

Press Release

ネット通販成功請負専門
株式会社いつも.



11月24日（木）

＜速報：中国巨大モール参入動向も共有＞中国越境EC本格参入手法セミナー 開催

株式会社いつも.（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、11月24日（木）『＜速報：中国巨大モール参入動向も共有＞中国越境EC本格参入手法セミナー』を東京にて開催します。今回のセミナーでは、急成長の越境モール「天猫国際」「JD Worldwide 日本館」最大活用+「Wechat 活用」でブランド力アップ&訪日客獲得&リピートを狙うポイントをお伝えします。

■セミナー開催日時■

2016年11月24日（木） 14:00～17:00（13:30開場）

■セミナー概要■

[第1部]（約60分）

- ・2020年に向けたEC成長戦略に必要なこと
- ・【速報】今年の8月～11月に出店を決めた企業の戦略
- ・【速報】11月11日の独身の日の販売動向
- ・この秋～来年にかけて出店を決めている企業課題と対処法
- ・今年、転換点を迎えた中国向け越境ECモデル
- ・中国巨大モール「天猫」と「JD.COM」の動き
- ・中国越境ECに必須の「特別区の保税モデル」の動向
- ・越境モール「天猫国際」「JD Worldwide 日本館」の最大活用法
- ・初年度投資金額と3カ年収支計画策定のポイント
- ・当社が、JDと連携して提供できる中国越境ECサポート

[第2部]（約30分）

- ・中国市場開拓&訪日客増には欠かせない理由
- ・失敗しない「Wechat 公式アカウント」の取得方法
- ・ファンを増やすためのプロモーション手法
- ・JD.COM & Wechat のプロモーション活用
- ・JD.COM連携と連携による相乗効果

[第3部] (約30分)

- ・越境EC物流モデルと構築ポイント
- ・4月8日施行の新税制への対処ポイント
- ・送料＆販売価格決定のプロセス
- ・中国EC市場の売上予測手法

セミナー後

中国越境EC本格参入個別相談会

■参加料金■

無料

■会場場所■

【東京会場】(六本木)

当社の東京オフィス6階セミナールーム

東京都港区六本木7丁目15-7 新六本木ビル6階

【注:6階セミナールームに直接お越しください】

電話:03-4580-1365

・東京メトロ日比谷線:六本木駅 4b出口(徒歩1分)

・都営大江戸線:六本木駅 4b出口(徒歩1分)

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/ekkyou/1124.html>

■主催■

[企業名] 株式会社いつも.

[住所]

東京本社:〒106-003 東京都港区六本木7丁目15-7 新六本木ビル9階

大阪支社:〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島5-6-13 新大阪御幸ビル6階

福岡支社:〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通2-4-8 福岡小学館ビル5階

沖縄支社:〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち4丁目9-3-1 CREビル4階

TEL:03-4580-1365 (受付時間 平日10:00~18:00)

URL:<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも. 広報室 鈴木

Mail:info@itsumo365.co.jp

Tel:03-4580-1365 Fax:03-3475-5677