

Press Release

報道関係者 各位



2016 年 4 月 21 日

株式会社 Dai

B カート ASP × バックキャスティング 共催セミナー BtoB の EC サイトで売上をアップさせる成功ノウハウを大公開

BtoB 専用 EC サイト構築 ASP「B カート ASP」を提供する株式会社 Dai（本社：京都市下京区、代表取締役：木脇和政）と、ネットショップ向けコンサルティングを行う株式会社バックキャスティングが、「BtoB の EC サイトで売上アップ！成功ノウハウ共有セミナー」を、2016 年 6 月 9 日（木）に東京 インタセクト・コミュニケーションズ セミナールームで開催します。

昨今、BtoB（企業間取引）も EC サイトで注文を受け付ける「WEB 受注」がトレンドになっており、多くの企業が電話や FAX での受注体制を脱却しオンラインでの取引に移行しています。本セミナーでは、どうすれば EC サイト上で成功するのか。売上げアップに軸をおいて有名講師がかんたん分かりやすく解説していきます。

BtoBのECサイトで売上アップ！ 成功ノウハウ共有セミナー

—— 現役ECのプロから学ぶ、これからの売上アップの考え方 ——



2016年 6月9日 (木)

東京 インタセクト・コミュニケーションズ
セミナールーム

BtoB マーケティング「3 つの手法」大公開セミナー

【開催日】2016 年 6 月 9 日（木）

【開催時間】14：00～18：00（受付開始 13：30～）

【開催場所】インタセクト・コミュニケーションズ セミナールーム

〒101-0054 東京都千代田区神田錦町三丁目 14 番地 12 号 神田錦町ミハマビル 8 階

【募集人数】40 名（先着順）

【料金】無料

【詳細／申込み】<https://bcart.jp/seminar/b2b20160609/>

《プログラム》

【第 1 部】

■ライバルはすでに始めている！？BtoB における EC 化。その魅力をたっぷりご紹介

- ・ BtoB・EC の圧倒的な市場規模とその特徴を解説
- ・ 何故いま BtoB コマースに参入すべきなのか？

講師：株式会社 Dai 営業統括マネージャー 鵜飼 智史

【第 2 部】

■売上アップを続ける ネット販売の施策公開セミナー

EC 業界歴 17 年、最高月間転換率 18%を誇る EC コンサルタントが『どうすればなるべく早く売上が上がるのか？』『どうやって売れ続けるネット販売サイトを作るのか？』をテーマに、あますところなくお話しします。

講師：株式会社バックキャスティング 代表取締役

株式会社フェイルオーバー EC 運用部

菅原 渉

【第3部】

■運営実績 No.1。BtoB・EC サイトの決定版「B カート ASP」とは？

B カート ASP でここまでできる！BtoB で必要になってくる主要な機能をデモサイトを交えながらご紹介。

講師：B カート ASP 運営部

《参考 URL》

BtoB 専用 EC サイト構築パッケージ「B カート ASP」：<https://bcart.jp/>

WEB コンサルティング 株式会社バックキャスティング：<http://backcasting.biz/>

【本件に関するお問い合わせ先】

B カート ASP 運営部 後藤

TEL：075-361-1171 メール：info@bcart.co.jp