

2014年9月2日



あなたのビジネス課題を「ビザスク」がサポート
「ビザスク」で業務経験を入力いただいた方、先着1万名に
1,000円分の相談チケットをプレゼント！

株式会社 walkntalk（本社：東京都新宿区、代表取締役：端羽英子）が運営する日本最大級の“スポットコンサル^{※1}”プラットフォーム「ビザスク」（<https://service.visasq.com>）において、期間限定で先着1万名に1,000円分の「ビザスク」で利用できるチケットをプレゼントするキャンペーンを開始いたしました。

今回のキャンペーンは、ビジネス上の課題を抱える多くのビジネスパーソンの方に1,000円分の利用できるチケットをプレゼントする事で、専門的な情報や豊富なビジネス経験を持つアドバイザーと、気軽にスポットコンサル^{※1}を実施していただけるように、「ビザスク」がサポートする事を目的としています。

なお、今回のキャンペーンは、期間中に「ビザスク」で会員登録をいただき、プロフィール欄に業務経験を入力いただいた方を対象にしており、キャンペーンの実施とあわせて、依頼者自ら業界、業務の関連タグやキーワードからアドバイザーを検索し、相談内容に合致したアドバイザーを指名して相談できる「アドバイザー指名」^{※2}機能をリリースいたしました。

「ビザスク」は今後も、日本最大級の“スポットコンサル^{※1}”プラットフォームとして、日本における知的生産性の向上に寄与すべく事業拡大を目指してまいります。

※1 ビジネス課題を抱えた依頼者と知見を持つアドバイザーがマッチングした後に実施する1時間の電話/対面会議です。

※2 相談依頼者が専門知識や豊富なビジネス経験を持つアドバイザーを検索して直接相談できる機能です。

▶詳細については下記URLをご参考下さい。

https://service.visasq.com/how_it_works

■ ビザスク (<http://visasq.com>) とは

日本最大級の”スポットコンサル”プラットフォーム「ビザスク」は、新規事業開発の業界調査、マーケティングや営業など業務のアドバイス、海外進出時に必要な現地情報、など課題を持つビジネスパーソンと、専門的な情報や豊富なビジネス経験を持つビジネスパーソンが、「1時間の電話/対面会議=スポットコンサル」という形で出会う機会を提供しています。「相談者」は必要最低限のコストで、求めていた情報やアドバイスを得る事ができ、「アドバイザー」は、人脈の拡大、キャリアの振り返り、謝礼の受け取りなどに、誰もが持っているビジネス経験を最大限に活用する事が出来ます。

■ キャンペーン概要

キャンペーン期間：2014年9月2日～2014年9月16日

対象ユーザー：

- 1) 新規会員登録後、プロフィール欄の「話せる業務経験」を入力いただいた方。
- 2) 既にビザスク会員の方で「話せる業務経験」をキャンペーン期間中に新しく追加いただいた方。

※キャンペーンの詳細については下記URLをご参考下さい。

<https://service.visasq.com/campaign/1>



1
CHECK

キャンペーン適用条件

*下記いずれかの条件を満たす方

新規会員登録後、プロフィール欄の「話せる業務経験」を入力いただいた方。

既にビザスク会員の方で「話せる業務経験」をキャンペーン期間中に新規に追加いただいた方。

*登録内容については「話せる業務経験」として十分な記載をを審査させていただきます。ご入力内容に不足があると弊社が判断した場合は、弊社からご連絡させていただき、修正いただいた上で、キャンペーンの対象とさせていただきます。ご了承ください。
*キャンペーン適用者に関してはマイページでご連絡させていただきます。(チケットの発行には入力内容の確認のため、数日お時間をお願いいたします。)
*1000円分の無料相談チケットの有効期限は2014年12月31日までとさせていただきます。

運営者へのお問い合わせはこちら ^

■ 会社概要

会社名：株式会社 walkntalk

代表者：代表取締役 端羽 英子

所在地：東京都新宿区西新宿 2-6-1 新宿住友ビル 25F Startup Base Camp

設立：2012年3月

資本金：73,600,000円（資本準備金を含む）

■ リリースに関するお問い合わせ

株式会社 walkntalk 小田

TEL：03-3260-3110 Email：info@visasq.com