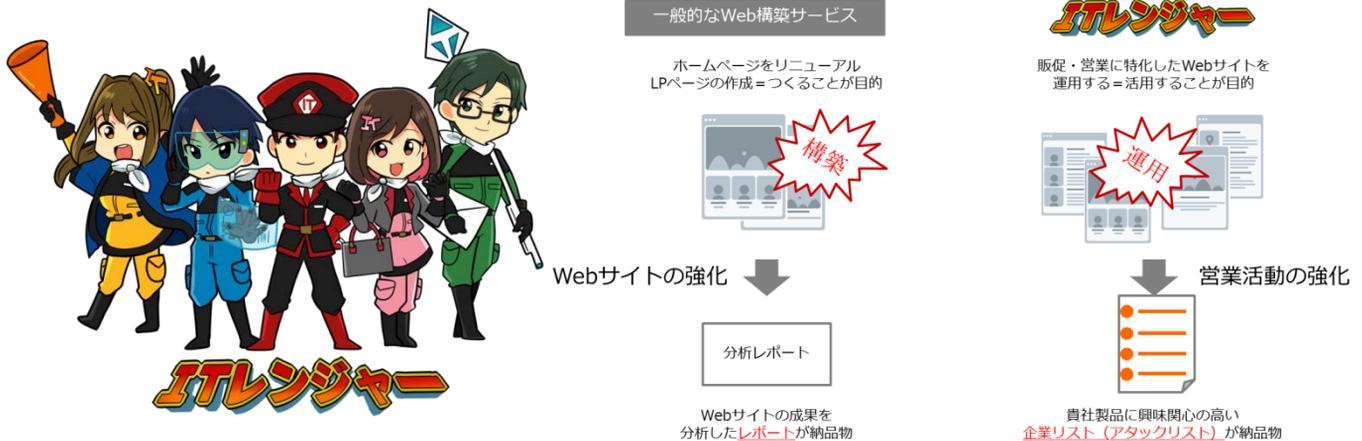


企業間取引事業者（BtoB事業者）の商談獲得に特化した
IT営業サービスITレンジャーの期間限定トライアルプランを提供開始

1ヶ月で10倍の営業リードをWeb経由で獲得 ITレンジャーのトライアルプラン11月10日より提供開始

<http://it-ranger.net>

株式会社カレン



企業と顧客を強固な関係で結び、売上拡大や顧客数増加を支援する『デジタルCRM事業』を提供する株式会社カレン（代表取締役：藤崎健一 本社：東京都港区）は、国内中堅・中小のBtoB事業者を対象としたIT営業（注）BPOサービス『ITレンジャー』を期間限定でお試し利用するための「トライアルプラン」を2016年11月10日（木）より提供を開始します。

（注）IT営業とは、Webサイトやメール、顧客データベースなどのIT資産を活用することで見込み客の発見からニーズの聞き取り、商談アポイントの獲得を営業マンの代わりに実行する営業手法としてカレンが提唱している用語です。

ITレンジャーのトライアルプランを月額10万円*2ヶ月間で利用できる期間限定パッケージ

2016年8月にリリースしたIT営業BPOサービス『ITレンジャー』は、Webサイト経由の営業リード（製品・サービスに興味がある企業を特定したリスト）をサービス導入前の10倍以上生成するなどの成果を挙げることで導入企業さまの営業活動をサポートしてきました。

一方で、サービス導入にあたり導入期間や予算がすぐに調整できないため、一括代行パッケージではなく、サービスの一部を切り出して販売してもらえないか。という声を多くいただきました。

そうしたお客さまの声にお応えするために、新たな取引先へのアプローチと販促ページの作成、および好評をいただいている営業リードの作成を切り出した「トライアルプラン」を期間限定でリリースいたします。2017年3月末日までに申込みいただいたお客さまには月額10万円（税別）*2ヶ月の限定パッケージのご提供が可能になります。

提供サービス①

取引を希望する企業・市場
へのアプローチ代行

- プレスリリース配信 1回
- ネットDM配信 200社

提供サービス②

製品・サービスの販促プロ
モーションページの作成

- 販促用Webページ作成
- サーバ・CMSのレンタル

提供サービス③

製品に興味がある企業リスト
の生成・納品

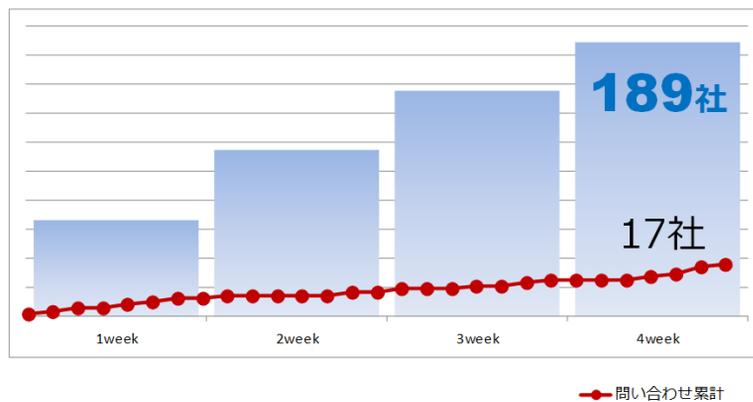
- アタックリスト作成 1回

ITレンジャー導入企業の成果 Web経由のアタックリスト10倍へ

ITレンジャーの導入効果として評価いただいているものが、Webサイト経由でのアタックリスト増加です。ITレンジャーを導入している法人向け研修事業者の場合、Webサイト経由でのお問い合わせ（問い合わせフォームからのリクエスト）が月間17件であるのに対し、ITレンジャー独自サービスである「製品やサービスに興味があり商談成立可能性がある企業リスト」の生成件数は月間189件と10倍以上のアタックリストを生成しています。このアタックリスト作成は「製品やサービスの関与度（興味関心度合い）」をアクセスログから測定するカレン独自の技術で、この技術を活用することで情報収集段階・商材選定段階の見込み客を特定して、より早い営業アプローチを可能にすることが最大の特長です。このたび提供を開始するトライアルプランも、アタックリスト作成業務が含まれますので、ぜひ、IT営業の成果を実感してください。

法人向け研修事業者のIT営業強化例

Webサイト経由で生成された1カ月のアタックリスト数



通常のお問い合わせフォームからの問い合わせ件数**17**件に対し
商談成立の可能性が高い企業（アタックリスト）を**189社**生成
従来の**10倍以上の見込み客**を発見し続けています

トライアルプランの提供価値は3つ

ITレンジャートライアルプランが提供する価値は次の3つになります。

①新たな取引先へのアプローチ

貴社の製品や実績をニュースに仕立て、プレスリリースを配信します（1回）。また、取引を希望する企業に対してネット経由でセールスレターを送信するネットDMを200社配信します。

②製品・サービスの販促ページ作成

ITレンジャーのドメイン内に貴社専用販促ページを作成します。①のPRやDMの受け皿として利用いただくことが可能です。

③アタックリストの生成

Webサイト来訪者から「製品・サービスへの関与度が高い企業」を特定したリストを作成し納品します（1回）。新規取引候補企業をWebサイトへ「誘導」し、Webで商材を「訴求」し、見込み客を「リスト」化する一連のパッケージを月額10万円（制作1ヶ月＋運用1ヶ月）にてご提供いたします。

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社カレン CRM推進事業部

Tel/03-6681-8481 Mail/master@it-ranger.net /藤崎/濱川