



11月9日（水） 【東京】

## 2017年どうする？ EC販売戦略立案&実践ポイントセミナー 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、11月9日（水）『2017年どうする？ EC販売戦略立案&実践ポイントセミナー』を東京にて開催します。動きの早いEC業界において、戦略をしっかり持って進まなければ小手先の売上を上げるためだけに、時間を割いてしまいます。今回のセミナーでは、2016年を振り返りながら、2017年のEC業界を大胆に予想して販売戦略立案のヒントを提供します。

### ■セミナー開催日時■

11月9日（水） 14：00 ～16：30（13:30 開場）

### ■セミナー概要■

#### [第1部] （約30分）

- ・2017年EC業界の重要チェックポイント
- ・戦略なくして、戦えない！EC業界特有の戦略を知る
- ・お客さんはどこへ？時流を見定めた狙った顧客の獲得方法
- ・競合はこう攻めてくる！競合の猛攻からシェアを守れ！
- ・自社の魅力を再演出！プロデュース力で売上アップ！

#### [第2部] （約60分）

- ・2017年版 事業計画の作り方
- ・弱い商品でも勝てる！商品力で勝つための手法
- ・魅力の少ない売場を盛り上げる！売場力で勝つ手法
- ・高い金額でも大丈夫！価格力で勝つための手法
- ・少ない予算でも勝負できる！広告宣伝力で勝つ手法

#### [第3部] （約20分）

- ・本日お伝えしたかったこと
- ・今日から実践して欲しいこと

## ■参加料金■

参加費用：1名：5,000円（税込）

当社のサービス利用者様：特別無料招待

## ■会場場所■

【東京会場】(六本木)

当社の東京オフィス6階セミナールーム

東京都港区六本木7丁目15-7 新六本木ビル6階

電話:03-4580-1365

・東京メトロ日比谷線:六本木駅 4b 出口(徒歩1分)

・都営大江戸線:六本木駅 4b 出口(徒歩1分)

## ■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/jisya/1109.html>

## ■主催■

〔企業名〕 株式会社いつも。

〔住所〕

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木7丁目15-7 新六本木ビル9階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島5-6-13 新大阪御幸ビル6階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通2-4-8 福岡小学館ビル5階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち4丁目9-3-1 CREビル4階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日10:00～18:00）

URL：http://itsumo365.co.jp/

## ■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも。 広報室 鈴木

Mail: info@itsumo365.co.jp

Tel: 03-4580-1365 Fax: 03-3475-5677