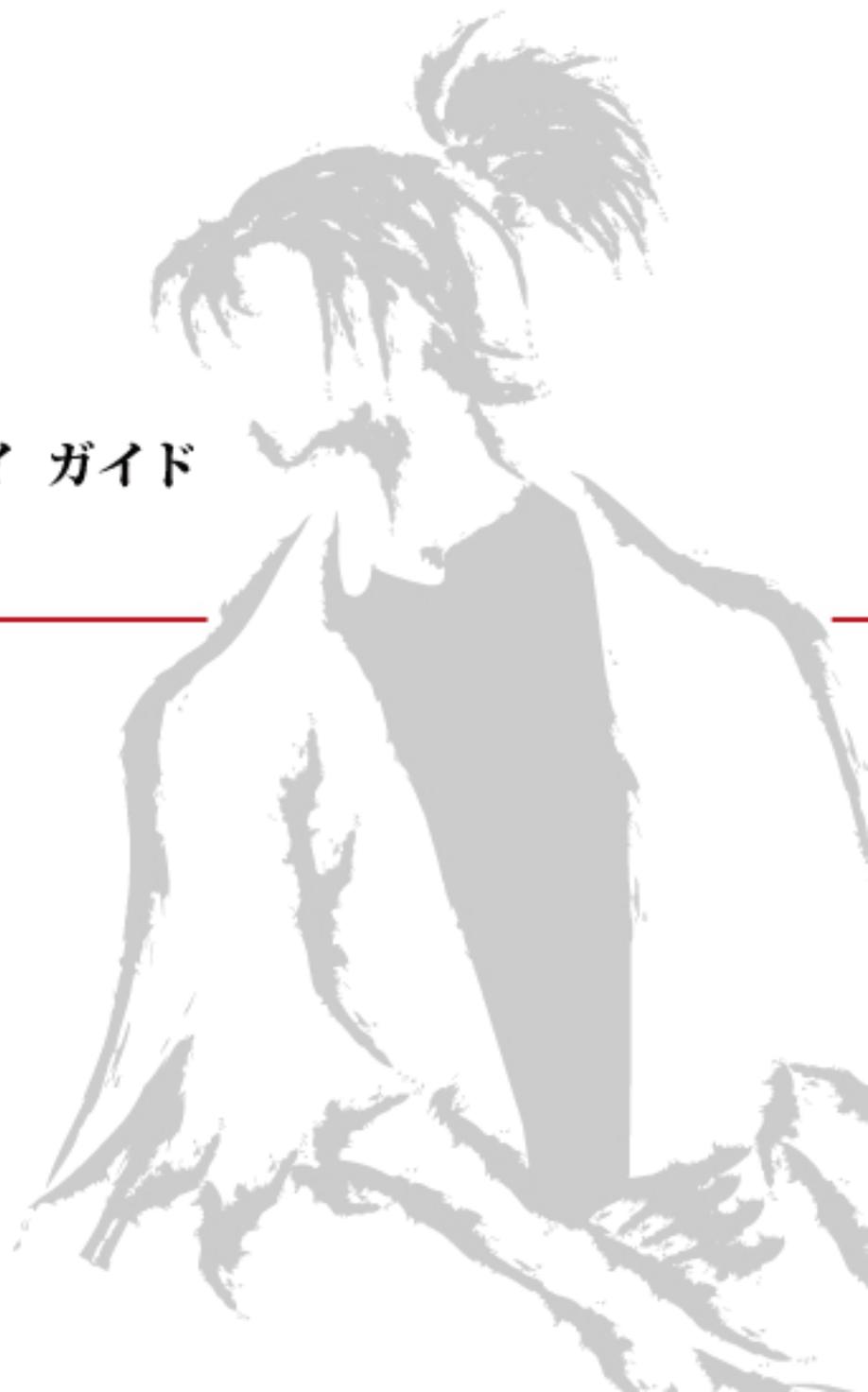


TERACOYA for

サムライ

TERACOYA for サムライ ガイド
参加の手引き





TERACOYA for サムライ

公式 コミュニケーションツール

ENishi

ENishi(エニシ)



利用料
登録料
無料

「TERACOYA for サムライ」**限定特典**

イベント当日までに、ENishi会員登録をしていただくと……



基調講演などの**動画**や**資料**を
もれなくプレゼント！

今すぐご登録ください！

ご登録はスマートフォン、パソコンから

<https://enishi.co>

登録フォームの「紹介者欄」に「Teracoya」とご記入ください。



※特典動画等の提供は、ENishi上で行います。また、士業・専門家限定サービスのため、ご登録時に「資格の確認」を実施いたします。特典動画等をご覧いただけるのは、資格の確認が済み、正式登録完了後となります。詳しくは、ENishi サイトまたは ENishi 運営事務局までお問い合わせください。

ENishiは士業・専門家限定の会員制オンラインサービスです

つながる

業務上のパートナーを見つけたり、プライベートの仲間と出会ったり、さまざまな分野の士業・専門家とつながることができます。

ひろがる

士業・専門家の皆さまが情報発信する場として活用できます。セミナーやイベントの告知など、仲間との輪がひろがります。

ふかまる

士業・専門家同士で、専門家特有の悩みを共有しあったり、他分野の専門知識について深く学んだりする場としても活用できます。

即日会員登録サービスを実施します！

イベント当日、その場でENishiの会員登録ができる「即日会員登録サービス」を実施いたします。ご希望の方は、ENishiブースにお立ち寄りください。なお、士業限定サービスのため、「資格の確認」が必要となります。お手数ですが、登録したい資格の登録証、ライセンスカードなどをご持参ください（お忘れの場合は後日画像を送信していただければOK）。また、ENishiに関するご質問などもぜひスタッフへどうぞ！

ENishiブースで私たちがお待ちしております！



ENishiについてのご質問・お問い合わせはこちら



ENishi運営事務局
info@enishi.co

3人のスーパーエキスパートが、
あなたのWEB集客を10倍加速させる。

士業のWEB集客の三種の神器



ホームページ



ブログ



SNS

6月開校

■開催場所：東京・大阪・名古屋・福岡

■開催日時：時間：10時～12時

東京残り 4席

名古屋残り 2席

大阪残り 2席

福岡残り 2席

ウェブ&ブログ&SNS 出来る士業とそうでない
士業とでは、事務所集客について大幅な差が生まれます。

今後一層ウェブ&ブログ&SNSの
重要性が増していきます。

士業内で国内最高峰のウェブ&ブログ&SNSのノウハウを持つ
3名の講師が

ウェブ&ブログ&SNS集客のできる
事務所づくりの礎

についてすべてのノウハウを伝授いたします。



SNS



Blog



WEB

ご入塾いただくと

士業が学ぶべき

サイト、ブログ、SNSのノウハウが
ワンストップで手に入ります。

外部の会社に依頼することなく、
自社でサイト、ブログ、SNSの本物の
ノウハウを蓄積できます

外部の会社に依頼することなく、
自社でサイト、ブログ、SNSの本物の
ノウハウを蓄積できます

ウェブ集客が10倍加速します

お客様にサイト、ブログ、SNSについて
コンサルティングができるようになり、
他事務所にはない価値づくりになります

早期お申し込み特典も
充実!!

