



11月29日（火）

ここまでやれば商品は売れる！ 売れる商品ページの作り方 ＜基礎編＞ 開催

株式会社いつも。（本社：東京都港区、代表取締役社長：坂本守）が、11月29日（火）『ここまでやれば商品は売れる！ 売れる商品ページの作り方 ＜基礎編＞』を東京にて開催します。今回のセミナーでは、当社現場最前線で活躍するコンサルタントが登壇して、これまでのページ制作サポートで、大きな成果に結びついた事例を中心に実践手法を大公開します。

■セミナー開催日時■

2016年11月29日（火）14：00～16：30（13：30開場）

■セミナー概要■

[第1部] （約50分）

- ・ページ作りにも目標設定
 ページ作りの目標は何にすべきか？
- ・成功の裏には名プロデューサーが存在！
 ページ作りの名プロデューサーになろう
- ・商品別ページに必要な情報
 どんな商品でも同じだと思いませんか？
- ・2017年商品ページ作りは、この様が変わっていく！
- ・TOPページやカテゴリーも重要 抑えるべきポイントは？

[第2部] （約60分）

- ・キャッチコピーこそ商品ページの命！
 キャッチコピーの作り方
- ・写真、動画を徹底活用！
 どんな内容にするべきか
- ・レビューは一石五鳥！
 レビューの商品ページ活用方法
- ・信用してもらえないと買ってもらえない！
 信用度を増やす手法
- ・また今度を防ぐ！
 今すぐ買っていただくための仕掛け作り

[第3部] (約20分)

- ・本日も伝えなかったこと
- ・今日から実践して欲しいこと

■参加料金■

参加費用：1名：5,000円（税込）

当社のサービス利用者様：特別無料招待

■会場場所■

【東京会場】(六本木)

当社の東京オフィス6階セミナールーム

東京都港区六本木7丁目15-7 新六本木ビル6階

【注：6階セミナールームに直接お越しください】

電話：03-4580-1365

・東京メトロ日比谷線：六本木駅 4b 出口(徒歩1分)

・都営大江戸線：六本木駅 4b 出口(徒歩1分)

■詳細・お申込み■

下記フォームよりお申込みください。

<http://itsumo365.co.jp/sem/category/mall/1129.html>

■主催■

【企業名】 株式会社いつも。

【住所】

東京本社：〒106-003 東京都港区六本木7丁目15-7 新六本木ビル9階

大阪支社：〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島5-6-13 新大阪御幸ビル6階

福岡支社：〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通2-4-8 福岡小学館ビル5階

沖縄支社：〒900-0006 沖縄県那覇市おもろまち4丁目9-3-1 CREビル4階

TEL：03-4580-1365（受付時間 平日10:00～18:00）

URL：<http://itsumo365.co.jp/>

■本リリースに関するお問い合わせ先■

株式会社いつも。 広報室 鈴木

Mail：info@itsumo365.co.jp

Tel：03-4580-1365 Fax：03-3475-5677