shift Plan の期間中に 20 億ユーロの再構築を行うという目標を達成しました。

2014 年 6 月 30 日現在のグループ全体の年金/OPEB の積立状況は 8 億 1,400 万ユーロの超過でした。これに対し 2014 年 3 月 31 日現在は 6 億 6,600 万ユーロの超過でした。

アルカテル・ルーセントはまた本日、2015 年上半期に IPO を通じて子会社である Alcatel-Lucent Submarine Networks (ASN)に資本を導入し、海底通信システムのリーダーとしての地位と石油ガス市場への多角化を強化し、同社への認識を高めると共に資本配分の最適化を進める意図を発表しました。アルカテル・ルーセントは同社の株式の過半数を維持する予定です。市場の状況を条件として、この資本導入は 2015 年の上半期に実施する計画です。

この第 2 四半期の業績について、アルカテル・ルーセントのミシェル・コンブ CEO は次のように述べています。

「The Shift Plan に基づく 4 四半期連続の堅調な業績となる、この第 2 四半期に達成した大きな改善を誇りに思っています。予定している優位借入の償還とそれに伴う特許権の完全な回復により、アルカテル・ルーセントは自らの運命を再び完全にコントロールできるようになり、また変革の最初の段階を完了することになります。グループは回復の第 2 位の段階を開始し、2015 年のキャッシュフロー黒字化への取り組みを継続しながらイノベーション、変革、および成長を進められるようになります。」

注記

アルカテル・ルーセント取締役は 2014 年 7 月 30 日に会合を開催し、2014 年 6 月 30 日現在のグループの中間連結財務諸表(未監査)を精査し、その公表を承認しました。

本中間連結財務諸表は未監査であり、当社 Web サイトに掲載されています。

<http://www.alcatel-lucent.com/investors/financial-results/q2-2014>

「営業損益」とは、事業再編関連費用、訴訟関連費用、連結法人売却に伴う損益、退職後給付制度改定に伴う損益を計上する前の、営業活動による損益を指します。

「調整後」とは、ルーセント事業統合に伴う PPA(取得原価配分)の主たる影響が除かれていることを指します。

「事業別営業キャッシュフロー」とは、為替レートを固定した場合の調整後営業利益と営業運転資本を加えたものです。

「営業キャッシュフロー」とは、運転資本の増減分を計上した後、支払利息・税金、事業再編関連現金支出、年金/OPEB 現金支出を控除する前のキャッシュフローと定義されます。

2014 年の予定

2014 年 10 月 30 日: 2014 年度第 3 四半期決算発表予定

2014 年 11 月 11 日: 投資家の集い(Investor Day)

2014 年 11 月 12-13 日: 技術シンポジウム

原文: [Alcatel-Lucent reports Q2 2014 results](#)

<アルカテル・ルーセントについて>

アルカテル・ルーセント(Alcatel-Lucent)はグローバル通信の分野をリードする企業であり、IP およびクラウド・ネットワーキングの製品や革新的なソリューションを提供しています。また、サービスプロバイダとそのお客様、世界中の各種法人及び政府機関に対し、超高速ブロードバンドの無線/固定アクセスを提供しています。

アルカテル・ルーセントは、音声電話技術からデータ、ビデオ、情報の高速デジタル・デリバリーへ移行しつつある業界を牽引しています。これを支えるのはベル研究所です。ベル研究所はアルカテル・ルーセントが擁する研究所で、世界最先端の研究開発機関の一つであり、数えきれないほど多くの技術革新によりネットワーキングと通信業界の形成を担ってきました。アルカテル・ルーセントは、これまでの技術革新が認められ、トムソン・ロイター社が世界で最も革新的な企業 100 社を選出する「Top100 グローバル・イノベーター」の 1 社に選出されました。また、MIT テクノロジー・レビュー誌による「世界で最も革新的な企業」50 社の 2012 年度ランキングにも選出されています。さらに、ダウ・ジョーンズ社の「ダウジョーンズ・サステナビリティ・インデックス 2013」において、技術ハードウェア & 装置部門のインダストリー・グループ・リーダーに選定されています。アルカテル・ルーセントは、「コネクテッド・ワールド(つながった世界)」という企業ミッションのとおり、グローバル・コミュニケーションをより持続可能に、より利用しやすく、そしてよりつながりやすいものにしてまいります。

アルカテル・ルーセントはフランスのパリに本社を構える法人で、2013 年の売上高は 144 億ユーロ。ユーロネクスト・パリ、ニューヨーク証券取引所に上場しています。

URL: <http://www.alcatel-lucent.com>／ブログ: <http://www.alcatel-lucent.com/blog/>

ツイッター: http://twitter.com/Alcatel_Lucent

<日本アルカテル・ルーセント株式会社について>

日本アルカテル・ルーセント株式会社は、次世代のネットワーク・サービスを中心とした固定/無線アクセス、IP、光伝送、アプリケーション、エンタープライズの事業分野で関連機器及びプロフェッショナルサービス、インテグレーション、保守を提供し、国内大手通信事業者をはじめ、各種法人、政府機関など幅広いお客様をサポートしています。

所在地: 〒141-6006 東京都品川区大崎 2-1-1 ThinkPark Tower 6F／代表取締役社長: ニコラ・ブーベロ (Nicolas Bouverot)／資本金: 4 億円／URL (日本サイト): <http://www.alcatel-lucent.co.jp>

.....
本件に関するお問い合わせ先:

日本アルカテル・ルーセント株式会社

コミュニケーション部 クルザーチエ・キャロリーヌ

TEL: 03-6431-7000 FAX: 03-6431-7024

E-mail: jpmarcom@alcatel-lucent.com
.....