ブログ関係特典

士業界 NO1 ブロガー石下監修
士業ブログ活用の虎の巻～

士業集客サポーターズ WEB 制作
初期費用 98,000 円コース無料!!

シギョック参加費用が
永久に無料

SNS 関係特典

お申し込みは
WEB 上で!

<http://itoken-jyuku.com/master2015/>

目次

挨拶	06
アクセス	07
見取り図・タイムスケジュール	08
基調講演 岸見 一郎 プロフィール	09
基調講演 柳生 雄寛 プロフィール	10
基調講演 五十嵐 和也 プロフィール	11
パネルディスカッション 伊藤 健太 プロフィール	12
パネルディスカッション 坂本 翔・石下 貴大 プロフィール	13
ライブセミナー 東川 仁 ・清水 康一郎 プロフィール	14
ライブセミナー 富澤 正 ・小田切 朋子 プロフィール	15
ライブセミナー 望月 建吾・宮原 崇 プロフィール	16
ブースセミナー 講師 プロフィール	17
司会 本田 忠行	18
刀ブース出展企業情報	19
注意事項 参加者特典 早期特典	20
共催・スポンサー	21



主催企業 株式会社ウェイビー 代表取締役

伊藤 健太

TERACOYA for サムライの参加者の皆さんへ

「年間報酬 200,000 円で、100,000 円の価値のある A 土業」

「年間報酬 300,000 円で、400,000 円の価値のある B 土業」

あなたはどちらでしょうか？

土業は、皆、後者を目指していますが、

実現できている人は、全体の 1 割もないと思います。

「400,000 円の価値づくり & 価値の伝え方」ができていないんですね。

だから、戦略なき価格競争に勝手に巻き込まれているわけです。

「400,000 円の価値づくり & 価値の伝え方」や最新の土業向けのマーケティング、営業ツール、経営を大きく助けてくれるサービスも 1 日で知っていただきたい。

それが TERACOYA for サムライです。

必ず革新が起こる 1 日にします。

株式会社ウェイビー 代表取締役社長 伊藤健太

アクセス

大田区産業プラザ PiO 小展示ホール

東京都大田区南蒲田 1-20-20 (最寄り駅 京急蒲田駅)

2015年 3月 22日 10時 45分開場



JR 京浜東北線、東急池上・多摩川線「蒲田」駅より徒歩約 13 分

京浜急行「京急蒲田」駅より徒歩約 3 分

蒲田駅東口の駅前を右方向に歩きます。

一つ目の信号（「蒲田駅東口」交差点）を三井住友銀行側へ渡ります。

しばらく道なりに歩きます。（途中右手に高層のビル「ニッセイ・アロマ・スクエア」があります。）

京浜急行本線高架を過ぎ、横断デッキで道路（国道 15 号線、通称：第一京浜）を渡ってください。

お気をつけてお越し下さい。

タイムスケジュール

全体 11:00 ~ 20:00(10:45 開場)

🌀 基調講演

- 11:30 ~ 13:00 嫌われる勇気著者 岸見 一郎
 13:30 ~ 15:00 柳生 雄寛
 15:15 ~ 16:45 五十嵐 和也
 17:00 ~ 18:15 伊藤 健太、石下 貴大、坂本 翔

