



報道関係者各位  
プレスリリース

Knowledge Society

平成 26 年 10 月 1 日  
株式会社ナレッジソサエティ

## 〔ナレッジソサエティ〕起業家講師による起業家対象セミナー開催、 売り手も楽しくて、儲かる、成功する通販の極意

起業家向け会員制シェアオフィス・コワーキングスペース「KSフロア」を運営する株式会社ナレッジソサエティ（本社：東京都千代田区、取締役社長：久田敦史 <http://www.k-society.com>）は、「起業家が起業家を支援する」というコンセプトのもと、2014 年 10 月 7 日（火）に「売り手も楽しくて、儲かる、成功する通販の極意」セミナーを開催します。

2014 年 10 月 7 日（火）、株式会社不満買取センターファウンダー（設立者）の岡野弘文（おかのひろふみ）氏をスピーカーに招き、セミナーを開催します。

タイトル	売り手も楽しくて、儲かる、成功する通販の極意		
サブタイトル	小資本でリスクなく、成功する通販事業者の共通点とは		
日時	2014 年 10 月 7 日（火） 15：00～17：00		
会場	ナレッジソサエティ イベントルーム 東京都千代田区九段南 1-5-6 りそな九段ビル 5F		
アクセス	都営地下鉄新宿線	九段下駅	6 番出口徒歩 1 分
	東京メトロ半蔵門線		
	東京メトロ東西線		
料金	3,000 円		
内容	<p>【概要】</p> <p>高校卒業後、アルバイトで稼いだわずかな資金を元にネット通販事業を開始。 これまでに 35 億円以上を売上げ、楽天総合ランキング上位独占 No.1 記録を保持する、 通販ビジネスの仕掛け人、岡野弘文のセミナーです。 資金も、人脈も、経験もない状態から、どうして結果を残すことができたのか。 そのすべてをお伝えします。 「もっと、まともに稼げる通販事業者を増やしたい！」 そんな思いで、これから通販を始める方、過去に失敗した方向けに、 成功のための根本的なことをお伝えします。 ほとんどの通販事業者がこれらを考えないで参入し、苦勞してばかり。 苦勞なく伸ばしていく方法を、わかりやすく解説します。</p> <p>【詳細】</p> <p>「もっと、まともに稼げる通販事業者を増やしたい！」 そんな思いで、岡野弘文がセミナーをやります。 ・これからネット通販事業を始めたいけれど、何から始めればよいかわからない ・ネット通販事業は過去にしたことはあるけれど、うまくいかなかった ・すでにネット通販事業をしているけれど、集客や売上、人材、組織体制など、課題がある ・楽しく、続けられる副業をしたい</p> <p>と感じられている方に向けて、通販成功のための根本的なことをお伝えします。 ほとんどの通販事業者がこれらを考えないで参入し、苦勞してばかり。 苦勞なく伸ばしていく方法を、岡野弘文がわかりやすく解説します。</p> <p>【内容】</p> <p>1. これからの通販事業者の「成功パターン」とは？ 2. 成功し続けるためにはどんな通販事業者たるべきか？ 3. 人を引きつける通販会社としてのコンテンツ作りのコツ 4. 人材、組織体制の作り方・育て方</p>		

	<p>5. 全体像 (商品選び／WEB サイト・LP 制作／集客／リピート対策)</p> <p>アルバイトで生活しながら、資金 0 円の状態から 12 年前に通販ビジネスをはじめました。それ以来、ヒット商品を連発し、これまでに 35 億円以上もの売上を上げ、楽天総合ランキング上位独占 No.1 記録を保持しています。</p> <p>資金も、人脈もない、経験もない状態から、どうしてそのような結果を残すことができたのか？ 通販事業の成功と失敗の分かれ道とは？</p> <p>そのすべてをお伝えします。</p> <p>【期待できる効果】</p> <p>通販事業を成功させるコツがわかります。</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・人を引きつける通販会社としてのコンテンツの作り方</li> <li>・人材、組織体制の作り方・育て方 のコツ</li> <li>・通販の全体像</li> </ul> <p>(商品選び／WEB サイト・LP 制作／集客／リピート対策)</p> <p>【受講対象者】</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・これからインターネット通販を始めたい方</li> <li>・インターネット通販に興味があるが、何から始めてよいのかわからない方</li> <li>・過去に通販をしていたが、思うように収益が上がらないなど、うまくいかなかった方</li> <li>・楽しく、続けられる副業を考えている方</li> </ul>
講師	<p>株式会社不満買取センターファウンダー (設立者)</p> <p>岡野弘文</p> <p>1975 年 滋賀県出身</p> <p>ビジネスプロデューサー、発明家。アイデアカード発案者。</p> <p>アルバイトをしながら起業し、数年で年商 10 億円を突破。</p> <p>その後、多角化した事業のほとんどを売却し、年商 100 億円超の企業から年商数億円までの企業のコンサルティングを行う。</p> <p>現在は、通販会社、化粧品会社などのオーナーを勤め、ビジネスモデル考案や製品開発を手がけるほか、通販事業新規参入者の支援を行っている。</p> <p>〔出演メディア〕</p> <p>日経新聞、日経産業新聞、フジサンケイビジネスアイ、日経ビジネス、週刊ダイヤモンド、週刊 SPA!、ラジオ番組など多数。</p> <p>〔講演実績〕</p> <p>東京商工会議所、六本木アカデミーヒルズ、船井総合研究所、明治学院大学、立教大学、中央大学、など多数。</p>
特典	<p>会場であるナレッジソサエティのシェアオフィス・コワーキングスペースの体験チケットを進呈します。</p>



＜ナレッジソサエティから＞

## 売り手も楽しくて、儲かる、成功する通販の極意

小資本でリスクなく、成功する通販事業者の共通点とは

【身に付くスキル】

- ☒ 人を引きつける通販会社としてのコンテンツの作り方
- ☒ 人材、組織体制の作り方・育て方 のコツ

株式会社不満買取センターファウンダー (設立者)

**岡野 弘文**  
おかの ひろふみ

<p>■会社概要</p> <p>会 社 名：株式会社ナレッジソサエティ</p> <p>住 所：東京都千代田区九段南 1-5-6 りそな九段ビル 5F</p> <p>設立年月日：2010 年 4 月 17 日</p> <p>資 本 金：1,000 万円</p> <p>代表取締役：山瀬明宏</p> <p>事 業 内 容：起業家向けシェアオフィス・コワーキングスペースの運営</p>	<p>■本件に対する問い合わせ先</p> <p>株式会社ナレッジソサエティ 担当：渡部(ワタナベ)</p> <p>URL <a href="http://www.k-society.com">http://www.k-society.com</a></p> <p>TEL 03-6272-5627 / Email <a href="mailto:info@k-society.net">info@k-society.net</a></p>
---	---