



『7月15（水）/16日（木）楽天&ヤフー&Amazon 集客アップサービス説明会 開催のお知らせ』

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が『楽天&ヤフー&Amazon 集客アップサービス説明会』を東京と大阪にて参加費無料で開催いたします。楽天+ヤフー+Amazonで月商1000万/2000万突破を目指す企業様に、モールの最新情報・楽天&ヤフー&Amazonの集客アップノウハウと400社以上が利用するモール集客サービスと成功事例を紹介します。

【セミナー開催日時】

[大阪] 7月15日（水） 14：00～16：30（13:30開場）

[東京] 7月16日（木） 14：00～16：30（13:30開場）

【セミナー概要】

[第1部（約30分）]

夏商戦直前・2015年後半は楽天&ヤフー&Amazonで売上も利益も増やす！モールの多店舗で事業拡大するポイント

- ・EC業界を取り巻く状況と2015年以降の取組み
- ・主要モールの最新動向と各社の活用ポイント
- ・モール新規参入・多店舗企業が取り組むこと
- ・楽天・ヤフー・Amazonの集客アップ、売上アップに必要なこと

[第2部（約50分）]

400社以上が利用する楽天&ヤフー&Amazonの集客アップサービス説明と最新事例紹介

- ・楽天+ヤフーショッピングの売上に貢献する「お宝データ」活用事例
- ・SOY受賞店舗も活用・導入実績多数の楽天集客アップサービス概要
- ・上場企業も続々利用の楽天内広告運用サービス概要
- ・独自開発！ヤフーショッピングの検索連動広告運用サービス概要
- ・費用対効果抜群で注目が集まるAmazon内広告運用サービス概要
- ・夏商戦直前対策！楽天&ヤフー&Amazonで取り組むこと

〔個別相談会〕

弊社現場最前線コンサルタントが担当します。

【参加料金】

参加費は無料です。

【会場場所】

7月15日「大阪会場」

新大阪丸ビル別館 大阪市東淀川区東中島1-18-22

・JR新大阪駅：東口出口（徒歩3分）

7月16日「東京会場」

当社の東京オフィスセミナールーム 東京都港区六本木7丁目15-7 新六本木ビル9F

・東京メトロ日比谷線：六本木駅 4b出口（徒歩1分）

・都営大江戸線：六本木駅 4b出口（徒歩1分）

【詳細・お申込み】

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/category/mail/071516.html>

※予約制につき、ご予約のない方はご入場いただけません。お申し込み後、担当者より受付確認のご連絡をさせていただきます。

※最新ノウハウも公開するため web マーケティング・広告代理店・メディアほかご自身で運営されない EC サイトの制作・運営代行・通販コールセンターなど事業内容が近い企業様の参加はお断りしております。ショップ限定となりますので、あらかじめご了承ください。

【主催】

企業名：株式会社いつも。

住所：東京本社：〒106-003 東京都港区六本木7丁目15-7 新六本木ビル9階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島5-6-13 新大阪御幸ビル6階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通2-4-8 福岡小学館ビル5階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち4丁目9-3-1 CREビル4階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

【本リリースに関するお問い合わせ先】

株式会社いつも。 広報室 曾根、谷田

Mail：info@itsumo365.co.jp

Tel：03-4580-1365 Fax：03-3475-5677