🌀 TERACOYA ブース・提携ブース

11:00 ~ 17:00 常時間催中

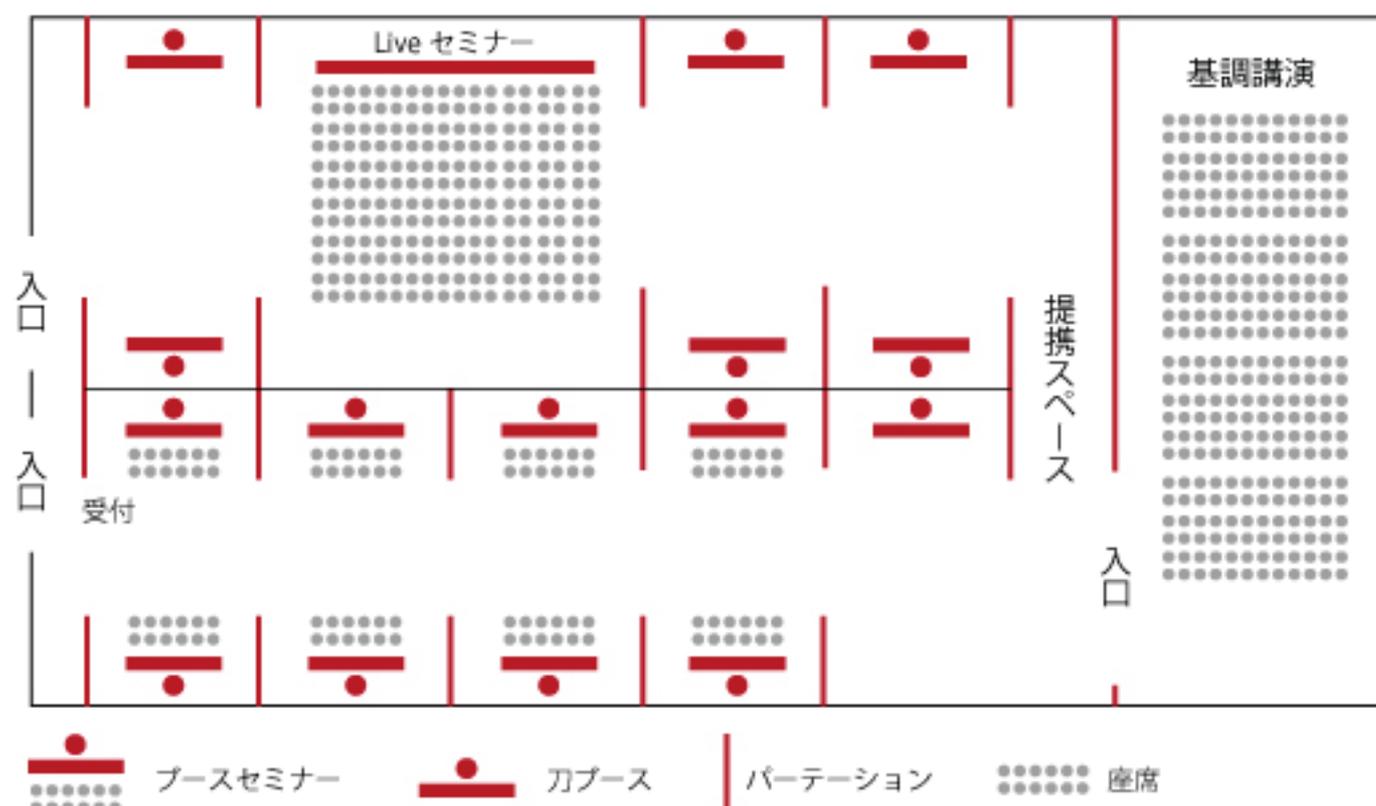
🌀 大名刺交換会

18:30 ~ 20:00

🌀 LIVE セミナー

- 11:15 ~ 12:30 東川 仁
 12:40 ~ 13:30 清水 康一郎
 13:40 ~ 14:20 望月 建吾
 14:30 ~ 15:10 富澤 正
 15:20 ~ 16:10 清水 康一郎
 16:15 ~ 16:50 小田切 朋子
 17:00 ~ 17:40 田平 公伸
 17:50 ~ 18:30 石川 浩司

会場全体見取り図



基調講演 講師紹介



「嫌われる勇気」 著者

岸見 一郎

講演タイトル

「士業に必要な嫌われる勇気とは」

■ Profile

1956年、京都生まれ。

京都大学大学院文学研究科博士課程満期退学（西洋古代哲学史専攻）。奈良女子大学、近大姫路大学非常勤講師などを経て、現在、京都聖カタリナ高校、明治東洋医学院専門学校非常勤講師。

著書に「嫌われる勇気」（共著、ダイヤモンド社）『アドラー心理学入門』（KKベストセラーズ）

『アドラー人生を生き抜く心理学』（NHK出版）、訳書にアルフレッド・アドラーの『個人心理学講義』（アルテ）など多数。

■ 商品紹介



世界的にはフロイト、ユングと並ぶ心理学界では巨匠とされながら、日本国内ではほとんどの人が知らず無名に近い存在であるアルフレッド・アドラー。

「トラウマ」存在を否定し、「人間の悩みは、すべて対人関係の悩みである」と断言し、

その対人関係の悩みを改善していくために具体的な方法を提示していくのがアドラー心理学である。

このアドラー心理学は、今の日本にこそ必要な思想だと思われます。

本書は、わかりやすくかつドラマチックにアドラー心理学を伝えるために哲学者（岸見氏）と青年の対話形式によってその思想を明らかにしていきます。

「どうすれば人は幸せに生きることができるか」という哲学的な問いに迫っている。

「人は変えられる」「世界はシンプルである」とする哲学者（岸見氏）に対し、青年は懐疑的だ。

哲学者（岸見氏）と青年は、対話を繰り返しアドラー心理学の思想を解き明かしていくのだ。

基調講演 講師紹介



日本一の経営コンサルタント養成講座「サムライコンサル塾」塾長

柳生 雄寛

講演タイトル

経営者から選ばれる地域ナンバーワン士業が持つ たった1つの能力

■ Profile

19歳の時に起業。イベント企画、人材派遣、飲食店経営、通信関連事業、輸入代行業等、数多くの事業を立ち上げた後、船井総合研究所にヘッドハンティングされ、入社。

マーケティング、マネジメント、ブランディングなどの実践ノウハウを習得。

1日のコンサルタント報酬が35万円以上というトップコンサルタントとなる。

経営者の経験を持つ希少なコンサルタントの価値を活かして、業種業態(エステサロン、IT企業、飲食店、人材派遣会社、教育ビジネス、NTT、ホストクラブ等)や規模を問わず、切れ味鋭いアドバイスで高い評価を得る。

現在は、船井総合研究所から独立して企業の経営コンサルティングをしながら、

士業や経営者の身近な存在の方々を経営コンサルタントとなるための塾「経営コンサルタント養成講座『サムライコンサル塾』」を全国8か所で展開。

■ 商品紹介

■ 商工会議所で80人の経営者が97点という高評価を付けた伝説のセミナー DVD50本

■ 日本一の経営コンサルタント養成講座 サムライコンサル塾。

たった4年で、東京・名古屋・大阪・広島・岡山・福岡・札幌・姫路と全国で開催。塾生数は、約480名という脅威の広がりを魅せる。

20代、30代の先生だけでなく60代、70代の先生方も参加し幅広い年齢層で

日本一体系的で分かりやすいコンサルティングノウハウを提供する。

経営者の右腕となる方がコンサルティングノウハウを身につけることでクライアントの経営者の本当の意味での右腕となることを目的とした経営コンサルタント養成講座。現在の日本を元気にするためには、中小企業が活性化することが一番だ。

その中小企業の経営者はコンサルタントを雇うほど余裕はありません。

しかし、士業の先生方や経営者の身近な存在の方が現在の契約料にプラスアルファでコンサルティングすることで、多くの経営者は救われる。そして、みなさまも経営者にとってなくてはならない存在となる。

これからの時代のコンサルティングスタイルがサムライコンサル塾にあるのだ。

基調講演 講師紹介



年間2000名超の先生が学ぶ集客・開業スクール「志師塾」塾長

五十嵐 和也

講演タイトル

高単価のクライアントを安定的に増やす、土業の集客戦略

■ Profile

先生ビジネスプロデューサー、志師塾塾長。(株)エクスウィルパートナーズ代表取締役社長。

『たった90日であなたの先生ビジネスは絶対儲かる!』の著者であり、土業・コンサルタント・講師・コーチなど「先生業」の「受注力」を高める専門家。NECを経て、中小企業診断士として独立開業。しかし、顧客獲得できず、800万円の借金を重ねる。その後、先生業としての顧客獲得ノウハウを研究し、1年で256名の顧客獲得を実現。現在、このノウハウを活かして年間100名以上の先生業をサポートし、多くの成功事例を持つ。200名超の志の高い先生が集うコミュニティ「インサイドアウト」の主催者でもある。

■ 商品紹介

年間2000名超の先生が学ぶ集客・開業スクール「志師塾」

土業など「先生」と呼ばれる方のための集客ノウハウを提供しています。

- ・ 4ヶ月で、昨年対比154%に単価が上がり、受注件数が270%にアップした税理士
 - ・ 1ヶ月で、新規相談を6件獲得した不動産鑑定士
 - ・ 2ヶ月で、240%に顧客獲得数が伸びた司法書士
 - ・ 3ヶ月で、顧問4件獲得し、毎日Webから問い合わせが来るようになった社会保険労務士
 - ・ わずか2週間で、4件のセミナー講師依頼を受けた中小企業診断士
- など、実績多数。詳しくは、「志師塾」で検索ください。

