



9月28日（水）＜2017年：中国EC参入へ＞ 中国向け越境EC本格参入手法セミナー ※初公開内容多数

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、9月28日（水）『＜2017年：中国EC参入へ＞中国向け越境EC本格参入手法セミナー』を東京にて開催します。このセミナーは、中国モールの最新動向とモール本格参入のモデルを、圧倒的な情報量と最新事例を持ってお伝えする、初公開の内容が多数詰まった貴重な機会となっております。

■セミナー開催日時■

2016年9月28日（水） 14：00～17：00（13：30開場）

■セミナー概要■

[第1部] （約60分）

- ・2020年に向けたEC成長戦略に必要なこと
- ・【速報】この11月に越境モールに出店する企業の取組み
- ・来年にかけて出店を検討している企業課題と対処法
- ・今年、転換点を迎えた中国向け越境ECモデル
- ・中国巨大モール「天猫」と「JD.COM」の動き
- ・中国越境ECに必須の「特別区の保税モデル」の動向
- ・越境モール「天猫国際」「JD Worldwide 日本館」の最大活用法
- ・急成長EC企業「丰趣海淘(fengqu.com)」の概要と活用法

[第2部] （約30分）

- ・JD Worldwideの旗艦店出店モデル
- ・JD Worldwideの旗艦店出店までのハードル
- ・越境EC物流体制、保税モデル活用ポイント
- ・失敗しない「Wechat公式アカウント」の取得方法
- ・当社と越境EC総合支援サービスの概要
- ・この11月に出店を決めた企業の検討事例
- ・越境EC参入で大手企業からよくある質問と対処法

[第3部] (約30分)

- ・中国中堅モール活用が必要な理由
- ・中国中堅 EC サイト「丰趣海淘」の概要
- ・中堅企業に最適「丰趣海淘」活用モデル
- ・出店から運営委託までの流れ

[セミナー後]

中国越境 EC 本格参入個別相談会

※事前予約企業様優先

▼他社に無い中国越境 EC 活用モデルとなります。

認定企業として可能な特別なサービス内容も

個別にお伝えいたします。

- ・「JD.COM」の日本市場における戦略的パートナー
- ・「Wechat」運営するテンセントジャパンの公式代理店
- ・中国で数百億円販売する「丰趣海淘 (fengqu.com)」の
日本市場における戦略的パートナー

■参加料金■

無料

■会場場所■

【東京会場】(六本木)

当社の東京オフィスセミナールーム

東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル6F

※6F セミナールームへお越しください。

電 話:03-4580-1365

(アクセス)

- ・東京メトロ日比谷線:六本木駅 4b 出口(徒歩 1 分)
- ・都営大江戸線:六本木駅 4b 出口(徒歩 1 分)

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/ekkyou/0928-2.html>

■主催■

[企業名] 株式会社いつも.

[住所]

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木 7 丁目 15-7 新六本木ビル 9 階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 5-6-13 新大阪御幸ビル 6 階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通 2-4-8 福岡小学館ビル 5 階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち 4 丁目 9-3-1 CRE ビル 4 階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日 10：00～18：00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも. 広報室 鈴木

Mail：info@itsumo365.co.jp

Tel：03-4580-1365 Fax：03-3475-5677