

2015年4月8日

各 位

SBSロジコム株式会社

営業組織を一新、国際営業を加え7部体制に —西日本営業開発部が4月から始動、拠点建設を睨み顧客開拓を開始—

当社は、3PL事業のさらなる拡大を目指すため1月より営業組織の一新に取り組んでまいりました。3月に国際営業開発部を設置、4月から西日本営業開発部が始動したことで、従来の3部から7部体制へと営業組織の再編が完了しましたのでお知らせいたします。

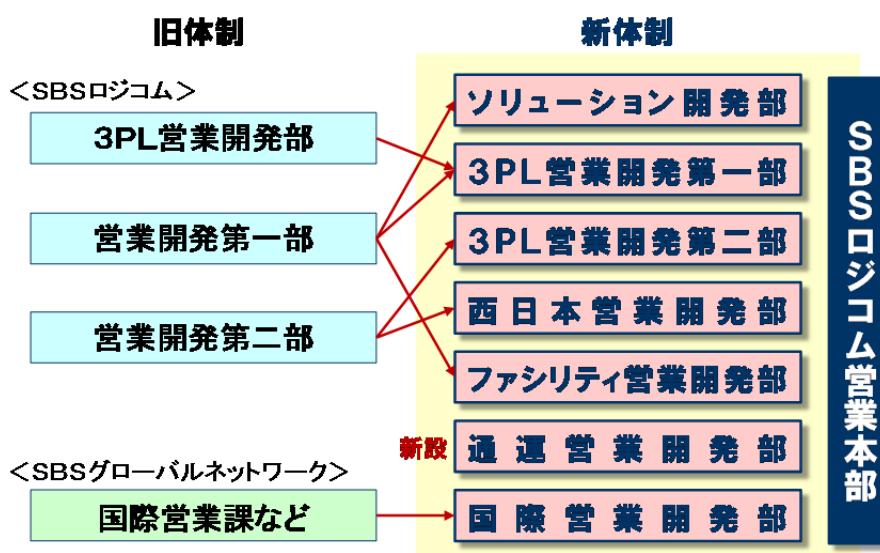


当社は、SBSグループが掲げる中期経営計画「SBS Growth 2017」の達成に向けて3PL事業のさらなる拡大を目指すため、組織による営業活動の強化、顧客接点の拡大を狙いに営業組織を従来の3部体制から大きく拡大し7部体制に再編いたしました。

今回の再編では、これまでの営業担当者に見込客の発見から提案、成約、フォローまでを一任するやり方からチーム力を生かす体制をめざしソリューション開発部を新設。また、お客様の業種や提供するサービスに特化した営業部隊を設置いたしました。

主な再編ポイントは次のとおりです。

1. 提案ノウハウを集結したソリューション開発部を新設し、3PL提案力を強化
2. 3PL営業を業種別に2部体制に再編し、3PL新規案件の獲得を図る
3. 西日本営業開発部を新設し、関西を中心に西日本地区での事業拡大を図る
4. ファシリティ営業開発部を新設し、オフィス移転や館内物流を専門に営業開拓を図る
5. 通運営業開発部を新設し、トラック不足や環境問題を背景に鉄道コンテナ輸送を開拓
6. 国際営業開発部を新設し、国内外をシームレスに結ぶ国際一貫物流の拡大をめざす



西日本営業開発部は、2014年に取得した大阪南港の土地に計画している新物流センター建設を睨みつつ関西を中心に西日本地区において物流基盤の整備と新規のお客様の開拓を行います。国際営業開発部は、子会社であるSBSグローバルネットワークの営業業務を当社に移管し、国内外をシームレスに結ぶ国際一貫物流の拡大をめざします。

以上

■ご参考

< S B S ロジコム株式会社概要 >

本 社：〒130-0012 東京都墨田区太平4丁目1番3号 オリナスタワー

代 表 者：代表取締役社長 鎌田 正彦

設 立：1940年（昭和15年）

親 会 社：S B S ホールディングス株式会社

資 本 金：28億46百万円 （2014年12月末現在）

売 上 高：443億円 （2014年12月末現在）

社 員 数：1,231名 （2014年12月末現在）

事 業 所：関東を中心に全国約70拠点を設置

関係会社：S B S フレイトサービス（株）、日本レコードセンター（株）、S B S トランスポーテート（株）、S B S グローバルネットワーク（株）

事業内容：S B S グループの物流事業のコア会社として、3PL・センター物流・倉庫・流通加工・運輸・通運・国際物流・館内物流・施設移転・オフィス移転などお客様のあらゆる物流ニーズを一貫したサービス体制でサポートしています。

U R L：<http://www.sbs-logicom.co.jp>

■本件に関するマスコミからのお問い合わせ先

S B S ホールディングス株式会社

I R・広報部 南 輝子 TEL：03-3829-2240／e-mail：contact11@sbs-group.co.jp

※当資料に掲載されている情報は、発表日現在の情報です。その後予告なしに変更されることがございますので、
あらかじめご了承ください。



SBS GROUP
For Your Dreams.