■ 参加特典

当日で参加される方には、下記を特典としてプレゼントさせていただきます。

- ・ 「先生業 Web 集客術の7つのステップ メールセミナー」参加者全員無料
- ・ 「たった90日であなたの先生ビジネスは絶対儲かる!」書籍プレゼント(10冊)
- ・ 土業専門 Web 集客パーフェクト講座 DVD (2セット)
- ・ 先生業のためのヒット商品開発1Day講座 DVD (2セット)

パネルディスカッション講師 伊藤健太 プロフィール



土業から最もアツい視線を送られている土業のイノベーター「イトケン塾」塾長

伊藤 健太

TERACOYA for サムライ主催者
 株式会社ウェイビー 代表取締役社長
 一般社団法人ウェブマーケティング協会 理事
 ウェイビー行政書士法人代表

Profile

1986年、横浜生まれ、慶應義塾大学法学部卒業

23歳の時に病気をきっかけにして、カネ、経験、人脈全くない中、資本金5万円で起業。半年間全く売上が立たずに、廃業寸前まで追い込まれる。

敗北を認めて、まずは自分にできることからやっという学生時代に取得していた行政書士の資格を使うことを決意。

行政書士事務所開業後は、飛ぶ鳥を落とす勢いで圧倒的な成長を実現。原動力は、伊藤独自のウェブマーケティング。

現在、土業のウェブマーケティングといえば、伊藤と言われるまでに成長をし、伊藤を支持する土業事務所は全国に200事務所を突破。

超大手土業事務所～未開業の土業予備軍まで伊藤のファンは多い。全国各地で爆発的な成果を出している。

月商5万円の北九州の行政書士事務所を2年で月商250万円にまで成長。

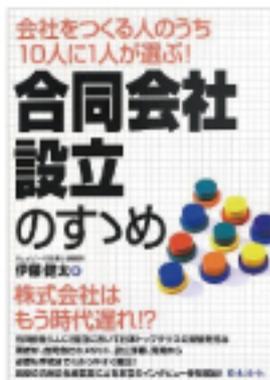
年商100万円の行政書士事務所を2年で月商500万円突破の事務所に成長。

人口10万人の都市で月商50万円以上のウェブ集客を実現。

税理士の顧問先を他の平均的な税理士の60%以下のコストで顧客獲得中。

今、土業に最も注目される人物の1人で、TERACOYA for サムライ主催者

商品紹介



■全国120事務所以上参加

地域NO1の成長土業事務所を続々輩出中 土業のためのマーケティング塾イトケン塾

<http://itoken-jyuku.com/>

■地域NO1のウェブ集客事務所をつくる イトケン塾ウェブマスターコース 参加者募集中

<http://itoken-jyuku.com/master2015/>

■土業界初の返金保証! 圧倒的な集客力を誇る、土業のための集客サイト制作 土業集客サポーターズ

<http://sigyou-supporters.com/>

パネルディスカッション講師 石下 貴大・坂本 翔 プロフィール



行政書士が実務を学ぶ「行政書士の学校」校長

石下 貴大

行政書士法人GOAL代表

一般社団法人行政書士の学校 代表理事

一般社団法人行奏舎 代表理事

Profile

1978年栃木県生まれ。立教大学法学部卒業。

平成20年に行政書士石下貴大事務所を銀座で開業。現在7年目。融資や補助金などの資金調達を絡めた起業支援、産業廃棄物、建設業、運送業などの各種許可に特化したメンバー6名の行政書士法人を運営。

開業当初からブログ集客に力をいれ、毎日更新を継続中であり、土業ブログ日本一の読者数を誇る。

ブログを通じて集客や勉強会、交流会の開催を実現するほか、フジテレビを主とするメディアにも多数出演するなどブログを徹底的に活用している。

また、行政書士はお客様と行政の架け橋となり、社会に貢献する仕事との理念から、行政書士が実務を学ぶ場が少ないという実情を変えるべく、

各業務の現役の専門家のみを講師に迎え行政書士実務スクールを開校。校長を務める。年間20回以上の実務セミナーを開催し、

参加者は東北から九州までにわたり、年間延べ500名以上が参加しているが、これらの集客はほぼ全てをブログで行っている。

更に、1年3か月の間に3つの出版社から5冊の商業出版を果たし、アマゾンの3部門1位を獲得、行政書士部門では受験本を押さえて1位から3位を独占。これらの出版の全てがブログによって実現するほか、オールアバウトやNEWTON行政書士の世界などもブログを通じて連載している。

