

2014 年 9 月 2 日



専門知識や豊富なビジネス経験を持つアドバイザーを検索して
直接相談できる「アドバイザー指名」機能をリリース！

株式会社 walkntalk（本社：東京都新宿区、代表取締役：端羽英子）が運営する日本最大級の“スポットコンサル^{※1}”プラットフォーム「ビザスク」

（<https://service.visasq.com>）において、新たに「アドバイザー指名」機能の提供を開始いたしました。

従来の「ビザスク」において、ビジネス相談をしたい依頼者は、「アドバイザー募集」機能を利用し相談概要を投稿・公開する事によって、自らの経験が合致すると考えるアドバイザーが応募する事で相談を行うことができておりましたが、今回新たに依頼者自ら業界、業務の関連タグやキーワードからアドバイザーを検索し、相談内容に合致したアドバイザーを指名して相談できる「アドバイザー指名」機能をリリースいたしました。

今回の「アドバイザー指名」機能により、相談依頼者はアドバイザーからの応募を待つことなく、アドバイザーを直接指名して相談依頼を行うことができるほか、相談概要を公開せずにアドバイザーに相談を行うことが可能となります。

なお、今回の「アドバイザー指名」機能のリリースを記念して、期間中に「ビザスク」で会員登録をいただき、プロフィール欄に業務経験を入力いただいた方、先着 1 万名を対象に 1,000 円分の「ビザスク」で利用できるチケットのプレゼントキャンペーン^{※2}を実施いたします。

「ビザスク」は今後も、日本最大級の“スポットコンサル※1”プラットフォームとして、日本における知的生産性の向上に寄与すべく事業拡大を目指してまいります。

※ 1 ビジネス課題を抱えた依頼者と知見を持つアドバイザーがマッチングした後に実施する 1 時間の電話/対面会議です。

※ 2 キャンペーンの詳細については下記 URL をご参照下さい。

<https://service.visasq.com/campaign/1>

■ ビザスク (<https://service.visasq.com>) とは

日本最大級の” スポットコンサル” プラットフォーム「ビザスク」は、新規事業開発の業界調査、マーケティングや営業など業務のアドバイス、海外進出時に必要な現地情報、など課題を持つビジネスパーソンと、専門的な情報や豊富なビジネス経験を持つビジネスパーソンが、「1 時間の電話/対面会議＝スポットコンサル」という形で出会う機会を提供しています。「相談者」は必要最低限のコストで、求めていた情報やアドバイスを得る事ができ、「アドバイザー」は、人脈の拡大、キャリアの振り返り、謝礼の受け取りなどに、誰もが持っているビジネス経験を最大限に活用する事が出来ます。

■ 「アドバイザー指名」機能のご利用の流れ

1) タグやキーワードからアドバイザーを探します。

アドバイザーが登録しているタグや経験、キーワードから、相談したい経験や知見を持ったアドバイザーを検索します

[ホーム](#)
[お問い合わせ](#)
[料金](#)
[サービス](#)
[採用](#)
[お問い合わせ](#)

[ホーム](#)
[お問い合わせ](#)
[料金](#)
[サービス](#)
[採用](#)
[お問い合わせ](#)

業務

経営/経営企画 事業開発 生産/R&D 海外ビジネス 財務/経理/IR 管理/SCM 人事 マーケティング/広報 営業

SE/IT 専門職/資格

達沢 達也 walktalk inc. / co-founder UI/UX design

株式会社キールネットワークスで自社SNSサービスの開発等を経験後、株式会社日本技芸に入社。同社にて名刺管理SaaSを提供する株式会社シェイクハンスの設立に参画。日本技芸の自社サービスである、400社超、延べ120,000人ユーザーに提供するグルーウェアrakumoの開発マネージャーを務め、同サービスの黒字化に貢献した後、株式会社walktalkに参画。

共有できる経験 > Google Appsの導入について

Sato Makiko 株式会社サイバーエージェント [CyberAgent] / 広告代理店部門

共有できる経験 > ネット系サービスの新規事業について インターネット広告について、サイバーエージェントの営業体制について等

やの まさひと 自営業（個人事業主） / ITシステムエンジニア（システム運用管理系）

ITシステム運用ベースを生業にしております。経験として、顧客先常駐エンジニア、SWH配下としての製品プリセールス、システム移行などでの運用管理コンサル/アドバイザー。OSベースは一番期間が長い、IBM i (AS/400) 及びUnix、Windows系含む。制御言語として、VB系及びIBM i系。また、IBM i系での開発経験も豊富です。複数の立場からの経験（ベンダー側、常駐側、プログラマー側）を生かして活動中。趣味は風景写真撮影。また、最近は体を動かすのが好きです。

運営者へのお問い合わせはこちら >

2) 案件の詳細をアドバイザーと相談します。

メッセージで詳細をやり取りし、対面や電話でのスポットコンサル^{※1}を実施するか判断します。実施する場合はクレジットカードまたは paypal で謝礼のお支払いをします。

[アドバイザーを募集](#)
[アドバイザーを探す](#)
[募集中の案件を見る](#)
[管理](#)

案件内容

閉じる

インターネット広告の効果や費用感についてアドバイスを頂けないでしょうか。

はじめまして。

webマーケティングを担当しており、リスティング広告、Facebook広告の検討と合わせて、キャンペーン的な広告についても検討している中で、効果や費用感についてアドバイスを求めています。具体的には、世の中にあるキャンペーン的な広告について、いくつか一緒にみながら、これであれば●円ぐらいの費用感で、効果は△で測定して、このくらい見込めるかな、といった事例をお聞かせ願える方を探しています。

プロフィールを拝見して、ご経験の領域が近いように感じました。スポットコンサルをお願い出来そうか、ぜひご検討頂ければ幸いです。

メッセージ

Oda Noriyuki
2014/09/01 19:23:09

こんにちは、ご連絡ありがとうございます。ご相談いただいている内容ですが、他社事例と一緒に確認しながらでしたら、概算になるかと思いますが、自分の経験からスポットコンサルする事は可能かと思えます。また、その他の一般的なプロモーション手法についてみ可能な範囲でご紹介できるかと思えます。ご検討のほどよろしくお願いします。

Endo Eiko
2014/09/01 19:58:42

ありがとうございます。ぜひお願い出来れば幸いです。日程候補をお送りしますので、ご検討下さい。場所は23区内であればご指定の場所に伺います。

3) 対面や電話でスポットコンサル※1を実施します

対面や電話でスポットコンサル※1を実施する事で、webでのテキストメッセージやセミナーでは得られないアドバイスを受ける事が可能です。

■ 会社概要

会社名：株式会社 walkntalk

代表者：代表取締役 端羽 英子

所在地：東京都新宿区西新宿 2-6-1 新宿住友ビル 25F Startup Base Camp

設 立：2012 年 3 月

資本金：73,600,000 円（資本準備金を含む）

■ リリースに関するお問い合わせ

株式会社 walkntalk 小田

TEL03-3260-3110 Email : info@visasq.com