



『12月10日（水）楽天+ヤフー+DeNA+ポンパレモール活用セミナー開催のお知らせ』

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守、以下 いつも。）が、全国のECサイト7100社のサポート実績を活かして最新動向と運営方法をお伝えする『12月10日（水）に楽天+ヤフー+DeNA+ポンパレモール活用セミナー』を大阪にて参加費無料で開催いたします。

【セミナー開催日時】

〔大阪〕12月10日（水） 14：00～17：00（13：30開場） 定員30名

【セミナー概要】

〔第1部（約60分）〕

2015年直前・ヤフー・ポンパレモール・DeNAショッピングの活用法

- ・2014年度総括。EC業界で起きる変化と2015年度対処法
- ・何故、4モール最大活用を急ぐ必要があるのか？その理由と最新動向
- ・年末商戦～春商戦で売上を伸ばすタイミングと準備しておくこと
- ・楽天・ヤフー・ポンパレモール・DeNAショッピング多店舗運営で利益を増やすコツ
- ・ヤフーショッピングでいち早く売上を伸ばすために必要なこと
- ・注目度UP！ポンパレモールの動向と活用法
- ・今後の伸びに期待！DeNAショッピングの動向と活用法

〔第2部（約50分）〕

変革期に突入！楽天の最新動向・集客&売上アップ手法公開

- ・2015年は楽天の変革期！成長を目指すための戦略
- ・最大モール楽天で売上も利益も増やすために必要なこと
- ・月商500万／1000万／3000万突破に必要なこと
- ・楽天で売上を堅調に伸ばし続けているショップの最新事例
- ・楽天で月商1億突破企業が活用しているデータ・分析手法

〔第3部（約20分）〕

- ・NO.1モール「楽天のデータ分析」から見える、モールの最新トレンド
- ・楽天+ヤフーショッピングの売上に貢献する「お宝データ」活用例
- ・SOY受賞店舗も活用・導入実績多数のモール集客アップサービス概要
- ・2015年モールで事業拡大するために取り組むこと・まとめ

〔業者選定・運営体制個別相談会〕

各モール売上アップ相談

多店舗運営に関する相談

【参加料金】

参加費無料となっております。

【会場場所】

[大阪会場]

新大阪丸ビル別館

大阪市東淀川区東中島 1-18-22

(JR 新大阪駅: 東口徒歩より徒 3 分)

【詳細・お申込み】

下記フォームよりお申込みください。

大阪会場

<http://itsumo365.co.jp/sem/category/mall/malljigyoku20141210.html>

※予約制につき、ご予約のない方はご入場いただけません。お申し込み後、担当者より受付確認のご連絡をさせていただきます。

※会場の都合上、定員になり次第、締め切りとさせていただきます。

【主催】

企業名：株式会社いつも。

住所：東京本社：〒108-0073 東京都港区三田 3-13-16 三田 43MT ビル 13 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

沖縄支社：〒900-0005 沖縄県那覇市天久 2-8-18 楊ビルディング 4 階

TEL： [03-4580-1365](tel:03-4580-1365) (受付時間 平日 10：00～18：00)

URL： <http://itsumo365.co.jp/>

【本件に関するお問い合わせ先】

企業名：株式会社いつも。セミナー事業部

担当者：森 泰伸

住所：〒108-0073 東京都港区三田 3-13-16 三田 43MT ビル 13 階

TEL： [03-4570-2365](tel:03-4570-2365) (受付時間 平日 10：00～18：00)

URL： <http://itsumo365.co.jp/sem/>