商品紹介

「みんなの助成金」

誰でも、簡単に、使える助成金をあつという間に検索できるサービスとなります。

現役の行政書士、社労士、税理士などが監修しており、カレンダー機能やレポートなど追加機能も続々！



次世代土業コミュニティ「土業団」団長

坂本 翔

行政書士オフィス23 代表

SNS集客コンサルタント

Profile

1990年、神戸市生まれ。高校時代、バンド活動で食べていくことを決意するも、来場者が3名のイベントを経験。

「集客」の重要性を痛感し、当時ブームだったブログを活用した独自の集客法で、高校生ながら赤字続きだったイベントを黒字へ転換する。

土業の認知度向上などを目的に『土業×音楽=LIVE』を主催。過去3回で延べ400名以上を動員。

行政書士としても起業支援業務をメインに、開業一年目で80件以上の案件に携わる。

これらの集客に要した費用は0円。SNSだけを活用し、集客を成功させている。

このような実績から、多数の講演依頼を受任し、自身でも月4本以上のセミナーを主催。

次世代土業コミュニティ『土業団』では、同業者である土業に対する経営支援を行うなど、

集客に悩む経営者を行政書士業SNS集客コンサルタントとして支援している。

【著書】現在執筆中。2015年夏頃、技術評論社から出版予定。

【メディア】神戸新聞、ラジオ関西

商品紹介

「土業団」

土業に特化した SNS 集客、マーケティングノウハウ、起業家マインド、同業者を圧倒するブランド力など、

成功に必要なことを身に付けながら、「仲間」という最高峰の人脈を手に入れることができる唯一無二の

土業コミュニティとして、昨年11月に始動した土業団ですが、今年4月1日から関東でも「関東土業団」として始動します！

現在、関西土業団では約20名の土業が所属しています。関東の次世代土業の皆様のご入団をお待ちしております！

土業団ウェブサイト <http://office23.info/>

ライブセミナー 講師紹介



士業のためのジェイ・エイブラハム流マーケティング。
USPとマージナルネットワークスで、新規顧客獲得を倍増させる！

日本最大のセミナーポータルサイト セミナーズ運営 ラーニングエッジ代表

清水 康一郎

■ Profile

ラーニングエッジ株式会社代表取締役社長。セミナーポータルサイト「セミナーズ」創始者兼編集長。

アンソニー・ロビンズのパートナーとして日本国内で初めて公認された唯一のイベントプロモーター。

1974年生まれ。静岡県出身。98年、慶應義塾大学理工学部卒業後、人材業界のベンチャー企業に入社。

2000年、デロイトトーマツコンサルティングに入社。2003年会社を設立。

「精神的にも経済的にも豊かな日本を作り上げたい」という想いから、業界最大のポータルサイト「セミナーズ」を立ち上げ、教育の流通に努めている。

業界No.1のセミナーポータルサイト。日本でナンバーワンのセミナー登録数実績を持つ。ビジネスセミナーを中心に幅広くセミナーを取り扱っており、

オンラインで申し込みすることができる。セミナー関連のCDやDVD教材も扱う。セミナー主催者にとって、

セミナー集客をする上ではなくてはならないプラットフォームとなっている。



士業のための見込み客のを見つけ方・つかみ方

東川 仁

■ Profile

2002年、13年勤務した地域金融機関を退職後、資金調達コンサルタント・経営コンサルタントとして独立。

金融機関担当者として13年、資金調達コンサルタントとして12年、計25年の経験で、延べ2,000人以上の経営者に対して資金調達コンサルティングを実施。

全国50以上の金融機関でのセミナー・研修・講演を行いながら、金融機関職員なら誰もが知る業界誌「近代セールス」への

寄稿も5年以上にわたって現在も連載中。著書に、ロングセラー『銀行融資を3倍引き出す！小さな会社のアピール力』などがある。

■ 商品紹介

「【融資に強いFP・コンサルタント】になる方法セミナー」

FPとして、保険を売る。士業・コンサルタントとして、専門知識を売る。でも契約してしまった後は、また新しい顧客を見つけられないといけない。

セミナー開催などで自己開拓するのもいいけれど、紹介してもらえたら何よりです。見込み客を紹介してもらいやすくなるためには、

保険や専門知識に加えて、別の看板があった方がいい。おすすめが、「あの人は融資相談にのってくれるよ」という評判です。

バックエンドの商品がチラチラ見えると人は警戒し、なかなか気軽に会おうとしない。でも切実な困りごとを解決してくれる相手なら、どうでしょう。

経営者の一番大きな悩みは、資金繰りです。しかしもっと深刻なのは、その相談にのってくれる相手がいないこと。税理士ですら、「融資に強い」

といえるのはわずかです。ここに、あなたのチャンスがある。融資に強くなって、既存客や周りの人々から「融資相談にのれる」という

評判が立つようになったら、あなたの紹介ルートはワイドに広がります。

えっ、こんな顧客獲得法があるんだ」という、FPとして、または士業やコンサルタントとしてのまったく新しい未来をお見せしましょう。

<無料プレゼント> 「【融資に強いFP・コンサルタント】になる方法セミナー」無料ご招待（各回1名）

ライブセミナー 講師紹介



年間50回講演、全国の商工会議所から呼ばれる弁理士が語る
呼ばれるセミナー講師になるためのオモシロ話の作り方講座

コスモス特許事務所 弁理士 オモシロ特許研究会代表

富澤 正

Profile

呼ばれる講師になるために必要なこと、それは・・・「オモシロ話」です！

「先生のお話はためになるけど、・・・」なんてことを土曜の講師の話聞いていて思います。

今の時代、ためになるのは当たり前です。ためになるだけでは呼ばれる講師にはなりません。昨年は年間50回、北海道から九州まで呼んでいただいてセミナーをさせていただきました。その秘密は「オモシロ話になる話」をすることです。

大人の面白いはツラいと笑わせることではありません。知的好奇心をくすぐるような「ほ〜」「へ〜」と思わせる話をすることです。

セミナーでは面白い話をどのように作るのかを体系的にお伝えします。

2013年度セミナーコンテストグランプリ全国3位

セミナーコンテスト名古屋1位

セミナー講師になってから1年で北海道から九州までの商工会議所や企業から呼ばれる講師になる。

年間50回の講演実績。 本年度7月、日本経済新聞社から難しい商標を噛み砕いた「オモシロ商標」の新書を発売決定。



WEBに頼らない地上戦の営業戦略術
～簡単なDM集客から泥臭い飛び込み営業まで～

オーリンク社労士事務所 代表

小田切 朋子

Profile

平成23年7月に千葉県船橋市にて社労士事務所を開業。

わずか3年でスタッフ数10名の千葉県最大規模事務所を作り上げる。

しかも、開業2年目に出産。

開業3年で顧問数累計約120社、今期は年商1億円を達成予定。

助成金相談実績1500件以上。

全国各地にて社労士向けの講演依頼やメディア実績多数。

商品紹介



社労士試験合格者が年々増え続けているのに、法人数は減少していることをご存知ですか？

この社労士業界は一般的に開業後3年～5年は食えない！なんて言われていますが、当事務所を見てください。開業3年で年商1億を目指す事務所に成長しています。

社労士業界で本気で売上を上げたい方！本気で事務所を大きくしたい方！他人に頼らず自身で行動できる方！勉強好きで向上心のある方！常に前を向いて攻め続ける「おだぎり式」開業ダッシュ塾で戦略的な営業手法と効率的な業務処理方法を身に付けて、開業1年目から食べていける社労士になりましょう！！

あなたと同じく高い志を持った開業まもない社労士仲間が待っています。 お申し込みはコチラ⇒<http://dash-jyuku.com/>

ライブセミナー 講師紹介



35歳・テレビ出演5回・著書2冊の僕が実践してきたネット社会の士業顧問術
～非二世の20代30代こそ年商1億円事務所を目指そう!～

望月建吾社会保険労務士事務所 代表

望月 建吾

Profile

株式会社ビルドゥミー・コンサルティング 代表取締役社長

労働保険事務組合 北区建設業組合 代表理事組合長 1979年静岡県生まれ。中央大学文学部卒業。

平成15年に23歳で社会保険労務士試験に合格、平成22年に30歳で望月建吾社会保険労務士事務所を起業で開業、現在開業5年目

(実務経験は試験合格前から15年以上)。「残業ゼロの労務管理」™支援や、「WG式就業規則づくり」™支援「WG式人事制度づくり」™支援を中心に、スタッフ8名(グループ全体で12名)とともに数百社のお客様をご支援。社労士業界の後進育成の重要性を痛感し「中杉若手社労士勉強会」を主催。著書として『労使共働で納得できるWG式就業規則づくり』(経営書院 刊)や『会社を劇的に変える！

