

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも.



7月28日（火）

急成長の＜ポンパレモール＞新規出店＆売上アップする方法セミナー開催

株式会社いつも.（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、7月28日『急成長の＜ポンパレモール＞新規出店＆売上アップする方法セミナー』を東京にて開催します。ポンパレモールの新規出店と出店後に売上を伸ばす方法を中心とし国内主要モール最新動向、ポンパレモール新規出店のメリット、モール出店後に売上を伸ばすために必要な「おもてなし力」をECの成長企業をサポートする3社がお伝えする内容となっています。

【セミナー開催日時】

[東京] 7月 28 日（火） 14:00～17:00（13:30 開場） 定員 30 名

【セミナー概要】

[第一部] 14:00～14:40

- ・国内のEC動向と主要モールの最新動向
- ・楽天、ヤフーと「ポンパレモール」の違い
- ・「ポンパレモール」の活用法と必要なこと
- ・国内5モールで売上と利益を最大にするコツ

〔休憩〕

[第二部] 14:50～15:30

- ・リクルートのサービスとポンパレモールが生まれた背景
- ・＜収益性＞広告費無料のモールとは？
- ・＜成長性＞2ケタ成長を支える背景と成功ショップ事例
- ・＜将来性＞ポイント経済圏の拡大～数千万人基盤と今後の展望～
- ・出店までの流れと出店後に売上を伸ばすポイントとサポート体制

[第三部] 15:40～16:20

- ・今モールで「おもてなし」が注目される理由
- ・モール多店舗企業が効率的運営するポイント
- ・繁盛店の多くが利用する「メールディーラー」の特長
- ・「メールディーラー」が選ばれている理由

[個別相談]

【参加料金】

無料

【会場場所】

「東京会場」

株式会社リクルート 東京本社 セミナールーム

東京都千代田区丸の内 1-9-2

グラントウキヨウサウスタワー 24階 セミナールーム 2408

電話 : 03-6835-1111

- ・JR「東京」駅 八重洲南口より徒歩 2 分
- ・東京メトロ銀座線 「京橋」駅 7番出口より徒歩 4 分
- ・東京メトロ銀座線・東西線 「日本橋」駅 A3 出口より徒歩 10 分

【詳細・お申込み】

下記フォームよりお申込みとなります。

<http://itsumo365.co.jp/semin/category/mall/0728.html>

【主催】

企業名 : 株式会社いつも.

住所 : 東京本社 : 〒106-003 東京都港区六本木 7丁目 15-7 新六本木ビル 9階

大阪支社 : 〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6階

福岡支社 : 〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5階

沖縄支社 : 〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4丁目 9-3-1 CRE ビル 4階

TEL : 03-4580-1365 (受付時間 平日 10:00～18:00)

URL : <http://itsumo365.co.jp/>

【本リリースに関するお問い合わせ先】

株式会社いつも。 広報室 曽根、谷田

Mail: info@itsumo365.co.jp

Tel: 03-4580-1365

Fax: 03-3475-5677