

2015年5月13日

メディア関係者各位

株式会社GNT

妖精さん育成モノ積みあゲーム『つみくる』 事前予約&Twitter キャンペーンを開始！ ios 版、Android 版共に6月リリース予定

モバイルインターネットサービスを提供する株式会社GNT(本社:東京都渋谷区、代表取締役: 浩一・タウン・ラム、<http://www.gnt.co.jp/>、以下GNT)は、スマートフォン向け無料ゲーム『つみくる』(以下、本作)の事前予約とTwitter キャンペーンを開始いたしました。アプリリリースは ios 版 Android 版共に、6月中予定です。



本作は、モノを積むのが得意な小さな妖精さん「つみくる」の「仲間の待つ月に帰る」という夢を応援してあげる、妖精さん育成モノ積みあゲームとなっています。

ゲーム内に登場する「つみくる」は合計8種類いて、それぞれレベルを上げたり、おしゃれをすることができます。「積むモノ」は総数300個以上で、身近にあるものから奇想天外なものまで、様々なものが登場します。プレイヤーは、「つみくる」を育て、「積むモノ」を見つけることでどんどん月に進んでいきます。見た目のかわいさとは裏腹に、奥が深い「つみくる」をぜひお楽しみ下さい。

【紹介動画】

https://youtu.be/b_YCgXeMjQc

【事前予約】

事前予約を行うことで、ゲームを有利に進められるアイテム「月の石」を 50 個プレゼントします。



▼ 事前予約はコチラから

・予約トップ 10

(ios)

<http://yoyaku-top10.jp/u/a/MTE3NDc>

(Android)

<http://yoyaku-top10.jp/u/a/MTE3NDg>

・STARTRY

(ios)

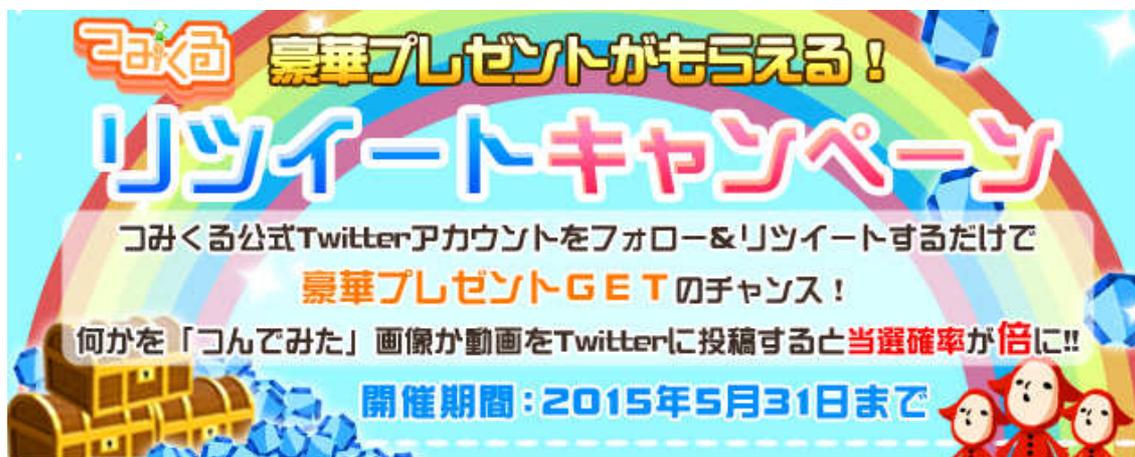
<http://startry.net/?p=15909>

(Android)

<http://startry.net/?p=15928>

【Twitter キャンペーンを開催】

つみくる公式 Twitter アカウントをフォロー&リツイートするだけで豪華プレゼントがもらえます。



▼開催期間

2015年5月12日(火)～ 2015年5月31日(日)まで

▼キャンペーン概要

つみくる公式 Twitter アカウント(@tsumikuru)をフォローし、指定のツイートをリツイートするだけで応募完了です。

各賞の当選者には Twitter のダイレクトメッセージにてお知らせいたします。

さらに、「#つみくる RT キャンペーン」ハッシュタグを付けて、何かを「つんでみた」画像か動画を投稿すると当選確率が倍になります。

▼ 賞品

・賞品 1

トイレットペーパー96 ロールを抽選で 1 名様にプレゼント

・賞品 2

現金 10,000 円を抽選で 2 名様にプレゼント

・賞品 3

「つみくるのうた」を歌ってくれている

声優「優木かな」さん直筆サイン色紙を 3 名様にプレゼント

▼ キャンペーンページ

<http://mobigame.jp/tsumikuru/campaign>

▼ 公式サイト TOP

<http://mobigame.jp/tsumikuru/>

【ゲーム概要】



タイトル : 「つみくる」
ジャンル : 妖精さん育成モノつみあゲーム
対応 OS : iOS 7.0 以上 / Android 4.1 以上
価格 : 基本プレイ無料(アイテム課金)

◆公式ページ

<http://mobigame.jp/tsumikuru/>

◆Twitter

<https://twitter.com/tsumikuru>

◆Facebook ページ

<https://www.facebook.com/tsumikuru>

■ GNTについて

社 名 : 株式会社GNT (<http://www.gnt.co.jp/>)
代 表 者 : 代表取締役 ホー・トゥン・ラム
所 在 地 : 東京都渋谷区渋谷 3-11-2 渋谷パインビル 5・6F
設 立 : 2000年5月12日
資 本 金 : 1000万円
従業員数 : 291人(2015年2月末現在 ※グループ会社含む)
事業内容 : モバイルインターネットサービス
スマートフォン向けソーシャルゲームの企画・開発・運営を中心に
Eコマース、モバイル販促ソリューションの開発・運用、モバイル広告の販売など
モバイルインターネットに関する幅広い事業をグローバルに展開しています。
グループ : 5社



【本件に関するメディア関係者の方々からのお問い合わせ】
株式会社GNT プレス・広報担当/楠(くすのき)
電話 (03) 5766-6001 メール press@gnt.co.jp