

## 秋のキャンペーン 第一弾

# 『展示会来場者査定サービス』キャンペーンのご案内

拝啓 貴社ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。I&D ではお客様にマーケティング活動の最適化を実現頂くべく、サービスをご提供しております。

これから展示会シーズンを迎える中、“見込客がどのくらい獲得できたか知りたい”“来場者毎の案件確度・興味度合を把握し、優先順位をつけて重要なお客様から素早くフォローしたい”など、出展後のフォローを検討されているご担当者様も多いのではないかでしょうか。

そこで I&D では、名刺・アンケート入力から企業データ付与(ターゲット分析)、来場御礼電話での興味・検討状況のヒアリング迄を一環で行う効果的で効率的なサービスを特別価格でご提供いたします。出展後も多岐にわたり手配を行われるご担当者様に代わり、査定・抽出を行い、お客様の素早い見込客フォローを実現します。是非キャンペーンのこの機会に、ご検討ください。敬具



**今だけ 10% OFF !!**

※10 社様限定

**展示会見込顧客  
フォローに特化**

## 『展示会来場者査定サービス』概要

○サービス内容

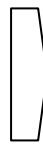
- ①展示会で収集した名刺・アンケートをデータ化(500 枚迄)
  - ②会社名(+住所、ドメイン)と、I&D 保有企業データとのマッチングを実施(最大企業データご提供数 2000 件)
  - ③アンケート回答や役職などで、優先順位の高い来場者 100 件を選定。御礼と投資計画のヒアリングコールを実施
- ※上記③の優先順位 100 件はお客様とご相談の上、選定いたします。



名刺・アンケート入力  
500 枚まで



企業データ(社名、住所・TEL・売上区分・従業員区分・業種)とマッチングし、ターゲット選定



来場目的・立場・導入検討予定  
をヒアリング 100 件まで



### 料金 (価格は全て税抜です)

通常価格 400,000 円 → キャンペーン価格 **360,000 円** でご提供

キャンペーンお申込期間  
2015 年 10 月末

【お問い合わせ】 (株) アイアンドディー カスタマーリレーション部 TEL:03-5452-1840 担当:矢作・菊地

◆ お申込書 ◆

会 社 名			
部 署 名		役 職	
申込担当者			
住 所	〒		
T E L			
e - m a i l			

ご記入いただきました個人情報につきましては弊社内のみで管理し、キャンペーン受付とご連絡に使用します。これを第三者に譲渡または開示するものではありません。なお、メールアドレスをご記入いただいたお客様には、弊社メールマガジンなどを配信させていただきます。弊社の個人情報保護方針につきましては、ホームページをご覧下さい。

**FAX: 03-3452-1841**

I&D カスタマーリレーション部 行 申込日 : 平成 27 年 \_\_\_\_ 月 \_\_\_\_ 日