残業をゼロにする労務管理』(日本法令 刊)があり、Amazonの8部門1位を獲得。

NHK総合テレビ「クローズアップ現代」「あさイチ」、フジテレビ「FNNスーパーニュース」、TBS「ひるおび!」など、

専門家としてのテレビ出演・取材実績も多数。

商品紹介



【書籍】労使共働で納得できる WG 式就業規則づくり

Amazon で人事労務管理部門など4部門で1位、紀伊國屋書店新宿本店総合ランキング5位・

八重洲ブックセンター本店経営書総合ランキング2位を獲得！！

本書では、「リスク対応型就業規則」などの規定例を従業員さんに「押し付ける」形で進める使から労への一方的なアクションでの就業規則づくりではなく、労使共働で「双方向」のコミュニケーションで納得感を得ながら行う就業規則づくりが提唱されています。就業規則づくりを労使のそれぞれのキーパーソンによるWG(ワーキング・グループ)活動として行うことで、労使間での就業規則づくりでのコミュニケーションを促進して「納得感」を得ながら進めていくことが可能です。



士業から企業を変える ～わずか1年でユーザー数12万名突破！中小企業向けクラウドサービスで急成長する「MFクラウド」が士業の方に選ばれる理由～

株式会社マネーフォワード 執行役員 MFクラウド事業本部長

宮原 崇

Profile

北海道大学経済学部を卒業後、伊藤忠商事(株)にて約8年間、水産物トレーダーおよび関連会社取締役として勤務。

2年間の欧州駐在を経た後、IBMビジネスコンサルティングサービス(株)にて、

大手金融機関や大手メーカーのM&Aの統合計画策定および実行支援やチェンジマネジメントを推進。

その後、グリー(株) マーケティング事業本部にて営業企画や新規事業企画をリードした後、(株)マネーフォワードに事業推進本部長として参画。

商品紹介

中小企業向けクラウドサービス「MFクラウドシリーズ」

サービス開始1年で12万名を超えるサービスに成長した「MFクラウド会計」、わずか9ヶ月で

国内No1のユーザー数に達した「MFクラウド請求書」など、中小企業のバックオフィスを劇的に進化させる

「MFクラウドシリーズ」についてご案内します。



ブースセミナー紹介

行政書士法人 Asumia 崎田 和伸	地方都市圏で、土業事務所をゼロから始め、 組織として運営する方法	登壇時間 午後 3 回 14 時～
ベストパートナーズグループ株式会社 武村 欽也	土業のためのホスピタリティー経営について	登壇時間 午後 3 回 15 時半～17 時
オーリンク社労士事務所 小田切 朋子	WEB に頼らない地上戦の営業戦略術～ 簡単な DM 集客から泥臭い飛び込み営業まで～	登壇時間 11 時～14 時
丹羽俊彦労務管理事務所 丹羽 俊彦	社労士など、土業のための売り込みナシ・価格交渉ナシの ストレスフリーの契約を実現させる顧客獲得型の面談法『5ステップクロージング』	登壇時間 11 時～17 時
行政書士法人優総合事務所 東 優	土業コラボによる相続ビジネス攻略術	登壇時間 午後 14 時～ラスト
かみやま行政書士事務所 上山 雅子	行政書士も専業で生きて行ける！ 開業 1、2 年目にやっておきたい 3 つのこと	登壇時間 11 時～14 時
日本名刺協会理事 福田 剛大	「土業のための、渡すだけで絶対受注できる名刺実践法」	登壇時間 14 時～17 時
(株) ジャパンフレッシュ 芳川 充	土業のための SEO を活用したネット集客講座～ 使い捨てのテクニックではなく、 中長期で集客に成功し続けるための<集客サイクル>戦略～	登壇時間 11 時～17 時
フリーで働くと決めたら読む本 中山 マコト	土業のあなたが、一瞬でライバル不在の マーケットを独占するための 3 つの法則。	登壇時間 14 時～17 時
株式会社 Smartaleck 河井 大志	「0 から始める土業専門の最新 SEO 対策」	登壇時間 11 時～17 時
株式会社ウェイビー 馬場 聡	僅か 25 分！起業してウェブ集客の達人になる方法	登壇時間 11 時～17 時
株式会社ウェイビー 小野 潤平	HP 問い合わせや紹介、待っているだけで大丈夫！？ 土業のためのプッシュ型営業術～テレアポ 3 つの極意～	登壇時間 午前 6 回 11 時～14 時
行政書士オフィス 23 代表 土業団团长 坂本 翔	0 円集客を実現！土業のための Facebook 活用術	登壇時間 11 時～14 時

ライブセミナー 講師紹介



次世代の土業クラウドスターを創出する「土業ITアドバイザー協会」
土業に有効なクラウドサービスを「知り」「使い」「広める」ことで
圧倒的な業務効率化とブランディングへ！

