

報道関係 各位

2016 年 7 月 5 日
株式会社 Dai

BtoB の EC サイトで売り上げアップ！

カート・決済・物流セミナー

BtoB 専用 EC サイト構築 ASP「B カート ASP」を提供する株式会社 Dai（本社：京都市下京区、代表取締役：木脇和政）と、BtoB 掛売り・請求書決済代行サービス「Paid（ペイド）」を運営する株式会社ラクーン（本社：東京都中央区 代表取締役社長：小方 功）、クラウドサービスによる WMS・在庫管理システム「iWMS.X5」を提供する株式会社フレームワークス（本社：静岡県静岡市 代表取締役社長：秋葉淳一）が、「BtoB の EC サイトで売上アップ！カート・決済・物流セミナー」を、2016 年 8 月 3 日（水）に、東京 大手町サンケイプラザにて開催します。



先日発表された経済産業省調査結果によると、国内 BtoC-EC 市場規模が 13.8 兆円に成長と注目を集めていますが、BtoB-EC の市場規模はなんと 202 兆円。今後ますます盛り上がりを見せるであろう BtoB コマース市場。本セミナーでは、カート・物流・決済という、それぞれ異なった視点からいま注目のネット卸・卸の IT 活用を解説していきます。

＜こんな方におすすめです＞

- ・ EC サイトで今よりももっと売上をのばしたい
- ・ BtoC の EC サイトはすでに運営しているが、BtoB も始めたいと考えている
- ・ BtoB や EC について勉強したい

BtoB の EC サイトで売り上げアップ！カート・決済・物流セミナー

【開催日】2016 年 8 月 3 日（水）

【開催時間】14：00～18：00（受付開始 13：30～）

【開催場所】大手町サンケイプラザ 202 号室

〒100-0004 東京都千代田区大手町1-7-2 大手町サンケイプラザビル

【募集人数】 40名（先着順）

【料金】 無料

【詳細／申込み】 <https://bcart.jp/seminar/b2b20160803/>

《プログラム》

【第1部】

■BtoBもWEB受注がトレンド！成功するECサイトの進め方

なにかと話題の尽きないEコマースですが、本セミナーでは最近注目されているBtoB（企業間取引）のEコマースについて語ります。すでに200社以上が導入し10万を超える事業者が発注をおこなっている「BカートASP」から見た、BtoBのECサイトを成功させるために押さえておくべきポイントを簡単わかりやすくご紹介。

講師：株式会社Dai 営業統括マネージャー 鵜飼 智史 氏

【第2部】

■BtoB ECにおける後払いの重要性～後払いがBtoBサイトの売上を拡大させるメカニズムとは～

BtoBサイトへの後払い導入は、売上拡大を図る有効な手段だと考えています。

しかし、導入する事業者はまだ少ないのが現状です。本セミナーでは後払い導入が売上拡大をもたらすメカニズムとその一方で導入がなかなか進まない理由について解説いたします。

講師：株式会社ラクーン Paid事業推進部 小俣 淳 氏

【第3部】

■IoT時代のロジスティクスとは～物流を制する者はビジネスを制する～

物流を制する者はビジネスを制する、と言われるように物流はビジネスのインフラとして重要度が増しています。IoT時代に移りつつある最近の動向の中で、IoTがロジスティクスにもたらす影響と効果について、概論と弊社の取り組みを交えながらお話しいたします。

講師：株式会社フレームワークス 取締役 藁科 譲 氏

《参考 URL》

BtoB専用ECサイト構築パッケージ「BカートASP」：<https://bcart.jp/>

BtoB掛売り・請求書決済代行サービス『Paid（ペイド）』：<http://paid.jp/>

クラウドサービス型WMS「iWMX.X5」：<http://www.frame-wx.com/>

【本件に関するお問い合わせ先】

BカートASP セミナー事務局 後藤

TEL：075-361-1171 メール：info@bcart.co.jp