

2014 年 10 月 28 日

報道関係者各位

PRESS RELEASE

株式会社インタースペース（証券コード：2122）

代表取締役社長 河端 伸一郎

## 効率的な見込み顧客リストの獲得を実現！ 見込顧客獲得ソリューション「Otto Su」の提供開始

株式会社インタースペース（所在地：東京都新宿区、代表取締役社長：河端伸一郎、証券コード：2122）は、効率的な BtoB マーケティングを実現する、見込顧客獲得ソリューション「Otto Su」提供を 2014 年 10 月 28 日より開始したことをお知らせいたします。



### ■OttoSu 概要 <https://ottosu.com/client/lp1>

今回ご提供する「Otto Su」（オットスー）をご活用いただくことで、クライアント企業様が提供するノウハウや製品資料を利用することで、資料に興味や関心を持った見込顧客リストを獲得することが可能となります。また、メディア企業様は、資料をダウンロードするユーザーの集客に応じて、獲得の収益を得ることが可能です。従来のリード型の獲得手法や営業活動とは異なる、新しい形の BtoB マーケティングサービスを是非ご活用ください。

### ■サービスの特徴

#### <クライアント企業様向け>

- ・クライアント企業様は、資料のダウンロード（見込顧客数）単位の成果報酬！
- ・掲載メディア\*2の中から自社の製品・サービスに合ったメディアを選択可能！
- ・資料登録数の制限はありません。あらゆる角度の資料で見込顧客にリーチ可能！

紹介したいサービス概要や成功事例、ノウハウの PDF 資料をご用意いただくだけで簡単に配信可能です。また、獲得できた見込み顧客数に応じての課金となりますので、リスクが低いのも特徴です。自社サイトや広告などでの集客とは異なり、ノウハウや製品資料でリーチするため、十分に商品の魅力を伝えた上で見込顧客を獲得できる点が魅力となります。

<メディア企業様向け>

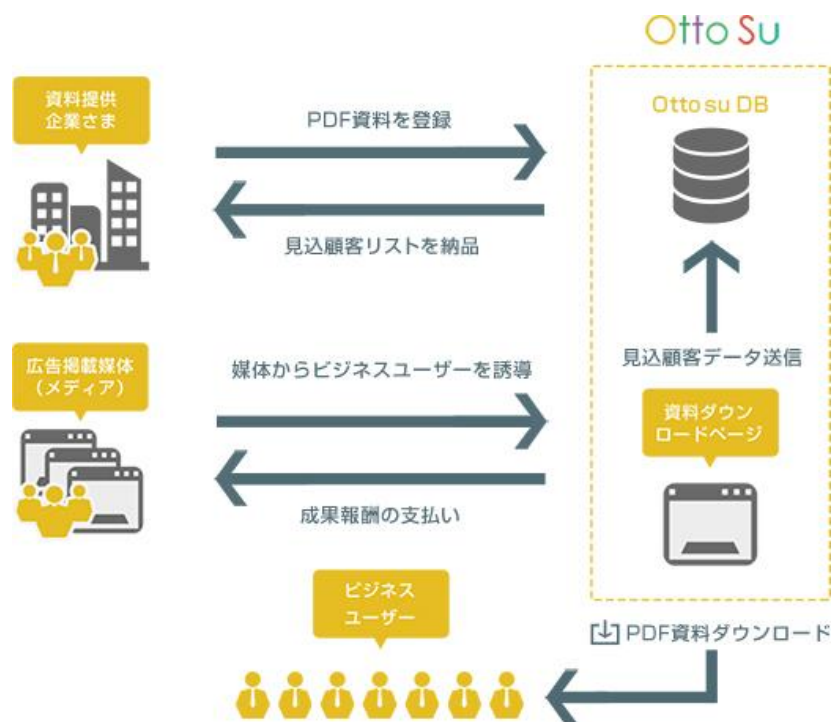
- ・ 広告とは異なるプラスアルファの収益機会を提供可能！
- ・ サイトにマッチした CMS を使用することで自然な形で配信が可能！
- ・ 配信する資料はサイトのユーザーや誘導方法によって自由に選択可能！

ビジネスに特化したコンテンツやニュース関連を配信するメディア様にとって、より新しい形の収益獲得手法を実現いたしました。

\* 1 : DL 成果報酬は、掲載メディアの種類（業界特性・枠等など）によって変動します。

\* 2 : 提携メディアは随時拡大予定となります。

【Otto Su の特徴】



株式会社インタースペースは、インターネット広告分野に新たな価値を創造し続けることを目指して、新たな可能性を追求し続けます。



## ■会社概要

社名 株式会社インタースペース (<http://www.interspace.ne.jp/>)  
所在地 東京都新宿区西新宿 2-4-1 新宿 NS ビル 8 階  
代表者 河端 伸一郎  
設立 1999 年 11 月 8 日  
資本金 979,545,000 円 (2014 年 3 月末現在)  
事業内容 インターネット広告事業、メディア運営事業

### 【サービスに関するお問い合わせ先】

株式会社インタースペース メディアディベロップメント部 担当：永田  
E-mail : [contact@ottosu.com](mailto:contact@ottosu.com) TEL : 03-5339-8690 FAX : 03-5909-4578

### 【リリースに関するお問い合わせ先】

株式会社インタースペース 経営企画室 広報担当  
E-mail : [pr-info@interspace.ne.jp](mailto:pr-info@interspace.ne.jp) TEL : 03-5339-8680 FAX : 03-5909-4578