チャットワークで受注率&継続率を劇的アップさせる事例など。

一般社団法人 土業ITアドバイザー協会

石川 浩司

■ Profile

高松市出身

中央大学法学部法律学科卒

学生時代より株式会社フォルテツアにて相続・事業承継コンサルティングを担当

現 株式会社フォルテツア 代表取締役

業務改善コンサルティングの中で、クラウドコンピューティングに出会い、いち早く導入する。

中小企業をITで元気にしたい、そのためのハブとして税理士事務所は大きな役割をはたすべき、

との思いから税理士事務所そして、そのクライアントである中小企業のための実践的IT活用のための組織「IT税理士ネットワーク」を主宰。

司会



浪速のオモシロ社労士

本田 忠行

■ Profile

1974年8月大阪府大阪市生まれ

父と兄が経営者であったので、幼少の頃から起業家の悩みを肌で感じながら生活する。

そんな孤独な起業家の悩みを少しでもサポートしたい思いから社労士になり、

その経験を活かした労務及び助成金相談は、昨年一年間で300件を超える。

今後は、中小企業のかげこみ寺として、ワンストップサービスで起業家をサポートできる体制を、

他の土業とタッグを組み起業家の経営パートナーとして全面的にバックアップしていく。

刀ブース出展企業情報

 株式会社ウェイビー	シギョック	士業が売り上げをあげるための動画オンラインスクールです。 各業界の専門家をお招きしており、士業が売り上げをあげるために必要なノウハウを動画で学べます。 講師数及び動画数では日本最大級のメディアです。
Gozal 株式会社 BEC	士業向け クラウドサービス 「Gozal」	中小企業が士業にチャット相談、業務依頼できるクラウドサービス「Gozal (ゴザル)」のご紹介をさせていただきます。
 株式会社エッジ	オフィスサポーターズ	士業事務所のクライアント満足度を上げるために、クライアントに対して付加価値を持つことが大切になります。 煩わしいオフィス移転のサービスをオフィスサポーターズで解決することができます。
 株式会社マイルト	士業限定の無料会員制 オンラインサービス ENishi(エニシ)	さまざまな士業との交流を通じて、業務上のパートナーを見つけたり情報交換したりできる会員制サイトです。 士業限定ですので、安心してご利用になれます。
 株式会社ボランチ	みんなの助成金	誰でも、簡単に、使える助成金をあつという間に検索できるサービスとなります。 現役の行政書士、社労士、税理士などが監修していること、カレンダー機能やレポートなど追加機能も続々！
MAX マックス株式会社	TRUSTAX	TRUSTAX は会計事務所の営業活動をトータルの支援するクラウドツールです。
 株式会社マネーフォワード	中小企業向け クラウドサービス 「MFクラウドシリーズ」	サービス開始1年で12万名を超えるサービスに成長した「MFクラウド会計」、わずか9ヶ月で国内No1のユーザー数に達した「MFクラウド請求書」など、中小企業のバックオフィスを劇的に進化させる「MFクラウドシリーズ」についてご案内します。
 ChatWork 株式会社	<ul style="list-style-type: none"> ・士業のビジネスコミュニケーションインフラ「ChatWork」 ・クラウド時代の士業ブランディングに「士業ITアドバイザー協会」 	ChatWork 式 士業のコミュニケーション革命～クライアントとの関係強化インフラ～
 一般社団法人 相続診断協会	<ul style="list-style-type: none"> ・パートナー募集 	相続分野で注目の新資格「相続診断士」全国で18000名(平成27年3月現在)とともに飛躍しよう！

注意事項

- ・チケットを必ずお持ちください
チケットがない方は原則入場いただくことができません。
- ・基調講演ブースは人数の関係で、最大 80 席前後のご用意となります。
席がない場合には、立ち見となる可能性があります。
また会場の大きさの都合で、ご覧になれない場合もございますのでご了承ください。
それ以外のブースにつきましては定員がございます。
- ・会場内でランチなど飲食の提供はございません。
時間を見ていただきながら好きな時間にランチなどにお出かけください。
- ・それぞれの人が、何の資格かを一目で判断するために、シールをお配りいたします。
- ・会場内、写真、動画の撮影をしますので、
参加者の方が撮影に入ってしまうことがありますが、ご了承ください。
- ・11 時～20 時までイベント開催しておりますので、途中での参加、
退出ももちろん構いません。適宜休憩など取りながらイベントを楽しまれてください。
再入場も可能です。
- ・全てのブースなどをまわることは、ブース数的に難しいと思います。
ご自身で事前にブースのまわりかたなどご検討ください。
- ・無料特典につきまして参加申込み時にご登録いただきました
メールアドレス宛に、無料プレゼントの件は、
イベント後日にメールさせていただきます。
- ・早期申込特典につきましては、イベント当日に発表をいたします。
- ・原則、資格者のみの参加としています。
そうでない方で、営業目的などの方を見つけたら
退出をお願いすることもあります。
- ・サムライ当日、250 名～300 名程度の参加者を見込んでおります。
名刺交換を多数されると思いますので、名刺をお忘れなく。

参加者全員プレゼント

- ・「月商倍々の士業事務所をつくる 7 日間のステップメール」
- ・「先生 Web 集客塾の 7 つのステップ メールセミナー」
- ・「0 円で集客！ SNS 活用術 50 選」
- ・「みんなの助成金」無料登録
- ・士業最大のオンライン学習メディアシギョック無料登録

早期申込み特典 2 月末までにお申込みの方限定の抽選会

- ・士業集客サポーターズがつくる 298,000 円のホームページ 3 名無料
- ・「月商倍々の行政書士事務所 8 つの成功法則」 20 冊プレゼント
- ・「SEO 対策 検索上位サイトの法則 52」書籍プレゼント 30 冊
- ・行政書士の学校実務 DVD 10 本
- ・「『たった 90 日でああなたの先生ビジネスは絶対儲かる！』書籍プレゼント」 30 冊
- ・士業専門 Web 集客パーフェクト講座 DVD 2 セット
- ・先生業のためのヒット商品開発 1Day 講座 DVD 2 セット



スポンサー紹介





日本最大の士業の為のオンラインスクール 「シギョツク」を3月20日に開始



シギョツクとは、弁護士、税理士、行政書士などの士業のための、国内最大規模の会員制動画配信メディアです。

動画では、売上をあげていくために必要な経営や営業を中心として、各分野の専門家に最高のノウハウをお話ししていただきます。

売上を上げたい士業の皆様へ

売上を上げていくためには、経営や営業の勉強が必要です。

士業は真面目で勉強熱心の方が多いのですが、事務所の経営をしっかりできている人は少ないのではないのでしょうか？経営にはどの業種にも共通する原理原則があります。

その原理原則を我流ではなく、原理原則を知ることであなただけに環境に左右されない、本質的な競争の源泉を手に入れることができるようになります。

そして、その原理原則も学べ、更に士業に特化した経営や営業を学ぶ事ができるのが、このシギョツクです。

シギョツク概要

- 月額500円(業界最安)
- 現在、会員数200名
- 動画は現在70本。毎月5~10本配信
- 動画見放題、レジュメのダウンロード可能
- 交流会及び勉強会の開催

特徴

- 全国で成功している士業を講師に迎えた現実味のある話！
- 各分野の専門家による授業！
- 国内最安の会費で、最大ボリューム！そして最高品質の講師のクオリティ！
- 全国で士業向けに経営塾などを開催している講師がシギョツクに集結！

動画カテゴリ (一部)

- 経営 ● 集客 ● 出版 ● ブログ
- 営業 ● セミナー ● 提携の極意
- 地方士業経営者のノウハウ
- ウェブマーケティング
- コピーライティング ● 法人化戦略

動画タイトル (一部)

- 士業の出版戦略セミナー
- 広島 NO.1 行政書士法人代表に学ぶ士業事務所の最新経営術について
- 世の中の9割の士業HPが失敗している理由を公開！士業専門HP集客ノウハウ。
- SNS 集客～アメブロ～
- 勝てるプレゼン基本ポイント7ヶ条
- これからの士業のためのWebマーケティング入門講座

お申し込み方法

- 1 サイトからのお申込み
下記URLにアクセスし、お申込みください。

シギョツクで検索!

<http://shigyotsuku.com/LP/>

- 2 お電話またはメールでのお申込み
下記の連絡先に、シギョツク申し込みの件とご連絡ください。
こちらから折り返しご連絡させていただきます。
メール：yamada@wavy4.com
電話：03-5738-1670 運営会社：株式会社ウェイビー

シギョック会員になると

毎月新規で最低5~10本前後の動画を配信!!
動画全て永遠に見放題!!

今一番話を聞きたい
士業のライブ動画

注目士業経営者の
経営を学ぶ動画
最低月1本配信

カリキュラム動画を
3本配信
+資料ダウンロードし放題

士業のためのウェブマーケ
ティング特訓動画
月1本配信

注目の新人士業の
成功術 月1本

毎月の特集動画

今月の各士業の
成功事例ブログ

定期的に開催する
シギョック交流会への参加

2ヶ月に一回開催の
リアルシギョック勉強会

シギョック推薦の声



メディア運営最高プロデューサー 伊藤健太

士業はしっかりと経営、マーケティング、営業などを学ばないけません。

毎月たったの980円で、最高峰の士業事務所をつくるノウハウをゲットできるのはシギョックだけです!!



