

## 共催セミナー「B カート ASP × SEGMENT」が、B2B コマースの可能性と最新事例を大公開（10/27）

BtoB 専用 EC サイト構築パッケージ「B カート ASP」を提供する株式会社 Dai（本社：京都市下京区、代表取締役：木脇和政）と、BtoB マーケティング事業を展開する株式会社 SEGMENT（本社：東京都港区、代表取締役社長：石井岳之）が、BtoB マーケティングの視点からみた BtoB コマースの可能性と最新事例を紹介するセミナーを、2015 年 10 月 27 日（火）に東京 六本木 アーク森ビルで開催いたします。

本セミナーでは、B2B マーケティングで今後のキーワードとなる「B2B コマース」に関して、最新のデータを踏まえたうえで、今後の市場動向や実際に B2B コマースに成功するために必要な施策、実際の活用・成功事例についてお話し致します。

<こんな方におすすめです>

- ・ B2B コマースの市場動向や将来性を知りたい
- ・ B2B コマースに関して興味あるけど詳細はわからない
- ・ BtoB コマースを始めたいけど、何から始めたらいいのかわからない
- ・ そもそも B2B コマースって何？
- ・ B2B マーケティングに関してはやり尽くしたので次の一手を打ちたい



セグメント × BカートASP

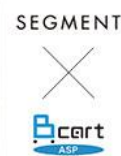
マーケティングセミナー

## B2Bコマースの 可能性と最新事例

～『リードの創出』から  
『売上の創出』への進化～

2015年  
**10月27日** 火

東京 六本木  
アーク森ビル



---

B2B コマースの可能性と最新事例  
～「リードの創出」から「売上の創出」への進化～

---

【開催日】 2015 年 10 月 27 日（火）  
【開催時間】 16：00～18：00（受付け 15：30～）  
【開催場所】 アークヒルズクラブ セミナールーム C  
【募集人数】 40 名（先着順）  
【料金】 無料  
【詳細/申込み】 <https://bcart.jp/seminar/b2b151027/>

《プログラム》

【第 1 部】

---

■ B2B コマースの可能性と売上創出のため施策について

B2B コマース化の現在のトレンドは？日米の最新動向を踏まえたうえで、  
今後の市場動向や実際に B2B コマースに成功するために必要な施策について  
お話し致します。

株式会社セグメント  
ディレクター 児玉 啓 氏

【第 2 部】

---

■ B2B コマースの最新活用事例

運営実績 NO.1 の BtoB 専用 EC サイト構築パッケージ「B カート ASP」での  
事例を中心に B2B コマースの最新事例についてお話し致します。

株式会社 Dai  
営業統括マネージャー 鵜飼 智史 氏

《参考 URL》

BtoB 専用 EC サイト構築パッケージ「B カート ASP」：<https://bcart.jp/>  
株式会社セグメント：<http://segment.co.jp/>

【本件に関するお問い合わせ先】

B カート ASP セミナー事務局 後藤  
TEL：075-361-1171 メール：[info@bcart.co.jp](mailto:info@bcart.co.jp)