

# Press Release

ネット通販成功請負専門  
株式会社いつも。



## 『12月11日（木） 楽天+ヤフー+DeNA+ポンパレモール活用セミナー開催のお知らせ』

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守、以下 いつも。）が、全国のECサイト7100社のサポート実績を活かして最新動向と運営方法をお伝えする『楽天+ヤフー+DeNA+ポンパレモール活用セミナー』を東京にて参加費無料で開催いたします。

### 【セミナー開催日時】

[東京] 2014年12月11日（木） 14:00～17:00（13:30開場） 定員 25名

### 【セミナー概要】

#### [第1部（約60分）]

2015年直前・ヤフー・ポンパレモール・DeNA ショッピングの活用法

- ・2014年度総括。EC業界で起きる変化と2015年度対処法
- ・何故、4モール最大活用を急ぐ必要があるのか？その理由と最新動向
- ・年末商戦～春商戦で売上を伸ばすタイミングと準備しておくこと
- ・楽天・ヤフー・ポンパレモール・DeNA ショッピング多店舗運営で利益を増やすコツ
- ・ヤフーショッピングでいち早く売上を伸ばすために必要なこと
- ・注目度UP！ポンパレモールの動向と活用法
- ・今後の伸びに期待！DeNA ショッピングの動向と活用法

#### [第2部（約50分）]

変革期に突入！楽天の最新動向・集客&売上アップ手法公開

- ・2015年は楽天の変革期！成長を目指すための戦略
- ・最大モール楽天で売上も利益も増やすために必要なこと
- ・月商500万／1000万／3000万突破に必要なこと
- ・楽天で売上を堅調に伸ばし続けているショップの最新事例
- ・楽天で月商1億突破企業が活用しているデータ・分析手法

#### [第3部（約20分）]

- ・NO.1モール「楽天のデータ分析」から見える、モールの最新トレンド
- ・楽天+ヤフーショッピングの売上に貢献する「お宝データ」活用例
- ・SOY 受賞店舗も活用・導入実績多数のモール集客アップサービス概要
- ・2015年モールで事業拡大するために取り組むこと・まとめ

[業者選定・運営体制個別相談会（約30分程度）]

弊社現場最前線コンサルタントが担当いたします。

**【参加料金】**

参加費無料となっております。

**【会場場所】**

〔東京会場〕

株式会社いつも. 東京本社セミナールーム  
(東京都港区三田:JR 山手線:田町駅徒歩7分)

**【詳細・お申込み】**

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/category/mall/malljigyoku20141211.html>

※予約制につき、ご予約のない方はご入場いただけません。お申し込み後、担当者より受付確認のご連絡をさせていただきます。

※会場の都合上、定員になり次第、締め切りとさせていただきます。

**【主催】**

企業名：株式会社いつも.

住所：東京本社：〒108-0073 東京都港区三田 3-13-16 三田 43MT ビル 13 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL： [03-4580-1365](tel:03-4580-1365) (受付時間 平日 10：00～18：00)

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

**【本件に関するお問い合わせ先】**

企業名：株式会社いつも. セミナー事業部

担当者：森 泰伸

住所：〒108-0073 東京都港区三田 3-13-16 三田 43MT ビル 13 階

TEL：[03-4570-2365](tel:03-4570-2365) (受付時間 平日 10：00～18：00)

URL：<http://itsumo365.co.jp/sem/>