ベンチャーサポート税理士法人代表 古厩谷裕樹氏

あなたがもし持続的な成長を望むのなら、シギョックを受講しない理由がない。



日本最大の司法書士法人代表 大石裕樹氏

士業経営においては、一般企業の論理では通らない事、上手い出来ない事がたくさんあります。シギョックの動画にはそんな問題を解決するためのヒントがたくさん隠れています。正直、この内容でこの価格は安過ぎます!



起業支援のカリスマ行政書士 早川周作氏

皆様、こんにちは!日本リーディングコンサルティング(株)代表の早川周作です。「シギョック」では、足を運ばずに、動画配信で、士業経営の全てを学べます!理論、理想論、机上の空論ではなく、具体的に数字を上げたり、他事務所との差別化を図り、勝ち残る士業になりたい、士業経営者の方々に、にとって必須です!



お電話、メールでのお問合せはこちらから！
03-5784-4016
yamada@wavy4.com

シギヨサポで検索

我々にお任せください！土業に特化した集客できるサイトを制作致します！



PCだけでなく
スマホにも
最適表示



土業サポによる
集客できる
サイト
コンサルティング



集客できない
場合の
返金保証



納得いくまで
何度でも
デザイン
修正OK



集客し続ける
サイト制作を
実現

サイトでの集客を最大化したい土業の方へ。

まず、サイトで集客することは可能です。

しかし、サイトをつくったのに集客が思うようにできない方がかなり多いと思います。

その一つの原因は、「制作会社はマーケティング会社ではない」ということです。

弊社は、そんな土業の方のサイト制作に特化しております。

そして、マーケティングを得意とし、ご依頼いただいたお客様の中には、広告費0で、

しかも1つのサイトだけで月商100万円以上を達成されている方もいます。

検索結果の上位に表示される事をSEOと言いますが、弊社はこのSEOとマーケティングを駆使し、
集客できるサイトを実現しております！

料金設定は初期費用4種類+月額費用18,900円からお選びいただけます。

初期費用1コース、月額費用1コースそれぞれ必ず選択して頂きます。

✓初期費用は選べる4種類のコースから

コース名	オリジナルデザイン	ワードプレス導入	スマホ対応	SEO対策	ページ数	コンサルティング	サイト内文章づくり	返金
格安！ 初期費用 98,000円	テンプレート 使用	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	5ページ	×	お客様	なし
お手頃 初期費用 298,000円	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	15ページ	×	お客様 と 土業サポ	50% 返金保証
オススメ 初期費用 698,000円	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input checked="" type="radio"/>	<input type="radio"/>	25ページ	<input type="radio"/>	お客様 と 土業サポ	100% 返金保証

さらに様々なサービスに合わせた
個別見積もりコース

個別でお見積もりをたてます

月額メニュー

保守管理+SEO対策コース

月額18,900円

簡単な画像制作

サイトの簡単な修正

ワードプレスの使用方法サポート

+SEO対策コースのサービス

①サイトからのお申し込み
土業集客サポーターズで検索！

②お電話でのお申し込み
03-5784-4016

「無料メール相談実施中」
無料でウェブマーケティング、SEOなど
のご質問に 答えします！
担当山田までお気軽にご連絡ください！
相談アドレス→yamada@wavy4.com



TRUSTAXは会計事務所の営業活動をトータル的に支援するクラウドツールです

TERACOYA
参加事務所様限定

- ①動画撮影費用無料！
- ②6ヶ月間利用料無料！
- 2事務所様
- 3事務所様

動画配信

文章では伝えられないメッセージや強みを動画でダイレクトにアピールする事ができます。先生やオフィスの雰囲気を通じて、仕事の依頼を検討するユーザーに対して安心感を与える事ができます。撮影した動画を自社のサイトに掲載する事もできます。

クラウドソーシング <コンペ形式>

コンペ形式は、受託したい業務分野を選択し、仕事内容や予算、納期などを確認した上で、自由に獲得する事ができます。得意分野の仕事を選別して効率良く受託してください。
 スタンダードプラン：無料
 お試しライトプラン：成果報酬

クラウドソーシング <コンタクト形式>

ユーザーからの相談や見積り依頼には、積極的な提案、アドバイスを実施してお仕事を獲得してください。必要に応じて面談を実施し、受託金額を決定してください。
 スタンダードプラン：無料
 お試しライトプラン：無料

質問広場

質問広場で投稿された質問に対して積極的に回答いただく事により様々なユーザーからのコンタクトに直結させる事が可能です。仕事獲得に結び付ける営業ツールとして活用してください。

※回答税理士名は非公開

案件の個別紹介

ユーザーからTRUSTAXに直接寄せられた相談・問合せの中から、ご希望する分野の案件をご紹介します。ユーザーと直接交渉して仕事成立に結び付けてください。

スタンダードプラン：無料

メッセージボード 入電管理システム

ユーザーと税理士事務所はメッセージボードを使い、効率良くコンタクトを行います。また専用のフリーダイヤルを経由してユーザーから直接相談や問合せを受け付けることが可能です。



TRUSTAXは
 映像クオリティに自信があります！



TRUSTAX利用料金・プラン比較		プロフィール掲載	お試しライトプラン	スタンダードプラン
月額利用料金		無料	¥10,800	¥32,400
クラウドソーシング	コンペ形式での案件成立	—	○ (成果報酬発生)	○ (無料)
	コンタクト形式での案件成立	—	○	○
個別案件のご紹介 (無料)		—	—	○
検索結果の上位表示		—	—	○
メッセージボードの利用		—	○	○
フリーダイヤル利用 (PPC)		—	○	○
基本情報の掲載 (事務所・税理士プロフィール)		○	○	○
グッジョブ!機能		○	○	○
グッドマーク表示		○	○	○
質問広場で回答		○	○	○

オプション	料金	※著作・制作「TRUSTAX」
動画/画像掲載	¥324,000	約4分間の専用動画と、スチールの撮影。サイト内の文章だけでは伝えられないメッセージや強みを動画でダイレクトにアピールすることが出来ます。 TRUSTAXのご利用期間中は、撮影した動画を自社のWebサイトに掲載する事が出来ますので高い費用対効果を実現します。

撮影する場所により出張費を頂戴する場合があります

TRUSTAX運営事務局

マックス株式会社

〒106-0031

東京都港区西麻布3-3-23 フィールドア西麻布3F

TEL : 03-5413-5335

FAX : 03-5414-1510