

2015 年 4 月 8 日

各 位

SBS ロジコム株式会社

営業組織を一新、国際営業を加え 7 部体制に ー西日本営業開発部が 4 月から始動、拠点建設を睨み顧客開拓を開始ー

当社は、3PL 事業のさらなる拡大を目指すため 1 月より営業組織の一新に取り組んでまいりました。3 月に国際営業開発部を設置、4 月から西日本営業開発部が始動したことで、従来の 3 部から 7 部体制へと営業組織の再編が完了しましたのでお知らせいたします。

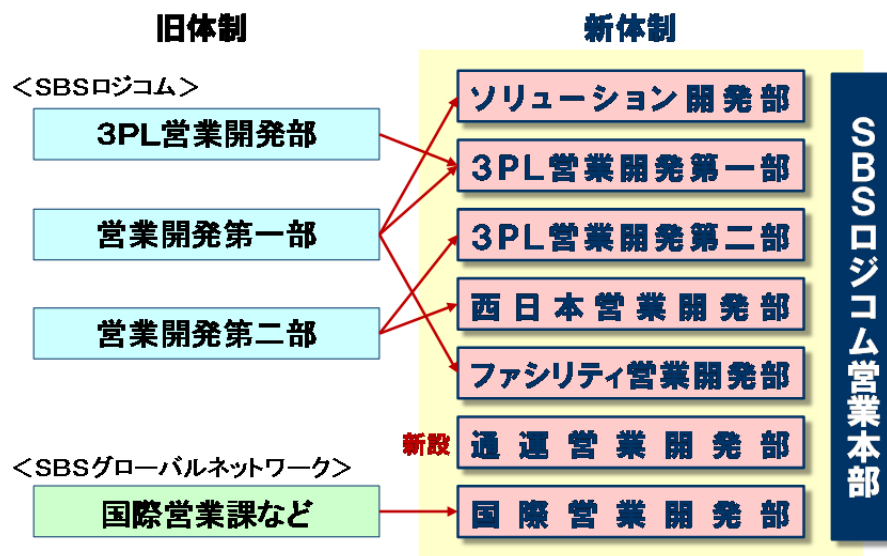


当社は、SBS グループが掲げる中期経営計画「SBS Growth 2017」の達成に向けて 3PL 事業のさらなる拡大を目指すため、組織による営業活動の強化、顧客接点の拡大を狙いに営業組織を従来の 3 部体制から大きく拡大し 7 部体制に再編いたしました。

今回の再編では、これまでの営業担当者に見込客の発見から提案、成約、フォローまでを一任するやり方からチーム力を生かす体制をめざしソリューション開発部を新設。また、お客様の業種や提供するサービスに特化した営業部隊を設置いたしました。

主な再編ポイントは次のとおりです。

1. 提案ノウハウを集結したソリューション開発部を新設し、3PL 提案力を強化
2. 3PL 営業を業種別に 2 部体制に再編し、3PL 新規案件の獲得を図る
3. 西日本営業開発部を新設し、関西を中心に西日本地区での事業拡大を図る
4. ファシリティ営業開発部を新設し、オフィス移転や館内物流を専門に営業開拓を図る
5. 通運営業開発部を新設し、トラック不足や環境問題を背景に鉄道コンテナ輸送を開拓
6. 国際営業開発部を新設し、国内外をシームレスに結ぶ国際一貫物流の拡大をめざす



西日本営業開発部は、2014 年に取得した大阪南港の土地に計画している新物流センター建設を睨みつつ関西を中心に西日本地区において物流基盤の整備と新規のお客様の開拓を行います。国際営業開発部は、子会社である SBS グローバルネットワークの営業業務を当社に移管し、国内外をシームレスに結ぶ国際一貫物流の拡大をめざします。

以上

■ご参考

<SBS ロジコム株式会社概要>

本 社：〒130-0012 東京都墨田区太平 4 丁目 1 番 3 号 オリナスタワー

代 表 者：代表取締役社長 鎌田 正彦

設 立：1940 年（昭和 15 年）

親 会 社：SBS ホールディングス株式会社

資 本 金：28 億 46 百万円 （2014 年 12 月末現在）

売 上 高：443 億円 （2014 年 12 月末現在）

社 員 数：1,231 名 （2014 年 12 月末現在）

事 業 所：関東を中心に全国約 70 拠点を設置

関係会社：SBS フレイトサービス(株)、日本レコードセンター(株)、SBS トランスポート(株)、SBS グローバルネットワーク(株)

事業内容：SBS グループの物流事業のコア会社として、3PL・センター物流・倉庫・流通加工・運輸・通運・国際物流・館内物流・施設移転・オフィス移転などお客様のあらゆる物流ニーズを一貫したサービス体制でサポートしています。

U R L：<http://www.sbs-logicom.co.jp>

■本件に関するマスコミからのお問い合わせ先

SBS ホールディングス株式会社

I R・広報部 南 輝子 TEL：03-3829-2240／e-mail：contact11@sbs-group.co.jp

※当資料に掲載されている情報は、発表日現在の情報です。その後予告なしに変更されることがございますので、あらかじめご了承ください。